

Nieuw systeem voor vloeiend vervoer van potten en planten

Heerlijk hangen in rekken



Richard Scheffers: "We willen losse potten bij de opdrachtgever afleveren. Wij kunnen daardoor sneller werken, de teler heeft geen medewerkers van Jarini over de vloer en hij heeft geen last van rommel, stof en afval."

Het is een zinnetje van maar negen woorden, maar de frase had wel een aantal jaren van intensief denk- en ontwikkelwerk én een uniek vervoersysteem tot gevolg. "We wilden losse potten van A naar B transporteren", aldus Richard Scheffers, eigenaar van Jarini Oppotbedrijf BV. Inmiddels heeft hij octrooi op het systeem en bedient hij er steeds meer klanten mee. "Dit is ook toepasbaar voor grote kwekerijen. Een uitstekende oplossing als je grote afstanden moet afleggen tussen je vaste oppotruimte en de locatie waar je de potten neer moet zetten."

TEKST: PLUMATEKST/GERBEN STOLK

BEELD: JOËL VAN HOUDT

De vergelijking met vervoer van losse serviesstukken ligt voor de hand. Zet borden en bekers op een vlakke plaat in de auto, en binnen de kortste keren beginnen ze te trillen, te dansen en te schuiven. Zo is het eigenlijk ook met potplanten. Grote kans dat ze beschadigen tijdens het transport. Richard Scheffers is de aartsvader van de oplossing. Een systeem dat dankzij onder meer flexibele, verstelbare hangrekken garant staat voor een rimpelloos transport. Na de rit van Jarini Oppotbedrijf in De Lier naar de kas van de opdrachtgever zijn de planten nog altijd puntgaaf. "De kweker heeft er geen nadelige gevolgen van. Sterker, zowel voor de kweker als voor ons zijn er alleen maar voordelen", zegt Scheffers.

In 1981 zette hij een agrarisch loonbedrijf op. Kwekers konden handmatige werkzaamheden aan hem uitbesteden, variërend van sla snijden tot chrysanten poten. "In 1987 kocht ik mijn eerste oppotmachine en ben ik naast mijn bestaande werkzaamheden begonnen met een oppotbedrijf."

Het principe is eenvoudig: de kweker zorgt voor de grond, locatie, planten en pallets met potten, terwijl het de taak is van het oppotbedrijf om de jonge, pas opgekweekte planten op te potten.

Jarini richt zich vooral op kamerplanten, buitenplanten en vaste planten. Groenten vormen een klein aandeel. De klanten bevinden zich grotendeels in de directe

nabijheid, het Westland, maar ook bedrijven uit Bleiswijk, Bergschenhoek en Berkel en Rodenrijs weten de onderneming - goed voor 22 vaste medewerkers - te vinden.

Centrale locatie

Aanvankelijk werkte Jarini volgens één stamien: planten oppotten op de locatie van de klant. Op een gegeven moment kwam daar een tweede smaak bij. In de eigen productiehal stond een grote oppotmachine die ter plekke heel wat potten kon vullen. Scheffers: "Het ging om een machine voor potten met een diameter van 9 of 10,5 centimeter. We konden daarmee wel drie keer zoveel oppotten als in de kas van de klant. We verwerkten er in

korte tijd heel veel ‘voorjaarsspul’ mee. Afrikaantjes, bijvoorbeeld. Tussen week 3 en week 15/16 draaiden we dan een grote productie op onze eigen locatie om de potten vervolgens naar de klant te brengen. De rest van het jaar gebeurde hier weinig.”

Centralisatie van de werkzaamheden ging gepaard met een aantal voordelen. Zo kregen de opdrachtgevers geen medewerkers van Jarini meer over de vloer: geen rommel, geen stof, geen afval. De potten werden kant-en-klaar afgeleverd. Tegelijkertijd hadden de medewerkers op de centrale locatie altijd dezelfde temperatuur en dezelfde ideale setting. Scheffers: “Natuurlijk, we hebben vaak dezelfde klanten en zijn dus ook meestal bekend met de omstandigheden ter plekke. Maar kom je ergens voor de eerste keer, dan is het even zoeken naar de beste opstelling en moet je maar afwachten of je genoeg werkruimte hebt. Vaak moet je een beetje pionieren voordat je op locatie helemaal je draai hebt gevonden. Met die factoren hebben we hier in De Lier niet te maken.”

Ongeschonden

Scheffers bedacht dat hij best meer potten wilde planten in zijn eigen productiehuis. Ook al omdat hij de intentie had het werk in De Lier fysiek te verlichten. Meer produceren in eigen huis betekende ook: meer medewerkers die lichamelijke minder zwaar werden belast. “Maar het grote probleem van mijn ambitie was natuurlijk het vervoer van de losse potten. We konden wel steeds meer potten onder eigen dak vullen, maar het was wel zaak dat de planten vervolgens ongeschonden de reis naar de klant zouden doorstaan. Als je een paar honderd meter moet afleggen, dan kun je volstaan met een heftruck. Maar de situatie is natuurlijk anders wanneer je kilometers verderop moet zijn.”

Met die kwestie werd de kiem gelegd voor het ‘De Vette Transportsysteem van losse potten’. De zaak kwam tot bloei nadat Scheffers rond de eeuwwisseling het pad kruiste van innovatieadviseurs van Syntens, innovatienetwerk voor ondernemers. “Op een gegeven moment hebben Koen Knol en Jan Smit van Syntens mij in contact gebracht met een aantal partijen, die mij konden helpen het probleem op te lossen. John van der Hoeven van

Holland Innovation Consultants bood technische expertise. Het bedrijf De Vette CV heeft zich bekwaamd in aluminium- en staalconstructies in de glastuinbouw. In 2004 heb ik de opdracht aan De Vette gegeven en sinds 2005 werken wij met het transportsysteem.”

Volgens Scheffers bevindt zijn bedrijf zich nog altijd in de testfase, maar de kracht van het systeem is bewezen. “Met dit systeem kunnen wij op een vaste locatie oppotten en eventueel zorgen voor toegevoegde waarde, zoals etiketten of afstrooisel. Op dit moment bedienen wij 5 tot 10% van onze klanten vanaf deze locatie. Op den duur kan dat 30 tot 40% worden.”

Essentie is: hangende rekken

Waarna natuurlijk de hamvraag moet worden beantwoord: hóe hebben Jarini, Syntens en de andere partijen het voor elkaar gekregen dat het vervoer van potplanten zonder horten en stoten verloopt? Wát is de essentie van het systeem? Scheffers legt uit: “We werken met verstelbare aluminium rekken die je in een kar kunt schuiven. Het voordeel van deze rekken is dat de potten erin hangen. Juist omdat ze hangen, kunnen ze niet gaan schuiven en beschadigen tijdens het transport.”

Hoe gaat dat precies in zijn werk? Op de locatie van Jarini wordt een leeg rek uit de kar geschoven. Dit rek komt onder een pottenrobot terecht, waarna het wordt gevuld met potten. Vervolgens tilt een lift het rek naar de gewenste plek in de kar. Daar kan worden gestapeld: rekken komen onder elkaar in de kar te hangen. De kar met daarin de gestapelde rekken wordt aansluitend de vrachtauto ingereden. Daar passen tien karren in. Op de locatie van de klant tilt een lift het rek weer uit de kar. De lift brengt de potten vanuit hangende positie naar staande positie, waarna ze op de grond met handkar of heftruck uit de lift kunnen worden genomen.

Scheffers: “Het is een flexibel systeem. We kunnen er potten met verschillende grootte en hoogten in vervoeren, hoewel het accent ligt op potmaat 9 tot potmaat 17. In één rek passen 80 potten met een diameter van 14 cm en 140 met een diameter van 10,5 cm. Per rit kunnen we bij potmaat 9 in één keer 12.000 potten naar de klant transporteren.”



Scheffers werkt met verstelbare aluminium rekken. De potten hangen in deze rekken waardoor ze niet kunnen schuiven en er geen beschadigen tijdens het transport optreden.

De afmetingen van de kar zijn niet uit de lucht komen vallen. De breedte is 1.20 meter, zodat er precies twee karren naast elkaar passen in de vrachtauto. De lengte is 1.60 meter, omdat een standaardmaat in de glastuinbouw het tweevoud - 3.20 meter - daarvan is.

Rekken stapelen

Scheffers: ‘Nu we zo’n twee jaar werken met het systeem, merken we ook dat het goed kan aansluiten bij ontwikkelingen waaraan we destijds in eerste instantie niet hebben gedacht. Voor potten tijdens de opkweekfase gaan kwekers bijvoorbeeld steeds meer denken in kubieke meters in plaats van vierkante meters. Ze willen ook de hoogte benutten en gaan stapelen. Tussen de verschillende lagen wordt dan LED-verlichting, ofwel groeiverlichting, geplaatst. Ons systeem van flexibele rekken kan uitstekend voldoen aan de eisen van zo’n stapelconstructie”

Oppetbedrijf Jarini wilde losse potten vervoeren van het eigen bedrijf naar het bedrijf van de teler én de fysieke belasting van zijn medewerkers verlichten. Tijdens het transport mogen geen beschadigen optreden. Eigenaar Richard Scheffers kwam via een innovatieadviseur van Syntens onder andere bij het bedrijf De Vette CV. Zo kwam het systeem tot stand dat dankzij flexibele, verstelbare hangrekken garant staat voor een rimpelloos transport.

SAMENVATTING