

Herman van der Most opgewekt over Hardenberg

# 'Het oosten van het land heeft nu een



**Herman van der Most:** "In drie jaar tijd heeft de vakbeurs in Hardenberg zich ontwikkeld van een regionale ontmoetingsplaats tot een volwaardige vakbeurs." Foto: Jan Anninga

**Hardenberg maakt zich op voor de derde editie van de Tuinbouw Relatiedagen. Deze regionale vakbeurs is bescheiden van omvang, maar groeit toch ieder jaar een beetje. Het is met name een plaats om contacten tussen toeleveranciers en klanten aan te halen. Vooral het informele karakter en de gezellige sfeer maken dit evenement bijzonder.**

TEKST: PIETERNEL BOUWMAN-VAN VELDEN

Herman van der Most, directeur van de Evenementenhallen in Hardenberg en Gorinchem, heeft zich voorgenomen om iedere dag door zijn hallen te lopen op het moment dat de Tuinbouw Relatiedagen plaatsvinden. Zijn wortels liggen meer richting landbouw, zo vertelt hij. De tuinbouw, met zijn dynamiek, spreekt hem zeker ook aan. Tot zijn genoegen ziet hij dat de twee tuinbouwvakbeurzen die hij onderdak biedt goed zijn aangeslagen.

### Gorinchem

Even ging er een trilling door tuinbouw Nederland toen bekend werd dat de zeer gewaardeerde vakbeurs uit Rijswijk ging verdwijnen om plaats te maken voor

een zelfde evenement in Gorinchem. De vakbeurs in Rijswijk ging eigenlijk ten onder aan zijn eigen succes door het enorme aantal aanmeldingen en de wachtlijst die daardoor ontstond.

De stap om naar Gorinchem te verhuizen was voor de organisatoren een logische, maar de bezoekers moesten even aan het idee wennen. Inmiddels heeft Van der Most gemerkt dat de standhouders in ieder geval hun keuze hebben gemaakt. Nu de bezoekers nog.

De ruime hal en parkeergelegenheid nodigen uit tot een bezoek. De locatie ligt zeer gunstig voor bezoekers uit het zuiden van het land, terwijl de bezoekers uit het westen ook niet lang hoeven te reizen. De

directeur spreekt van een uitbreiding van 20 tot 25%. "Vanaf het moment dat het besluit tot verhuizing bekend werd zijn we per mail bestookt met aanvragen voor standruimte. En nog steeds laten mensen van zich horen."

### Een lage drempel

Voordat de Tuinbouw Relatiedagen in Gorinchem van start gaan, wordt in januari de aftrap in Hardenberg gegeven. Daar beleven de relatiedagen haar derde editie. Hardenberg is een bescheiden vakbeurs, die vooral gericht is op ondernemers in het noorden en oosten van het land.

Ook deze vakbeurs heeft inmiddels zijn

# volwaardige tuinbouwvakbeurs'

bestaansrecht bewezen. Met een bezoekersaantal van 5.000 is Van der Most tevreden. Vorig jaar waren er 110 exposanten. "We zien dit jaar dat de vakbeurs sowieso even groot blijft terwijl het toch moeilijke tijden zijn", meldt hij. "De vakbeurs voorziet vooral in een regionale behoefte. In drie jaar tijd heeft deze regionale ontmoetingsplaats zich ontwikkeld tot een volwaardige vakbeurs. Maar een officiële conclusie kan je eigenlijk pas na vijf jaar trekken."

Wat ons nog steeds populair maakt is het complete pakket dat wij de exposanten aanbieden. We bouwen de complete stand op, verzorgen het adressenbestand en bieden een behoorlijke cateringservice aan. Parkeren is gewoon gratis. Dit maakt een bezoek erg laagdrempelig, terwijl de exposant weinig werk heeft aan de opbouw van het geheel."

Inderdaad doen beide beurzen qua opzet eenvoudig aan. Zelfs de grootste bedrijven hebben soms bescheiden standruimte. Maar juist de eenvoud spreekt de bezoekers aan. Samen met de openingstijden, van 's middags tot ver in de avond, is de drempel om na het werk nog even te 'buurten' laag. Het maakt de afstand tussen exposanten en bezoekers klein. Eigenlijk is het de no-nonsense sfeer, die de tuinbouwsector zo aanspreekt.

## Nieuwe introductie

"Natuurlijk zijn we er bij", vertelt Clarinda Gros, management assistent bij Ludvig Svensson. De vakbeurs in Hardenberg is niet zo heel groot, maar wij vinden het als bedrijf belangrijk om er te zijn, vanwege de regionale contacten. In deze regio vindt geen andere vakbeurs plaats, dus het is de enige mogelijkheid om onze relaties uit het oosten van het land uit te nodigen. Gedurende de vakbeurs zijn we er in ieder geval met twee personen om alle bezoekers te woord te staan."

Volgens Gros verloopt het contact met de



De Relatiedagen in Hardenberg zijn met name een plaats om contacten tussen toeleveranciers en klanten aan te halen. Vooral het informele karakter en de gezellige sfeer maken de beurs bijzonder.

beursorganisatie erg soepel. "Het all-in beursconcept is vooral makkelijk voor ons. De stand staat er al en alles is geregeld." Dit jaar heeft Ludvig Svensson een extra reden om in Hardenberg aanwezig te zijn. Het bedrijf introduceert het nieuwe schermdoek Harmony. Daar waar mogelijk laten de vertegenwoordigers voorbeelden zien van dit doek. "Deze relatiedagen zijn weer een moment waarop we als bedrijf onze relaties kunnen ontmoeten en informeren over de laatste ontwikkelingen."

## Contacten onderhouden

De Grow Group uit Naaldwijk is dit jaar voor de tweede keer aanwezig in Hardenberg. "We vinden de beurs vooral belangrijk voor onze klanten in het noorden", licht Elma Oosthoek, directie secretaresse van deze plantenkweker, toe. "Zeker sinds wij een vestiging in Erica hebben vinden we onze aanwezigheid belangrijk." De Grow Group gebruikt de vakbeurs vooral om contacten met bestaande klanten te onderhouden, maar ook om nieuwe contacten te leggen. Daarvoor is de plantenkwekerij ook met twee mensen vertegenwoordigd tijdens de beursdagen.

Oosthoek vindt dat de organisatie van Van der Most erg goed in elkaar zit. Ze geeft de contactpersonen een pluim. "Het is gewoon goed samenwerken met deze mensen. Het all-in beursconcept is erg goed verzorgd. Dat geldt zowel voor ons als voor de klanten."

## Minimale inspanning

Het is opvallend hoe positief de standhouders zijn over het concept dat Van der Most hen aanbiedt. De exposanten hoeven maar een minimale inspanning te leveren. Ze krijgen hun stand volledig opgebouwd opgeleverd. Niet alleen hun eigen gemak telt daarbij, ook dat de bezoekers van de vakbeurs een gastvrij onthaal krijgen met een drankje en een hapje.

Op een vakbeurs die niet zo massaal is, is genoeg tijd voor iedere klant. En dat is uiteindelijk de opzet. Even bijpraten zonder daarbij afgeleid te worden van de hectiek van de bedrijven.

De Tuinbouw Relatiedagen Hardenberg vinden dit jaar voor de derde keer op rij plaats. Het blijft een vakbeurs van bescheiden omvang, maar wel de enige in het noorden van het land. Herman van der Most is tevreden met de behaalde resultaten en licht alvast een tipje van de sluier op over de daarop volgende Tuinbouw Relatiedagen in Gorinchem.

## Openingstijden

Net als in voorgaande jaren vinden de Tuinbouw Relatiedagen Hardenberg plaats in de derde week van januari. Ze zijn op dinsdag 13 januari, woensdag 14 januari en donderdag 15 januari. De vakbeurs is open van 14.00 tot 22.00 uur. De locatie is Evenementenhal Hardenberg, Energieweg 2, 7772 TV Hardenberg.

Toegang tot de Tuinbouw Relatiedagen is gratis voor genodigden. Wie geen kaarten heeft ontvangen kan ze aanvragen via de website [www.evenementenhalhardenberg.nl](http://www.evenementenhalhardenberg.nl)

## SAMENVATTING