

Het telen van een topproduct is niet voor iedereen weggelegd

Van Helvoort: 'We gaan uitsluitend



Gert van Helvoort: "We hebben zoveel mogelijk gemechaniseerd. Daarom hebben we stoomdrainage, een plantrobot, een spuitrobot, knippers, lopende banden en de modernste bosmachines met twee bufferstations."

Sinds dit voorjaar telen vader Gert en zijn zonen Evert en Henk van Helvoort op hun nieuwe bedrijf in Brakel chrysanten. Omdat de markt vol is, brengen de chrysanten een te lage prijs op: 20 cent voor een tak, die minimaal 30 cent moet opbrengen. Dat is de reden dat deze telers zich op het leveren van een topproduct hebben toegelegd. Daarbij hebben ze alles gemechaniseerd wat er tot op heden mogelijk is in de chrysantenwereld.

TEKST EN BEELD: TON HENDRIX

De teler heeft in Brakel een nieuw bedrijf gebouwd omdat er in Poederloijen geen mogelijkheden waren voor uitbreiding. "We zaten daar volledig klem. Bovendien kon ik daar geen stroom terugleveren. Op een gegeven moment gaven mijn beide zonen aan ook in het bedrijf toe te willen treden. Na overleg met mijn buurman, die ons oude bedrijf heeft overgenomen,

besloten we nieuw te gaan bouwen. Omdat de jongens erbij kwamen zijn we van 3 naar 5 ha gegaan."

Zelf bouw begeleid

De hele nieuwbouw heeft de ondernemer zelf begeleid. "Mijn buurman heeft in het voorjaar ons oude bedrijf overgenomen, waardoor wij onze handen volledig vrij

hadden tijdens de bouwfase. Mede door de ervaring die ik bij de vorige nieuwbouw in 2000 heb opgedaan, durfde ik het aan om dit keer zelf de bouwbegeleiding op me te nemen. Het is een geweldige uitdaging en het geeft veel voldoening als je het eindresultaat ziet."

Door de vervroegde overname van het oude bedrijf en de nieuwbouw hebben deze telers een half jaar geen chrysanten geleverd. "Daar hebben we geen spijt van gezien het prijsniveau deze zomer."

Onderling zijn de taken goed verdeeld. Henk en vader Gert doen voornamelijk de teelt, Evert is verantwoordelijk voor het energiegedeelte en hij heeft contacten met de bloemenveilingen en de kopers. "Natuurlijk houd ik daar ook nog een oogje in het zeil", aldus Gert van Helvoort.

Luchtramen van gehard glas

De kappen van de door de Bom Groep gebouwde kas zijn 9.60 m breed met een poothoogte van 5.20 m. In het dek liggen kaderloze luchtramen van gehard glas. Door het ontbreken van raamljsten komt er in de kas 1% meer licht binnen.

"We hebben een scherminstallatie met een volledig brandwerend doek. Het zogenaamde zwart-wit-wit-wit doek geïnstalleerd door Leen Huisman. Ook houdt het scherm voldoende licht tegen om straks aan alle normen te voldoen. Wij zijn het eerste bedrijf in Nederland dat een dergelijk scherm heeft geïnstalleerd."

De elektrische- en watertechnische installatie is verzorgd door Smith Techniek. Samen met dit bedrijf is gezocht naar de beste en meest moderne ideeën om zo nog betere producten te kunnen realiseren.

Jaarrond takken van 75 - 80 gram

De chrysantenteler en zijn zonen zijn van mening dat ze alleen met exclusieve soorten kunnen overleven. Vandaar dat ze met hun stekleverancier, Dekker Chrysanten uit Hensbroek, afspraken hebben gemaakt over het assortiment en de aantallen planten die ze van een bepaalde soort leveren.

Behalve exclusieve soorten hebben deze ondernemers op hun nieuwe bedrijf alle voorzieningen aangebracht waarmee ze een perfect product kunnen telen. Dat begint al met de grond. Van Helvoort: "In tegenstelling tot de zware klei waarop we

in Poederrijen waren aangewezen, telen we hier op lichte klei. Ik merk nu al dat het telen op lichte grond beter gaat dan op de zware klei. De weggroei verloopt sneller, maar je kunt ook gemakkelijker bijsturen. Deze grond 'luistert' beter, waardoor je sneller aanpassingen kunt verwezenlijken. Daardoor hebben we meer grip op het product."

Boven het gewas hangt assimilatiebelichting van Lights Interaction met een maximaal vermogen van 9.000 lux. De installatie is zeer flexibel. De telers kunnen 25, 50, 75 of 100% van de lampen laten branden. Evert: "Door het schakelen verbruiken we in de zomerperiode minder energie. We produceren dan minder warmte onder het doek en beschikken tegelijkertijd over een grotere teruglevercapaciteit. Het belangrijkste is echter dat dit ten goede komt aan de takken. Wij willen jaarrond takken van 75 tot 80 gram te leveren. Tot nu toe lukt dat gemakkelijk. Momenteel zitten we daar zelfs boven."

Maximale mechanisatie

Gert van Helvoort: "We hebben alles gemechaniseerd wat momenteel bij chrysanten is te mechaniseren. Dat begint al in de grond. Om het stomen te vergemakkelijken hebben we stoomdrainage aangelegd. Daardoor kunnen we sneller, gemakkelijker en beter stomen. We planten met een plantrobot."

Hij vervolgt: "Voor de gewasbescherming hebben we een volautomatische spuit-

robot en LVM. Er hoeft dus niemand meer in de kas of tussen het gewas te komen als we een keer moeten spuiten. Dat is nog steeds een noodzakelijk kwaad bij chrysanten. We proberen steeds meer biologisch te controleren maar dat lukt nog niet voldoende."

De ondernemers hebben geïnvesteerd in knippers, lopende banden naar de verwerkingsruimte en in de modernste bosmachines met twee bufferstations. Daardoor ligt de werkdruk bij de werknemers niet te hoog. Dat is gunstig voor de kwaliteit van het eindproduct.

"In ons streven naar maximale kwaliteit willen we geen enkele concessie doen. Vandaar dat de nieuwste installaties aanwezig zijn op de werkvloer."

Flexibel teeltplan

Om maximale spreiding en flexibiliteit in het teeltplan te behouden is het bedrijf in twee afdelingen verdeeld. Links en rechts van het middenpad is een aparte afdeling. Henk: "Doordat wij met twee afdelingen werken is het mogelijk een breder assortiment te telen zonder dat het ten koste gaat van de kwaliteit van het product. De linkerkant hoeft niet te wachten op de rechterkant en omgekeerd. Daardoor hebben wij een maximale flexibiliteit in teeltplan en rassenkeuze."

Om de lichttoetreding te optimaliseren hebben de ondernemers een dekwasser. Tussen de planten ligt zogenoemd robotgaas met brede mazen waardoor minder bladbeschadiging bij het oogsten optreedt.



Bufferstations brengen rust bij de inhoezers.

Afzet op 4 veilingen

De telers telen veel aparte en nieuwe soorten en beleveren alle vier de afdelingen van Flora Holland. Daardoor hebben ze de zekerheid dat de hele bloemenhandel in Nederland kennis maakt met hun nieuwe soorten. Gert van Helvoort: "We geven extra bekendheid aan deze nieuwe rassen en creëren zo extra vraag. Dat komt de prijsvorming ten goede. Omdat onze familie een eigen transportbedrijf heeft, is het voor ons geen probleem naleveringen of dagleveringen te verzorgen als de vraag ergens groter is dan eerder door ons geschat."

Nieuw Onder glas

Dit is het zevende artikel in een serie over nieuwe projecten. Daarbij komen ondernemers aan het woord die hun bedrijf recent hebben vernieuwd. Bij deze artikelen ligt het accent op arbeidsbesparing en efficiënter werken.



Door het gebruik van een spuitrobot hoeft niemand meer in de kas te zijn tijdens het spuiten.

Chrysantenteler Gert van Helvoort begeleidde zelf de bouw van zijn nieuwe bedrijf in Brakel. Nu kan hij zich samen met zijn zonen Evert en Henk nog meer richten op het telen van topkwaliteit. Alleen daarmee kunnen zij zich nog positief onderscheiden in een overvolle markt. Alle maatregelen zijn erop gericht een topproduct te telen tegen een zo laag mogelijk prijs. Om dat laatste te bereiken hebben ze alles gemechaniseerd wat in deze teelt te mechaniseren is.

SAMENVATTING