



Eerlijke prijs door beter inzicht

Door de toename van directe stromen en de opkomst van verkoopplatforms is er geen representatieve, onafhankelijke en dagelijkse inkoop prijsindex meer in de sierteelt. Floridata wil dit als dienst gaan oppakken. Handelaren en kwekers die bij hen zijn aangesloten vragen hierom.

Tekst: Ellis Langen | Fotografie: René Faas

“Zo’n inkoop prijsindex is nodig om vraag, aanbod en prijsvorming op elkaar af te stemmen, op basis van alle transacties”, zegt Wesley van den Berg van Floridata. “De klok prijs is niet meer representatief door inkoopstromen buiten de klok om via bijvoorbeeld inkoopplatforms en directe handel. De inkoop informatie is nu dus erg versnipperd en dat neemt alleen maar toe.”

Een dagelijkse, onafhankelijke, betrouwbare inkoop prijsindex, gebaseerd op alle soorten transacties, is hier een oplossing voor. Zo’n prijsindex heeft verschillende voordelen. Zo kunnen handelaar en kweker in hun gesprek transparant en snel de (dagelijkse) prijs op een eerlijke manier bepalen. Ook is de index bruikbaar om termijncontracten af te sluiten. Dit zorgt bij beiden voor risicospreiding. “Zo kunnen

handelaar en kweker een termijncontract afsluiten op basis van de inkoop prijsindex waarbij ze overeenkomen 0,5 cent per steel boven de index te zitten.”

Met de index kunnen verder zaken sneller worden begrepen en verklaard, bijvoorbeeld abrupte veranderingen in prijs door slecht weer in Nederland of Kenia. Door gebeurtenissen te verklaren, wil Floridata de inkoop prijsindex ook beschikbaar stellen als indicator voor voorspelmodellen.

VOLDOENDE TRANSACTIEDATA

Voor een goede inkoop prijsindex zijn voldoende transactiedata nodig. Daarom zoekt Floridata voldoende partijen die willen meedoen, zowel kwekers als handelaren. Alleen zo kunnen voldoende inkoop prijsindexen per product worden gemaakt. Wageningen Economic Research gaat als onafhankelijk kennisinstituut beoorde-

len hoe representatief de inkoop prijsindexen zijn en zij zal waarschijnlijk ook met clusteranalyses inkoop prijsindexen ontwikkelen. Voorbeelden van inkoop prijsindexen zijn: rode roos afkomstig van een Nederlandse kwekerslocatie, trosroos afkomstig van een Keniaanse kwekerslocatie, tulp, enzovoort. De nieuwe dienst kunnen Floridata-deelnemers zien door in te loggen op het portal. De kweker ziet dan de dagelijkse inkoop prijsindex voor producten die hij levert ten opzichte van hoe de markt presteert.

Floridata heeft al een proef gedaan met inkoop prijsindices voor roos en dat ziet er veelbelovend uit. Wat het een handelaar en kweker kost om gebruik te maken van de inkoop prijsindex is nog onduidelijk. Dat hangt af van het aantal deelnemende partijen. “Hoe meer partijen meedoen, hoe lager de kosten.”

De inkoop prijsindex wordt alleen beschikbaar gesteld aan deelnemers die data aanleveren en meebetalen. De nieuwe dienst wordt dus niet betaald uit de contributie. De informatie in de nieuwe inkoop prijsindex is niet herleidbaar naar individuele partijen. “De data en inzichten blijven van de partijen die de gegevens aanleveren.”

VOOR EIND DIT JAAR

Floridata hoopt voor het einde van dit jaar te starten met de eerste inkoop prijsindexen. Volgens Van den Berg zijn er voldoende aanmeldingen om de inventarisatiefase in te gaan en zaken te ontwikkelen en concretiseren. “We voeren nu gesprekken over met welke producten we gaan starten. Dit kunnen er overigens meer zijn, zowel snijbloemen als pot- en tuinplanten.” Om zo veel mogelijk inkoop indexen voor de verschillende producten te kunnen maken, is het voor Floridata wel belangrijk dat als kwekers en handelaren interesse hebben, zij zich melden. ♦