



De makers van Boerenkaas en andere streekproducten ontdekken de online verkoop. Op het internet zijn al diverse webshops te vinden waar klanten eenvoudig via de computer thuis hun kaas kunnen bestellen.

GEESJE ROTGERS

Niet de gang naar de winkel, maar lekker vanuit de eigen luie stoel thuis Boerenkaas bestellen. Dat kan tegenwoordig bij diverse webwinkels. Bijvoorbeeld bij Sallandproducten.nl, de 'shop' van Hans Lenderink. Lenderink verkoopt streekproducten uit de Overijsselse landstreek Salland. De webshop is sinds het voorjaar van 2010 in de lucht. Waarom deze webshop? Lenderink: "Ik heb iets met de landbouw, met Salland en internet. Deze webshop combineert mijn drie passies." Lenderink groeide op op het gemengde veehouderijbedrijf (varkens en rundvee) van zijn ouders in het fraaie Salland. Tot een bedrijfsovername kwam het niet: het bedrijf werd verkocht. Lenderink koos voor een carrière in de internetbranche. Met name rond de feestdagen is hij druk met het inpakken en afleveren van bestellingen. Tegen kerst gaat het om enkele honderden orders. Ook rond de andere feestdagen komen er tientallen bestellingen binnen. Buiten die dagen om is het rustig. "Bewust rustig, anders valt de webshop niet te combineren met m'n baan in de IT." De webshop zou volgens Lenderink in potentie meer bestellingen kunnen opleveren – "als je actief reclame maakt, vertaalt zich dat in orders" – maar de tijd die hij erin kan steken is beperkt.

De familie Nauta van activiteiten- en kaasboerderij De Wartenster in het Friese Warten runt sinds dit voorjaar de webwinkel Fryskestreekprodukten.nl. Zij verkoopt via deze weg maar liefst 800 Friese streekproducten, waaronder de eigen Boerenkaas. "Als je Friese streekproducten aanbiedt, moet je het volledige pakket presenteren", vindt Jacob Nauta. De streekproducten worden betrokken via verschillende grootthandels.

De webshop bevindt zich nog in de beginfase, maar nu al komen er wekelijks enkele bestellingen binnen, uit heel Nederland en België. "Deze zomer gaan we echt van start en het publiek attenderen op de webwinkel. Wij willen bijvoorbeeld kortingsbonnen geven aan toeristen die Friesland aandoen."

Boerendochter Rona Uitentuis verkoopt producten uit de Beemster via haar webshop [www.Beemsterbeleving.nl](http://www.Beemsterbeleving.nl), waaronder de bekende Messenklever die gemaakt wordt door haar vader. "Het is heerlijk om niet aan openingstijden gebonden te zijn. Het verzenden gaat simpel: ik breng het pakketje naar de supermarkt in het dorp, daar gaat iedere dag de pakketpost de deur uit. Via een pakketzegel kun je het pakketje volgen en weet je wanneer het is afgeleverd."

### Bestelling geautomatiseerd

Bij Sallandproducten.nl moet het geld vooraf worden overgemaakt op een rekeningnummer. Zodra het geld binnen is, wordt de bestelling binnen enkele dagen bezorgd. Of desgewenst kan die worden afgehaald. Het merendeel van de klanten kiest voor dat laatste; zij komen uit de omgeving. "Met name mensen uit de streek geven graag een mand met streekproducten cadeau. Het is een mooi alternatief voor een bloemetje", aldus Hans Lenderink. Bij [fryskestreekprodukten.nl](http://fryskestreekprodukten.nl) komen de bestellers tot nu toe juist niet uit de provincie. Nauta heeft zoveel mogelijk geautomatiseerd: bestelbonnen, nota's, betaling via iDEAL. "Ik heb hierdoor geen omkijken naar de debiteurenadministratie." Ook het voorraadbeheer is geautomatiseerd.

### Een webshop beginnen

Er zijn diverse aanbieders van zogenoemde backoffice-pakketten voor webshops. Het betreft dan een kant-en-klare webshop die je met het bijgeleverde 'gereedschap' zelf kunt vormgeven en inrichten. Veel kennis van het internet heb je daarvoor niet nodig. Een eenvoudige kant-en-klare webshop voor de verkoop van een beperkt aantal producten is te huur voor ongeveer 20 euro per maand. Voor een uitgebreide webwinkel betaalt u enkele tientjes meer.

Ziet u op internet een mooie webwinkel en wilt u weten bij welke aanbieder die wordt gehuurd? Helemaal onderaan de pagina vindt u meestal de woorden 'Powered by' en vervolgens een link naar de website van de aanbieder. Let er bij het kiezen van een aanbieder op dat de webwinkel goed vindbaar is met zoekmachines zoals Google.



De webshop Salland Producten van Hans Lenderink.

# Boerenkaas via de webwinkel