

Op k o e r s

Eerste balans positief v oor Belgian Blue Group

bij de 13.000 rietjes per jaar middels 2 à 3 sprongen per week. Per maand werden er 150.000 à 200.000 rietjes verkocht aan de partners en op de exportmarkt. 'Dit is beduidend meer dan de gecumuleerde verkoopcijfers van Haliba-VRV en Linalux voorheen', stelt Patrice Lobet tevreden vast. 'Uiteraard is de gunstige vleesmarkt zowel voor het zuiver ras als voor de kruisingen hier niet vreemd aan.'

Heeft de fusie tot een ander inkoopbeleid geleid, dat bij de oprichting vanwege een zekere monopoliesituatie in het veld door sommigen gevreesd en door anderen werd toegejuicht? 'Het aantal aangekochte stieren is zeker niet afgenomen. Er werden 139 kandidaat-stieren geselecteerd, waarvan een kleine twintig procent uit de opfokcentra van Ciney en Ath. Nooit eerder was er voor de opfokcentra zo'n belangrijke rol weggelegd in de selectie. Het is duidelijk dat de intrinsieke kwaliteiten, in termen van bloedvoering en genetica van de door de veehouders aangevoerde opfokstiertjes, duidelijk zeer hoog lagen.' 'Ook de aankoopprijs heeft niet onder de fusie geleden. Voor de duurste stier uit het opfokstation werd immers door BBG toch 12.500 euro neergeteld. In zijn totaliteit zat de gemiddelde aan-

Patrice Lobet:
'Meer verkocht dan gedacht'

koopprijs van alle KI-stieren op de gemiddelde aankoopprijs van de vroegere centra. De aankoopprijs is dus niet gedaald door de fusie.' Vincent vult hem aan: 'Wel is het zo dat we in de aankoopcontracten meer en meer een win-winsituatie nastreven. BBG poogt te komen tot een uniforme vergoeding voor de veehouder per verkocht rietje. Veelgebruikte stieren zullen op die wijze de fokker meer geld opbrengen dan minder gebruikte stieren. Deze strategie past bovendien ook meer in het coöperatieve denken van de onderliggende organisaties AWE en CR Delta VRV.'

Zijn de verkoopprijzen gewijzigd?

'Qua verkoopprijs naar de aandeelhouders toe is er geen jota gewijzigd: BBG verkoopt voor productiekostprijs. De verkooppolitiek naar de veehouders toe is en blijft een zaak van de aandeelhouders AWE en CR Delta VRV.'

Foktechnisch is er wel wat veranderd, zoals blijkt uit het recentste keuringsrapport door het stamboek.

'Inderdaad,' geeft voorzitter Vincent aan, 'van de laatste dertien aankopen in zuiver ras tussen 17 december 2003 en 17 maart

2004 behaalden negen stieren de kwaliteitsnorm van de eerste categorie voor beenwerk, conformatie, hoogtemaat en muilgebreken: een prestatie op zich. De genetische commissie, bestaande uit zes veehouders, analyseert elke twee maanden de recente aankopen van de aankoopcommissie, die bestaat uit twaalf veehouders. Conform de brede waaier van klanten krijgen we zo een brede fenotypische waaier van stieren binnen. Voor elk wat wils. Enkel de inteeltgraad baart ons nog zorgen.'

Michel Vincent:
'BBG produceert én informeert'

De veehouders in het veld klagen over de beschikbaarheid van het sperma. Deze zou groter zijn in Wallonië dan in Vlaanderen en Nederland?

Lobet: 'De beschikbaarheidsproblemen zijn strikt stiergebonden. Een nieuwe stier wordt pas vrijgegeven aan de onderliggende coöperaties nadat hij 3000 rietjes heeft geproduceerd. De verdeling geschiedt volgens de afgesproken quota die in relatie staan tot het aandeelhouderschap, zijnde dertig procent CR Delta VRV en zeventig procent AWE in zuiver ras. Maar voor veelgevraagde stieren, de zogenaamde "hot bulls", zet dit geen zoden aan de dijk. Hot bulls zullen er in de markt altijd zijn.'

Heeft de fusie tussen Mons, Ciney en Arnhem ook haar vruchten afgeworpen op de exportmarkt?

'De eerste negen maanden hebben we 1.125.000 rietjes verkocht, waarvan 530.000 aan de aandeelhouders en de rest op de exportmarkt. Meer dan vijftig procent van het totale aantal verkochte rietjes door BBG vond dus een afnemer op de exportmarkt. We zijn daardoor in grote mate exportafhankelijk in termen van aantallen, maar de brutowinstmarge is klein. Desondanks, deze lage marge laat toe om de productiekostprijs van de rietjes voor de interne markt onder controle te houden', stelt Lobet trots. 'Een tiental nieuwe markten hebben we kunnen aanboren. Dankzij het netwerk van Holland Genetics kregen we er Denemarken, Griekenland en Israël bij. Polen, Tsjechië, Roemenië, Turkije en de Baltische Staten hebben we zelf nieuw binnengehaald.'

Wat zijn de prioriteiten voor de komende tijd?

'Het eerste werkingsjaar hebben we ons hoofdzakelijk toegelegd op de samenvoeging van de productie-units en de afstemming met de verschillende verdeelcentra met inbegrip van de integratie van de drie werkculturen Wallonië, Vlaanderen en Nederland', verklaart Vincent en Lobet licht verder toe: 'Momenteel

werken we aan een nieuw kwaliteitscontrolesysteem voor de geproduceerde spermarietjes. Volume en concentratie van een ejaculaat, beweeglijkheid en afwijkingen van de spermacellen moeten naar de toekomst toe met een nieuwe "sperma-analyzer" objectiever benaderd kunnen worden in relatie tot de vruchtbaarheid in het veld. Bijsturing van de rietjesproductie op basis van deze parameters is dan mogelijk, zodat de klant op termijn steeds een gegarandeerde kwaliteit (vruchtbaarheid) koopt. Op foktechnisch vlak ligt een aantal vraagstukken ter studie, zoals: hoe waardevolle moederlijnen meer en beter te benutten?'

Voorzitter Michel Vincent, die fokker is, maar ook witblauwen afmest in het Waalse Bastogne weet duidelijk waar de klepel hangt: het gaat om karkasgegevens en voederconversie in relatie tot de selectie. Het zijn twee van zijn stokpaardjes. Met de Belgian Blue Group heeft hij dan ook duidelijke ambities. Michel Vincent stelt: 'De Belgian Blue Group produceert én informeert.'

Guy Nantier

Vorig jaar vormden Haliba-CR Delta VRV en Linalux de Belgian Blue Group. In het veld werd de witblauwsamenwerking met gemengde gevoelens ont- haald. Hoe staan de zaken er een jaar later voor?

Een jaar na de officiële start is de balans alvast positief te noemen', aldus Michel Vincent en Patrice Lobet, respectievelijk voorzitter-veehouder en directeur van spermaproductent BBG. 'De Belgian Blue Group zit op koers en doet het beter dan staat in het initieel vooropgezette businessplan.' Vorig jaar brachten de spermaproductenten Haliba-CR Delta VRV en Linalux hun witblauwactiviteiten onder in de Belgian Blue Group. De nieuwe groep produceerde gemiddeld 120.000 rietjes per maand met een gemiddelde stalbezetting van 86 witblauwe stieren, inclusief de kruisingsstieren en stieren voor het dubbel-doeltype. De gemiddelde spermaproductie per stier lag om en na