



Harry, Ria en Erik Overkempe streven ernaar zelfvoorzienend te zijn

Perspectief door samenwerking

Het bedrijf kreeg een enorme impuls door samenwerking met de buurman. Met een toeristisch terras, eigen krachtvoer en natuurbeheer is Hietberg-Overkempe cv duurzaam opgezet. 'Wij pakken de kansen die voorbijkomen', zegt de familie Overkempe.

tekst **Alice Booij**

Hietberg-Overkempe cv

Ria, Erik en Harry Overkempe met Kees Hietberg (rechts): 'Als we moeten kiezen besteden we het landwerk uit en gaan zelf lekker de stal in.'



Gezin:	Harry (52), Ria (48), dochter Marieke (22), zoon/bedrijfsopvolger Erik (20) en Mark (16)
Quotum:	1.095.000 kilo melk
Aantal koeien:	122
Productie:	9133 kilo melk met 4,54% vet en 3,69% eiwit
Levensproductie bij afvoer:	38.121 kilo melk met 4,34% vet en 3,63% eiwit
Celgetal:	180.000
Tussenkalftijd:	418
Aantal hectares:	90
Aantal koeien met meer dan 4 lactaties:	32
Aantal honderdtonners:	1
Aantal tientonners:	—
Kostprijs per 100 kilo melk:	28,6 euro
Extra's:	natuurbeheer, terras en verbouw eigen krachtvoer
Met de 5000 euro:	'kopen we een koeborstel'

'Je zult wel naar het buitenland moeten als je wilt boeren, ons bedrijf is te klein om over te nemen.' Dat zei Harry Overkempe ooit tegen zijn zoon Erik. Inmiddels is naar het buitenland gaan niet meer nodig, want door de samenwerking met het buurbedrijf van Kees en Todien Hietberg heeft het melkveebedrijf inmiddels een concurrerende omvang. De oorspronkelijk 400.000 kilo melk is gegroeid naar 1.095.000 kilo melk. 'En we hebben de ambitie om verder door te groeien naar 1,5 miljoen', vertelt Harry, die zelf ooit begon met 8 hectare, 20 melkkoeien en 600 vleesvarkens.

Inmiddels bestaat de cv sinds 2007. De familie Hietberg is de stille vennoot, het werk wordt gedaan door het gezin Overkempe. 'We hebben bij Hietberg een stal erbij gebouwd, dat wordt onze hoofdlocatie waar Erik straks ook gaat wonen.'

De nieuwe stal werd bij een andere buurman afgebroken en bij de Overkempes

weer opnieuw opgezet. 'De stal was tien jaar oud, maar nog puntgaaf. Voor zo'n 150.000 euro inclusief wachtruimte hebben we tachtig boxen meer en zo hebben we in totaal 160 boxen voor melkkoeien. We zijn klaar voor de toekomst.'

Huiskavel van 82 hectare

De grond ligt door de samenvoeging voornamelijk rond het bedrijf: 82 hectare en 12 hectare op afstand. 13 hectare is in eigendom, de rest is gepacht. Drie verschillende landgoederen omringen het bedrijf, wat veel bomen en houtwallen betekent. 'Daar heb je mee te maken, maar we vinden het ook mooi', licht Harry toe, terwijl hij toevoegt dat ze de koeien 's zomers volop weiden. 'We zouden het niet anders willen.'

Zo'n zes hectare valt onder een beheerregeling met verlate maaidatum. 'En dat mag nog wel meer zijn.' Waterberging en slootverbreding is bij de ondernemers ook bespreekbaar. 'Zo krijgen we een be-

Tarwe van het eigen land



Diepstrooiselboxen voor maximaal koecomfort



BRENG UW STEM UIT OP
WWW.VEEETEELT.NL

Duurzaamheid volgens de familie Overkempe: 'Als melkveeh



Droge koeien en hoogdrachtige pinken gaan als het even kan in de winter ook een paar uur per dag naar buiten

tere bestemming voor de laagste stukken grond.' Bovendien is het hooi dat ze op de natuurgrond winnen bijzonder geschikt voor melkvee, jongvee en droge koeien. 'Het past perfect in het rantsoen.'

Zoveel mogelijk zelfvoorzienend

Door de prachtige omgeving loopt ook een wandelpad dat het bedrijf van de familie doorkruist. Ria baat een terras uit waar koffie en boerderij-ijs worden verkocht. 'We genieten ervan om mensen te woord te staan. We vragen ze zelfs of ze een kijkje op het bedrijf willen nemen, ze vinden het prachtig wanneer er een koe ligt te kalven. Als melkveehouder is het belangrijk positief in het nieuws te blijven komen, daar willen we graag een bijdrage aan leveren.' Natuurlijk kent Harry de vragen waarom de kalveren bij de koe weggehaald worden. 'Dat kun je uitleggen en dan begrijpen ze dat ook.'

Krachtvoerkosten 4,5 cent per kilo melk

De duurzaamheid van het bedrijf is ook terug te vinden in het bouwplan. Op zes hectare verbouwen de veehouders hun eigen tarwe. 'We hebben de grond ervoor, dus waarom niet?', retourneert Harry de vraag. 'We hebben de grond in de toekomst nog hard nodig, dus die maken we nu rendabel door er eigen krachtvoer op te verbouwen.'

Dit jaar wonnen ze 45 ton tarwe. Dat bespaart 45 ton krachtvoer, aldus Harry, die oplepelt dat de krachtvoerkosten per kilo melk op 4,5 eurocent uitkomen. Aangezuurd en geplet gaat het graan in een folieslurf. 'Het melkt bijzonder prettig. Door veel energie en zetmeel hebben we een hoger eiwitgehalte en daardoor ook een melkprijs die altijd één tot twee cent hoger ligt dan gemiddeld.' Bovendien gebruiken ze het stro in de nieuwe stal met diepstrooiselboxen. 'De koeien liggen er fantastisch in. Uiteindelijk halen we weinig van buiten, we zijn be-

Koffie- en ijs terras voor wandelaars

hoorlijk zelfvoorzienend, in harmonie.' De koeien zijn de passie van de familie Overkempe. 'Als we moeten kiezen besteden we het landwerk uit en gaan we zelf lekker de stal in', aldus koeienliefhebber Erik. De omzet en aanwas van 5 cent scoren ze vooral door de verkoop van eerste- en tweedekalfskoeien. 'Zelf werken we graag met oudere dieren en onze afvoer is 15 procent.'

Oudmelkt economisch

Opvallend is ook het nonreturnpercentage van 75. 'We insemineren niet snel. De koe moet eerst tochtig worden en als ze dat drie weken later weer wordt, insemineren we haar. Onze dierenarts vindt dat we sneller moeten beginnen met insemineren. Maar dat vinden we niet zo belangrijk. Een oudmelkte koe is de goedkoopste: ze vreet geen krachtvoer en geeft melk met hoge gehalten, ze is het meest economisch.' |

Bedrijfsontwikkeling tussen drie landgoederen



ouder is het belangrijk positief in het nieuws te blijven komen'