

## Melkstalinrichting

# Klesan wil melkmachinemarkt veroveren

Terwijl melkmachinefabrikanten elkaar de tent uitvechten en met een prijzenslag de gunst van melkveehouders proberen te winnen, komt Bert de Klerk met een nieuw melkmachinermerk op de proppen. Een gesprek met een bevoegen melkstalinstallateur.

Tekst en foto's: Gertjan Zevenbergen

**D**e concurrentie tussen melkmachinefabrikanten is moordend. Melkstallen worden tegen bodemprijzen aangeboden. Wie nu nog met een nieuw merk op de markt wil komen laat dat uiteindelijk dus wel uit zijn hoofd. Of toch niet? Met Klesan wil Bert de Klerk een plaatsje veroveren op de Nederlandse markt. De 38-jarige De Klerk is

geen onbekende in de wereld van melkmachines. Tien jaar geleden introduceerde hij het Ierse Dairymaster en dus ook het swingovermelken in Nederland. Geen sinecure, want naast De Klerk en een enkele veehouder die dacht een goedkoop melksysteem aan te schaffen was eigenlijk niemand overtuigd van de voordelen van swingover-melkstallen.

Ondertussen zijn er in Nederland zo'n honderd swingover-stallen van het merk Dairymaster geïnstalleerd en bieden zelfs gevestigde fabrikanten als DeLaval en WestfaliaSurge een swingover-variant van hun melkstallen aan. Maar De Klerk werkt niet meer voor Dairymaster. Na een meningsverschil met de andere directeurs van de



De spoeljetters van de Klesan installatie reiken tot diep in de tepelvoering.

Nederlandse afdeling van het bedrijf ging hij eind 2004 met pijn in het hart zijn eigen weg. De Klerk legde zich met zijn eigen bedrijf Klesan – een samenvoeging van zijn eigen achternaam en die van zijn vrouw – toe op het onderhoud van bestaande melkstallen en het oplossen van technische problemen.

*Met al die ervaring had u ook aan het werk kunnen gaan bij een dealer.*

“Natuurlijk, ik zou onderhoudsmonteur in loondienst kunnen worden. Maar dat wil ik niet. Ik heb mijn eigen ideeën over de ideale melkinstallatie. Al jaren ben ik bezig met swingover-stallen en bovenliggende leidingen. Daar geloof ik in. Er zijn maar weinig fabrikanten die daar echt op inzetten. Dat merkte ik wel toen ik op zoek ging naar een bedrijf waarmee ik samen kon werken. Ik ben in gesprek geweest met melkmachinefabrikanten uit Italië, Nieuw-Zeeland en Tsjechië, maar ik kon bij geen van allen vinden wat ik zocht. Uiteindelijk ben ik bij een Poolse melkmachinefabrikant uitgekomen. Dat bedrijf legde zich vooral toe op melkstallen met lage leidingen en grote melkklaauwen. Goede kwaliteit overigens. Ook al hadden ze weliswaar niet de techniek in huis die ik zocht, een swingovermelkstal, maar ze wilden zich daar wel graag in verdiepen. Russische melkveehouders vroegen er namelijk ook naar. Ze waren ook bereid om de melktechniek aan te passen aan mijn eisen en mijn ontwerp.”

De kennis en ervaring van De Klerk kwam dus als geroepen en de eerste swingover-versies

van zijn-aan-zij en visgraat-melkstallen worden ontworpen. De Klerk verkoopt ze onder de naam Klesan in West-Europa. Er komt ook een soort Hudonk-uitvoering, die voeren in de melkstal mogelijk maakt. Dat De Klerk nog veel zendingswerk moet doen weet hij als geen ander. Veel veehouders ervaren het melken met een hoogliggende leiding, zoals bij een swingover-stal, namelijk nog steeds als een stap terug. Ze associëren het melken met hoogliggende leidingen met een grupstal. Maar de techniek is verbeterd, weet De Klerk. Uiteindelijk zou je met een hoogliggende leiding zelfs sneller melken. Dan moet je wel een kleine klauw installeren, overstappen op simultaan melken zodat de melk snel afgevoerd wordt en je hebt een aangepaste tepelvoering nodig. Dat onderdeel, volgens De Klerk het meest belangrijke van de hele melkstal, ontwierp de Nederlander zelf.

*Wat is er zo anders aan de Klesan tepelvoering?*

“Tijdens het melken moet je luchtzuigen voorkomen. Doe je dat niet, dan jaag je de melk naar boven en slaan de vetbolletjes kapot in de leiding. Daarom is deze voering voorzien van een hoopstaande ring bij de kop. Het zorgt voor een lager kopvacuüm,



De Klesan tepelvoering voor hoogliggende leidingen komt weliswaar uit een Poolse fabriek, ze wordt aan de hand van een ontwerp van De Klerk gemaakt.

## Eerste Klesan stal geïnstalleerd

*De eerste Klesan melkstal staat in het Overijsselse Den Ham. De gerenoveerde 2x6 visgraatmelkstal is degelijk en eenvoudig. Er zijn bovenliggende melkleidingen en ruim bemeten vacuümleidingen, maar melkmeters en afnameapparatuur ontbreken. De eenvoudigste installaties melken het best en vragen het minste onderhoud, meent De Klerk. Niet dat hij geen afnameapparatuur en melkmeters verkoopt. Hij kan Nedap-meters installeren en De Klerk werkt nog aan een eenvoudige en goedkope melkmeter, die de melkgift op basis van infrarood bepaalt.*



Vacuümpompen levert Klesan in versies van 1.000, 2.000 en 3.000 liter.

zodat het melkstel niet opkruipt en de speen afknelt. Het melkstel zelf kan daardoor ook iets lichter zijn, wat voor de melker een zegen is. Ook is de tepelvoering conisch, wat voorkomt dat er vacuüm rondom de speen ontstaat. Luchtzuigen aan de kop en langs de speen is er dan ook niet bij. Uiteindelijk zorgt de tepelvoering, maar ook de

9 mm brede korte melkslang en de 10 mm aansluiting op de melkklaauw, voor een snelle afvoer van de melk. Het wassen van de spenen komt niet voor, waardoor de kans op het terugschieten van melk in het slotgat niet mogelijk is.”

*Om klanten te winnen en nieuwe melkstallen te installeren zal Klesan toch moeten concurreren op prijs. Lukt dat wel?*

“Klesan is niet het goedkoopste merk dat je momenteel kunt kopen, ook al komen veel onderdelen uit Polen. Dat wil overigens niet zeggen dat het een duur merk is. Ik ken de prijzen van Dairymaster goed en zal ongeveer op tweederde van dat niveau zitten. Winnen van de grote partijen als het gaat om nieuwe installatie, dat lukt me toch niet. Dat hoeft ook niet. Ik moet het hebben van service en onderhoud. En dan ben ik zeker niet de duurste. Kijk maar naar mijn tepelvoeringen. Een setje van vier kost 18 euro. Kom daar bij andere fabrikanten maar eens om. En ik weet ook wel dat ik, zeker in het begin, niet al te veel nieuwe stallen zal installeren. Ik moet het dan ook hebben van de problemen die andere fabrikanten niet kunnen oplossen.” ■