

Klaar voor het WK Voetbal

Bloementeler kiest voor energiearme



Hans van der Kaaij: "Zonder scherm valt er weinig energie te besparen. Daarom heb ik afgelopen winter plastic getrokken over de ornithogalum, die ik in december heb gepoot."

Een bed met oranje Zantedeschia's ligt klaar voor het WK-voetbal. Winnen of verliezen? Vlak vóór de wereldkampioenschappen zijn oranje bloemen in ieder geval populair. Hans van der Kaaij probeert door een slimme keuze van zijn bloemen een klein startkapitaaltje op te bouwen.

TEKST EN BEELD: MARLEEN ARKESTEIJN

Hans van der Kaaij heeft een huurbedrijf van 6500 m² in De Lier met jaarrond een groot aantal verschillende bloemen, die elkaar in tijd afwisselen.

Toen hij twee jaar geleden begon, kon hij bollen van nerine en ornithogalum overnemen van zijn vader die net gestopt was. Daar zocht hij andere, eveneens bijzondere snijbloemen bij, die goed bij elkaar passen wat betreft oogsttijd, werk en klimaat. Op dit moment heeft hij behalve oranje ook roze zantedeschia's en ornithogalums. In de herfst snijdt hij bloemen van Nerine sarniensis. Van deze bloemen, die nauw verwant zijn aan amaryllis, teelt hij tien rassen in de kleuren rood, roze, wit en diverse kleurschakeringen daartussen. Meer naar de zomer toe volgen limonium en celosia. In de winter heeft hij leeuwenbekken van de 'Cool'-serie.

Gedurende het drukste halfjaar, van mei tot oktober, helpen twee mensen via het uitzendbureau met de oogst en verwerking

van de bloemen. De andere helft van het jaar werkt hij alleen, soms bijgestaan door familie.

Gasverbruik 8 m³ gas per m²

Eigenlijk is de bloementeler tegen de drukking in gestart. Hij begon met een huurkas met schermen, die na een jaar al weg moest voor woningbouw. Nu zit hij in De Lier, in een huurkas zonder scherm.

"Zonder scherm valt er maar weinig energie te besparen. Ik heb daarom bewust gezocht naar gewassen die weinig energie nodig hebben. Het eerste jaar had ik celosia in het voor- en najaar. Omdat celosia warmte nodig heeft, heb ik nu leeuwenbekken in het voorjaar in plaats van celosia. Over de laatste vakken met ornithogalum, die ik heb gepoot in december, heb ik aan het begin van de teelt plastic getrokken, zodat de start van de teelt wat warmer is."

De gasprijs steeg voor Hans van der Kaaij van € 0,23 vorig jaar tot € 0,36 dit jaar.

Uitgaande van een gasverbruik van 8 m³ gas per m² kost de stijging hem een kleine € 7000,- meer aan energiekosten dan vorig jaar.

Het stomen probeert hij tot een minimum te beperken. "Ik doe zoveel mogelijk aan teeltwisseling om ziekten tegen te gaan en houd het onkruid goed bij. Alleen dit eerste jaar heb ik wel gestoomd om de grote hoeveelheid onkruid tegen te gaan."

HBO-opleiding

Hans van der Kaaij deed de opleiding tuinbouw aan de HAS in Delft. "Ik heb voor die richting gekozen omdat dat me het meest aansprak. Daarna ben ik eerst voor negen maanden naar Bolivia gegaan om ontwikkelingswerk te doen via een lokale organisatie. Ik heb meegedaan aan een ecologisch landbouwproject. De gangbare landbouw is voor de mensen daar té duur. In de streek waar ik werkte, werden voornamelijk aardappelen gekweekt, bonen en nog wat andere groenten."

Toen hij thuis kwam, ging hij solliciteren. Maar hij wist toen zelf nog niet goed wat hij wilde. Ondertussen werkte hij bij tuinders. Hij besloot op een gegeven moment om toch voor zichzelf te beginnen, ook al had hij tot dan toe nooit het idee gehad om net als zijn vader tuinder te worden. Hij heeft zeker geen spijt van die opleiding, maar ziet het juist als een goede voorbereiding.

"Zeker voor ondernemers met grotere bedrijven is een opleiding op HBO- of MBO-niveau belangrijk. Er wordt steeds meer



Met oranje bloemen probeert Van der Kaaij een graantje van het WK-voetbal mee te pikken.

teelten door ontbreken scherm

van ondernemers gevraagd op het gebied van management, personeelsbeleid en het in de markt zetten van producten.”

Zelf heeft hij profijt van het marketingonderzoek, dat hij deed voor zijn afstudeerscriptie. “Ik heb voor een chrysantenteler met een bijzonder ras gekeken of er potentie was om door te gaan. Daarvoor heb ik de markt in kaart gebracht, gesprekken met kopers gevoerd, de aanvoercijfers bekeken naar de verschillende afzetlanden. Daaruit heb ik een bepaalde verwachting gedestilleerd.”

Deze vaardigheid heeft hij ook benut bij het maken van zijn eigen rassenkeuze. Niet voor niets koos hij voor oranje Zantedeschia's met het oog op het WK voetbal. Hij voert ze aan vanaf begin mei tot eind juni.

Toekomst

De bloementeler hoopt een paar jaar op dit bedrijf te kunnen blijven. Daarna ligt de toekomst open. “Ik kan iets groters huren of kopen of in het buitenland iets beginnen. Ik ben nog in een oriënterende fase. Ik hoop vanuit mijn stagecontacten in Bolivia iets op te kunnen starten. Ik ben er afgelopen winter weer geweest en heb gesprekken gehad met Boliviaanse telers van anjers en rozen. Ze telen er onder plastic en op een redelijk vergelijkbare manier met Nederland. De kwaliteit van hun rozen is goed. In Bolivia zijn ze ook op zoek naar andere gewassen. Met name met de anjers gaat het minder goed qua afzet vanwege



Op dit moment heeft de teler diverse kleuren ornithogalums.



Van der Kaaij heeft zich aangesloten bij de virtuele marktplaats Fleurplaza. Via de website kunnen bloemisten rechtstreeks bloemen bestellen bij een van de aangesloten kwekers.

een overproductie en omdat de vraag uit de VS afneemt. Het liefst zou ik lokale mensen laten telen en voor kennis en afzet zorgen.” De slechte transportmogelijkheden van de bloemen naar de VS of Nederland vormen een knelpunt, omdat het luchttransport op een laag pitje staat. Hij sluit niet uit dat hij ook nog in Ecuador gaat kijken, waar het luchttransport wat intensiever is of zelfs in een van de Afrikaanse landen.

Als hij in Nederland blijft telen, blijft hij het zoeken in hetzelfde type energiearme teelten.

Promotie

“Ik wil in ieder geval meer gaan doen aan de promotie van mijn producten, of ik nu in Nederland blijf of niet. Ik heb al een voorzichtig begin gemaakt door me aan te sluiten bij Fleurplaza. De virtuele marktplaats is opgezet door kwekers en bloemisten. Via een website kunnen bloemisten rechtstreeks bloemen bestellen bij een van de aangesloten kwekers. Je moet iedere ochtend het aanbod invoeren in de aanbodsbank. Als er een bestelling van een bloemist komt, maak je de bestelling klaar in een speciale Fleurplaza doos. Een vervoerder haalt de bloemen 's middags op, sorteert ze en levert ze de volgende ochtend af bij de bloemist in Nederland of België.”

Vanaf het ophalen bij de kweker tot het afleveren bij de bloemist zijn de producten maximaal 15 uur in de keten. Voorwaarde

van Fleurplaza is, dat ze zo'n breed mogelijk pakket willen en van elk ras maar één aanvoerder. “Al mijn producten kunnen via Fleurplaza besteld worden, behalve de leeuwenbekken. Die zaten al in het pakket.” Van der Kaaij zet nog niet veel producten af via Fleurplaza, maar vindt het wel leuk vanwege het directe contact met de afnemer. De rest gaat gewoon via de klok van FloraHolland.

Bestuurswerk

Alleen in de tuin of op kantoor aan het werk vindt de bloementeler te beperkt. Daarom zit hij sinds twee jaar als glastuinbouwvertegenwoordiger in het bestuur van het HAJK en als afgevaardigde vanuit het HAJK in het landelijke NAJK. Daarnaast was hij op afdelingsniveau lid van de JWLO Westland. Sinds begin mei is de naam JWLO gewijzigd in Tuinbouw Jongeren Westland (TJW). “Het bestuurswerk kost me gemiddeld een paar avonden per week, maar het maakt mijn bezigheden wel heel afwisselend.”

Hans van der Kaaij is startend tuinder met een huurtuin met verschillende bloemen in De Lier. Door een goede keuze van zijn bloemen, probeert hij een startkapitaal op te bouwen. Of die toekomst in Nederland of in het buitenland zal zijn, weet hij nog niet.

SAMENVATTING