

# Exportise

**Klimaat, energie en water. Dat zijn de terreinen waarop Hoogendoorn Growth Management actief is als innovatieve, vooruitstrevende leverancier van tuinbouwautomatisering. Het bedrijf is al ruim 40 jaar actief en levert praktische oplossingen voor de problemen van de tuinders wereldwijd. Sinds tien jaar wordt de export structureel aangepakt. De omzet die in het buitenland wordt behaald, groeit nog steeds.**

Het product van Hoogendoorn ontwikkelt zich continu en buitenlandse markten spelen daarbij een steeds grotere rol. Export Director Martin Helmich: "We zijn inmiddels actief in 60 landen, met oplossingen voor de teelt in alle soorten kassen – plastic, polycarbonaat en glas – maar ook voor de teelt op het open veld.

Wat betreft de teelt op het open veld hebben we het dan vooral over water en meststoffen. We weten allemaal dat water wereldwijd een schaars goed is. Als je dat goed managet, kun je telen op een milieu- en economisch verantwoorde manier. Het is zo dat wij per groente- of plantsoort via sensoren de waterbehoefte kunnen meten. Waar vervolgens de toediening van water op afgestemd wordt, met als resultaat minder water met dezelfde productie en kwaliteit."

Iets dat succes kent. De Saoedische minister van Landbouw bestelde Hoogendoorn-apparatuur voor zijn eigen – zes hectare grote – glazen demonstratiekas, naar aanleiding van hun presentatie over watermanagement in de tuinbouw. Samen met LNV-Raad, HortiX en de WUR heeft het bedrijf in Saoedi-Arabië verschillende presentaties gegeven om er te laten zien hoe je water kunt besparen.

Helmich is enthousiast over de LNV-Raden. "Vaak werken wij nauw met hen samen.

Meestal is er eerst een marktscan door Agentschap NL, waarna de LNV-Raad en wij gaan zitten voor het identificeren van eventuele partners. In Roemenië heeft Herman van Wissen bemiddeld op weg naar onze eerste dealerschap. Ook in Ethiopië profiteren we goed van het werk door LNV-Raad Geert Westenbrink. Zo namen we deel aan het Green Farming-seminar van eind maart in Addis Ababa."

Los van de hardware en software die Hoogendoorn produceert, zijn er vele moderne toepassingen van technologie die het bestaan van de tuinder vergemakkelijken. Zo is er al 14 jaar een samenwerking met Meteoconsult, waardoor op kasniveau het weer kan worden voorspeld. Bijvoorbeeld wanneer de zon gaat schijnen. Helmich: "Als je dat weet, hoef je simpel gezegd de verwarming in je kas niet aan te zetten en spaar je veel energie en dus kosten uit."

In Turkije krijgt Hoogendoorn de kans om het scala aan technologie dat het levert te demonstreren in een Sustainable Innovation Centre (SIC). SeraCulture en het participierend Nederlands tuinbouw-bedrijfsleven, heeft



## De Exportise van:

### Martin Helmich

*Functie: Export Director*

*Sector: tuinbouw*

*www.hoogendoorn.nl*

samen met de Turkse partner MB Holding het initiatief genomen voor de bouw van een glazen productiekassencomplex van ruim 4 hectare in Aydin, dat tevens een SIC van 1,5 hectare omvat. De ondertekening vond plaats tijdens de GrowTech op 4 december 2010. Het SIC zal worden verwarmd op basis van geothermie. Het bronwater is tevens rijk aan CO<sub>2</sub>, dat zal worden afgesplitst en toegevoegd aan het kasklimaat. Ook zal het water worden gerecycled voor de teelt op substaat. Het is de bedoeling om dit complex in september 2011 operationeel te hebben.

Helmich: "Dat is precies onze strategie, in de praktijk laten zien – nu aan de Turkse ondernemers – dat met Nederlandse technologie uitgeruste kassen meer opbrengst, betere kwaliteit en lagere kosten realiseren."