

Fokvee lift mee op prima slachtprijs

INTRO: De vleesveehouderij leeft op. De opbrengsten van slachtvee zijn flink gestegen en de vooruitzichten zijn goed. Dit heeft ook z'n uitwerking op de fokveeprijs. Een fokstier kost al gauw E2.000.
AUTEUR: Anne-Marie van der Linde

TEKST:

Na een paar jaar in een zware dip te hebben gezeten, lijkt het weer beter te gaan met de vleesveefokkerij. De opbrengst van slachtvee is de afgelopen 1,5 tot 2 jaar met 30 (U-stieren) tot 75 (E-koeien) cent per kg gestegen. De goede prijzen voor slachtvee houden aan en het ziet er naar uit dat in de loop van dit jaar nog wel een paar cent meer wordt betaald. De goed herstelde slachtprijs heeft ook zijn weerslag op de prijs voor fokvee. Voor de fokker was 2002 een absoluut dieptepunt, maar 2004 ziet er nu al goed uit.

Stier vlot E2.000 tot E3.000

Goede fokstieren zijn altijd gewild, omdat fokkers grotendeels gebruikmaken van natuurlijke dekking (zie tabel 1). Limousin en Blonde d'Aquitaine maken veel gebruik van natuurlijke dekking, terwijl Piëmontese, Belgisch Witblauw en Charolais veel meer doen met k.i. De meeste fokstieren worden via onderling contact tussen fokkers verkocht. Hierdoor is er geen duidelijk zicht op de prijsvorming. Factoren als exterieur, karakter en leeftijd zijn bepalend voor de prijs. Bij Verbeterd Roodbont speelt zelfs de kleur een rol. Een diep donkerrode huid is zeer gewild en daar wordt vlot een paar honderd euro extra voor betaald. Een beetje fokstier van de verschillende rassen kost momenteel al gauw E2.000. Voor een heel best ontwikkeld dier wordt rond E3.000 betaald (zie tabel 2).

Veiling goede mogelijkheid

Het Blonde- en Limousin-stamboek maken gebruik van centrale veilingen. Zo'n veiling is een mooie graadmeter voor het prijsniveau. Maar er zit een risico aan veilen; de prijzen worden soms flink opgedreven. Ieder jaar zit er wel een zeer goede stier bij. Met als gevolg dat een paar fokkers stevig tegen elkaar opbieden om dat dier te krijgen. Tijdens de Limousin-veiling in februari werden de stieren tussen E1.900 en E2.200 verkocht. Voor de komende veilingen van beide stamboeken zijn de verwachtingen hooggespannen. Het Charolais-stamboek heeft de laatste jaren geen veiling meer gehouden, omdat er onvoldoende veilingwaardige stieren beschikbaar waren. Dit komt doordat veel dieren op jonge leeftijd al verhandeld zijn of dat de eigenaar de stier niet kwijt wil. Kopen en verkopen via internetveilingen is ook een mogelijkheid. Dit neemt in allerlei sectoren een grote vlucht, maar nog niet in de veehandel (zie kader).

Animo voor goede koe

Een goede koe om de bloedlijn te vernieuwen is altijd welkom. De prijzen zijn de afgelopen 2 tot 3 jaar opgelopen. Het aanbod van koeien is echter wat beperkt. Dit komt met name doordat de slechte opbrengsten na BSE en MKZ ervoor zorgden dat een behoorlijk aantal veehouders stopte. Het aanbod van fokvee liep hierdoor terug. Dit verschilt overigens per stamboek. Voor kwaliteitskoeien schommelen de prijzen tussen de E1.500 en E3.000. De prijsvorming is geheel afhankelijk van de kwaliteit van de koe. Exterieurtoppers kunnen in prijs uitschieten tot zo'n E5.000 per dier. Weinig import, export in opkomst. De import van fokvee is de laatste jaren teruggelopen. Tijdens de laatste keuringen roemden buitenlandse keurmeesters de hoge kwaliteit van het Nederlandse vee. De prijzen voor importvee zijn tegenwoordig veelal te hoog om interessant te zijn. Er moet al gauw een paar duizend euro meer neergeteld worden voor een buitenlands dier. Charolais-fokkers importeerden een paar jaar geleden nog drie of vier stieren per jaar. Dat is inmiddels teruggelopen naar een à twee stuks.

Een goede ontwikkeling op de internationale markt is de toename van de export van Nederlands fokvee en fokmateriaal. Duitsland is geïnteresseerd in Blondes. Belgische fokkers laten hun oog vallen op Nederlandse Witblauwen en vanuit Frankrijk is er vraag naar embryo's van Charolais. Het Nederlandse topvee komt tegenwoordig goed mee met de subtoppers van buitenlandse stamboeken. Nederlands fokmateriaal wordt in het buitenland gebruikt voor vernieuwing van de bloedlijnen en is vaak iets goedkoper dan fokmateriaal uit eigen land.

Kader bij artikel:

Internet nauwelijks gebruikt

Kopen en verkopen via internet neemt in allerlei sectoren steeds meer toe, maar nog niet bij de handel in vee. En dat terwijl er de laatste jaren genoeg initiatieven zijn opgezet.

Momenteel zijn er zo'n vier veehandelsites actief: veemarkt.nl (ziezo.biz maakt hiervan ook gebruik), vmarkt.nl, veehandel.net en onzeveemarkt.nl. Vraag en aanbod van vleesrassen is op deze sites wisselend en nog zeer beperkt. Opvallend is dat het vaak dezelfde kopers/verkopers zijn die op de diverse sites actief zijn.

Internet is ideaal om in een oogopslag vraag en aanbod te zien. Het toont de landelijke spreiding en geeft een goed overzicht. Overigens vindt de werkelijke handel plaats bij het dier zelf. De koper wil de koe of stier toch zien voordat hij tot de koop overgaat.

Voor aanbieders van veehandelsites is het een kwestie van een lange adem. Want het zal nog wel even duren voordat internet is ingeburgerd in de veehandel.

Navraag bij diverse stamboekvoorzitters leert dat zij nog weinig internethandel bij vleesveehouders signaleren. Voorzitter van het Stamboek Verbeterd Roodbont, Johan van de Ven, en zijn collega Piet Laarakkers van het Piëmontese-stamboek zien niet alleen een groot deel van vraag en aanbod via hun ledenblad lopen, maar ook via het stamboekbestuur. Het bestuur weet vaak welke fokker nog een stier of koe wil verkopen. Daarnaast zijn de keuringen een plaats waar contacten worden gelegd en wordt gehandeld.

Bijschrift figuren:

Er worden dit jaar vergelijkbare tot iets hogere prijzen verwacht. Het Limousin-stamboek houdt nog een tweede veiling.