

'Onze drijfveer is om boven de

De Leet tussen De Goorn en Ursem in West-Friesland ademt één en al tulpen. Niet alleen tijdens, maar ook buiten het traditionele broeiseizoen. B&L Tulips is een van de weinige bedrijven die jaarrond tulpen aanvoeren. De vennoten Martin Braas en Ed van der Lee mikken op de hoogst haalbare kwaliteit. Dat gaat het jonge bedrijf goed af, getuige de goed gevulde prijzenkast.



Martin Braas: "We blazen vlak voor het opzetten de huid van de bol. Daardoor wortelen ze beter in de potgrond."

TEKST EN BEELD: JAN VAN STAALDUINEN Op zaterdagmiddag wordt er bij B&L Tulips in Ursem nog volop gewerkt. Onder leiding van Ed van der Lee (36) verwerken parttimers en scholieren de oogst van de dag tot strakke bossen en bundels. Martin Braas (26), in 2001 door veiling Flora in Rijnsburg uitgeroepen tot meest veelbelovende broeier van het jaar, bevindt zich achter in de kas. Daar legt hij de laatste hand aan de showtulpen. "Woensdag begint de Westerkogge Flora," verklaart hij. "Daar doen we elk jaar aan mee, net als aan de Tulpenparade op de Keukenhof en productshows op de veiling. Elke cultivar krijgt een aparte behandeling. Dit ene kistje bijvoorbeeld staat een meter

hoger dan de rest. Hij krijgt dan net wat meer warmte, zodat de bloem op zijn mooist is wanneer de jury hem beoordeelt."

Tulpenshows zijn voor B&L Tulips een serieuze zaak. Het bedrijf heeft dan ook een reputatie hoog te houden. Braas: "Eigenlijk ben ik alleen tevreden met eerste prijzen. Ik wil perse de beste zijn." Gaat dat weer lukken? "Ik denk het wel." Een blik in de prijzenkast in de kantine verklaart zijn zelfvertrouwen.

Ook op de bloemenveiling in Rijnsburg wordt die kwaliteit herkend. Het bedrijf krijgt stevast prijzen die ruim boven het gemiddelde liggen. "Op jaarbasis broeien we 4,5 miljoen tulpen, dus groot zijn we niet", zegt de jonge ondernemer. "We moeten het daarom van hogere prijzen hebben. Onze drijfveer is om boven de massa uit te steken."

Oudgedienden

Met assortimentsvernieuwing is B&L Tulips terughoudend, zelfs wanneer een nieuw ras een echte verbetering lijkt. Van de 28 gebroeiende rassen zijn de meeste oudgedienden, zoals de roze 'Rosario', de gele 'Yokohama', de rood-wit gevlamde 'Union Jack', de rode, dubbelbloemige 'Arie Alkemade's Memory' en de roze 'Picture'. Braas: "Van nieuwe rassen stijgt de aanvoer meestal sneller dan de vraag. De prijzen vallen dan na één of twee seizoenen ver terug.

Vroeger zaten de kopers te springen om nieuwe rassen, maar toen kwamen er standaard misschien 40 cultivars voor de klok. Nu zijn dat er tien keer zoveel. Het kost tijd om een ras in de keten bekend te krijgen. Bovendien moeten ook de broeiers een ras leren kennen.

Van nieuwe soorten wisselt de kwaliteit voor de klok nogal en dat wordt altijd afgestraft. Wij stappen meestal pas in na zo'n dip en kiezen vooral voor relatief moeilijke, gevoelige rassen. Omdat wij ze de benodigde aandacht kunnen geven, weten we ons daarmee toch te onderscheiden."

massa uit te steken'

Continu aanvoeren

De ondernemers voeren dagelijks aan op veiling FloraHolland in Rijnsburg. Ook dat weet de handel te waarderen, stelt Martin Braas vast. IJstulpen zijn dan ook de specialiteit van het bedrijf. "Ik spreek liever van zomertulpen," corrigeert de jonge ondernemer. "IJstulpen hebben vanuit het verleden een slechte naam. Dankzij de bollenteelt in Frankrijk en Zeeland kunnen we eerder overschakelen op verse bollen. In combinatie met de verbeterde bewaring brengen we daarom toch goede ijstulpen op de markt."

Zelfvoorzienend

B+L Tulips teelt alleen bollen voor de broeierij op het eigen bedrijf. Er wordt in principe niets verkocht en zelden aangekocht. Rond Bordeaux in Frankrijk en op Goeree Overflakkee laat het bedrijf op contract telen, in West-Friesland gebeurt dit in eigen beheer. Vlak voor de oogst lopen de ondernemers alle percelen af om het juiste oogstmoment vast te stellen.

Direct na het rooien worden de bollen op het land gezeefd en in de schuur handmatig gepeld. Braas: "Het is arbeidsintensief, maar de bol heeft zo het minste te leiden. We willen de bol gaaf en droog houden en voeren daarom ook geen bolontsmetting uit. Sorteren doen we met een tweedehands fruitsorteerder. De bollen worden met de hand op de weegschaaltjes gelegd en komen automatisch in de juiste bak. Bij de gebruikelijke sorteermachines stuiteren de grofste bollen over verschillende platen naar het eind van de lijn. Daar knappen ze niet van op. Het is onorthodox, maar die fruitsorteerder bevat ons prima."



Braas teelt zowel op potgrond als op stromend water.



Martin Braas: "We zijn geen grote broeiers, daarom moeten wij het van hogere prijzen hebben. Onze drijfveer is om boven de massa uit te steken."

Grond- en waterbroei

Na de rasafhankelijke temperatuurbehandeling – cruciaal voor de uiteindelijke bloemkwaliteit – in één van de negen klimaatcellen, worden de bollen opgezet en voorgetrokken. B+L Tulips broeit zowel op potgrond als op stromend water.

"Met waterbroei doen we nu ervaring op", aldus Braas. "Het is sneller en schoner, het werkt lichter, de machines worden minder vuil en je hebt minder koelruimte nodig. Bovendien kun je de bloei met behulp van EC en calcium wat beter sturen. Ik merk nog geen verschil in kwaliteit, maar dat kan nog komen. Van uitval hebben we in geen van beide afdelingen last. Overigens blijven we de komende jaren zeker tweederde van de bollen op potgrond broeien. Niet elk ras leent zich voor waterbroei."

Opvallend genoeg zijn de bollen op potgrond allemaal kaal, terwijl de bollen op water goed in de huid zitten. "In grond wortelen de bollen wat trager dan op water", verklaart Braas. "De bolhuid bevat remstoffen. Door de huid vlak voor het opzetten van de bol te blazen, stimuleer je de wortelvorming. Ze zijn dan minder vatbaar voor Pythium en geven een steviger bloem."

Toekomst

Op 1 januari 2003 voegden Martin Braas en Ed van der Lee hun bedrijven samen tot B+L Tulips. Na de zomer willen de ondernemers uitbreiden en moderniseren. Vorig jaar namen ze al de zomertulpen over van collega Loek van Eeden, die met broeien wilde stoppen.

"We denken aan een extra kasafdeling, een grotere bedrijfsruimte en aan verdere automatisering", zegt Braas. "Daarmee kunnen we naar 6 à 6,5 miljoen tulpen per jaar. Eenderde meer dan nu dus. Ook kunnen we dan rustiger afkweken in de kas, wat goed is voor de bloemkwaliteit. Automatisering en extra bedrijfsruimte moeten vooral de interne logistiek verbeteren. Wanneer we met transportbanden kunnen werken en elke machine zijn vaste plaats heeft, gaat de arbeidsproductiviteit er flink op vooruit. Wat blijft is ons streven naar de hoogst haalbare kwaliteit."

SAMENVATTING

B+L Tulips is een gespecialiseerde, jaarrond tulpenbroeierij. De gehele bedrijfsvoering, inclusief de bollenteelt, staat in het teken van kwaliteit. De benodigde extra arbeid wordt gecompenseerd met hogere middenprijzen. Dit jaar wordt de capaciteit vergroot van 4,5 naar 6 miljoen tulpen per jaar.