

‘Dit jaar vaker te kleine en platte bollen’

Een partij die niet goed geschoond is, Fusarium in de tulpen, te veel kleine maten of te rauwe bollen. Net als andere jaren doen zich de nodige problemen voor tijdens het afleverseizoen van de voorjaarsgewassen. In veel gevallen betekent dat werk aan de winkel voor Theo van Dijk. De stafmedewerker geschillen van Hobaho gaat daarom in op een aantal aandachtspunten bij leveranties voor zowel kopers als verkopers.

Nu de voorjaarsgewassen grotendeels de grond uit zijn, is de tijd van verwerken en afleveren aangebroken. Voor bollenkwekers een drukke tijd en ook voor exporteurs staat het hoogseizoen voor de deur. Theo van Dijk benadrukt dat verkopers goed de leveringsdata in de gaten moeten houden, zeker nu de bollen wat later zijn. “5 en 10 augustus moeten de meeste bollen geleverd zijn. Op het moment dat een kweker ziet dat dit problematisch wordt, dient hij tijdig contact op te nemen met de koper. Hetzelfde geldt voor kwekers die niet aan hun aantallen, zoals in de voorverkoop afgesproken, kunnen voldoen. Door de verwachte mindere oogst bestond het vermoeden dat met name de aantallen dit jaar voor problemen zouden gaan zorgen, maar zoals dit zich nu ontwikkelt valt dat alles mee. De getallen lijken redelijk gehaald te worden en er wordt naar behoren afgeleverd.”

Platte bollen

Volgens Van Dijk doen zich ook op andere vlakken nog geen grote problemen voor, waarmee hij vaststelt dat het afleverseizoen tot op heden goed verloopt. Natuurlijk doen zich elk jaar wel incidenten voor en komt een geleverde partij bollen niet overeen met hetgeen dat op het koopbriefje vermeld staat. “Momenteel zijn het de tulpen en krokussen die volop afgeleverd worden. In de krokus zie ik dit jaar weinig problemen. Incidenteel gebeurt het dat een partij niet goed geschoond is. In de tulpen valt het op dat de bollen over het algemeen wat minder goed gegroeid zijn, waardoor de ziftmaat 12+ mager is. Er zitten regelmatig te veel te kleine bollen in een partij. Daarnaast zitten in de diverse bolmaten meer platte bollen. In beide gevallen kijken we wat het percentage is en hoe de partij in zijn geheel oogt. Vervolgens wordt altijd overleg gevoerd tussen beide partijen en dan proberen we een tussenweg te vinden, meestal een vermindering in prijs. Overigens gebeurt het ook vaak dat partijen het onderling oplossen en dat is een goede zaak.”



‘Problemen tussen partijen worden vaak onderling opgelost en dat is goed’

Als de reclame dusdanig is dat geen overleg meer mogelijk is, dan wordt een partij retour gestuurd. “Natuurlijk willen we voorkomen dat partijen heen en weer worden gestuurd, dus proberen we altijd eerst naar een oplossing te zoeken. Hiervoor ben ik gedurende het seizoen elke dag op pad om reclames te beoordelen. Een klacht proberen we altijd binnen een dag op te lossen. Waar we verder dit seizoen tegen aan lopen? Inmiddels zijn de eerste partijen voorbij gekomen waar Fusarium in zit, zij het nog niet in ernstige mate. We weten niet hoe dit zich verder ontwikkelt. De vraag is welke invloed het warme weer van eind juni en juli heeft op de zuurproblematiek. Kopers en verkopers dienen vooral op te letten hoe de Fusarium zich ontwikkelt. Bij meer dan 2 procent aantastingen mag een partij retour gestuurd worden.” Tot slot meldt Van Dijk wat problemen met rijpheid. “Zoals elk jaar is dit een discussiepunt in verband met de waterbroei. Kopen partijen hebben soms wat moeite met niet voldoende rijpe

bollen. Ook in deze gevallen proberen we tot een oplossing te komen.”

Reclametermijn

Voor kopende partij geldt dat zij komende tijd vooral de reclametermijn goed in de gaten moet houden. Van Dijk: “Gaat het om het weigeren van een gehele partij, dan geldt bij meer dan 2% fusarium in tulpen een termijn van 4 werkdagen en bijvoorbeeld door beschadigingen of te kleine maten, dan geldt een termijn van vijf werkdagen. En bij een deel van de partij zes werkdagen. Tevens moet men opletten dat bij reclames van een partij alles in één keer gemeld wordt.” Aan de verkopende zijde merkt Van Dijk op dat kwekers er wel eens vanuit gaan dat zij meer mogen leveren dan afgesproken. “Dat is natuurlijk niet het geval, men moet uitgaan van de aantallen die op de overeenkomst staan. Uitzondering geldt alleen wanneer er +/- op de koopbrief staat.”