

Druk uitoefenen en gas geven

De eisen voor drukregistratie en driftreductie zijn bekend. Ondernemers zijn er klaar voor om ermee aan de gang te gaan. Nu de markt nog. Toeleveranciers van spuitdoppen en -technieken zijn aan zet om aan de nieuwe eisen voldoen. Als ze de zaken niet op tijd op orde hebben, zal er vertraging ontstaan. ‘Wij zetten daar flinke druk op.’

Tekst: Monique Ooms | Foto: René Faas

“**K**wekers zijn volop bezig keuzes te maken om voor te sorteren op de nieuwste eisen voor drukregistratie- en driftreductie. Het hoe en waarom is duidelijk en er is over het algemeen ook begrip voor de stappen die hierin worden gezet”, is de ervaring van Peter Knippels, senior beleidsmedewerker bij de KAVB. “Prettig is ook dat ondernemers een keuze hebben: ze kunnen kiezen voor verdubbeling van de teeltvrije zone, voor de drukregistratievoorziening of voor een aanpassing op het gebied van driftarme techniek.” Bij die laatste keuze doen zich helaas wat belemmeringen voor.

VERTRAGING

“Voor telers is het aantrekkelijk om tegen lage kosten de juiste maatregelen te treffen. Dus kiezen veel ondernemers ervoor om de spuitboom te verlagen en de bijbehorende doppen met een dopafstand van 25 centimeter aan te schaffen. Er staan maar weinig 90 graden-doppen op de lijst van goedgekeurde doppen. Ze worden namelijk geleverd door buitenlandse toeleveranciers en zijn officieel nog niet goedgekeurd. De buitenlandse bedrijven zijn aan zet om ze te laten beoordelen en goedkeuren in Nederland en dat laat op zich wachten. Daardoor ontstaat er mogelijk vertraging. Ondernemers willen zichzelf wel voorbereiden, maar het lukt ze niet omdat ze niet aan de benodigde en goedgekeurde materialen komen.”

KAVB heeft dan ook met LTO en brancheverenigingen Cumula en Fedecom de handen ineengeslagen om druk uit te oefenen. “We benadrukken bij de toeleveranciers dat er

haast is bij het aanvragen van goedkeuring en bij het ministerie oefenen we druk uit om die goedkeuring er zo snel mogelijk doorheen te krijgen.” De overheid heeft toegezegd dit ‘met urgentie op te pakken’, stelt Knippels. Ook bij de luchtvlloeistofmengdoppen doet zich een knelpunt voor. “Deze doppen zijn nog niet voorzien van driftarme instellingen. Dit moet versneld worden ontwikkeld. Ook hierin trekken wij samen op met LTO en de brancheverenigingen om de zaak in beweging te krijgen, zodat ontwikkelaars en leveranciers gas gaan geven.”

OVERGANGSJAAR

Ondertussen vliegen de maanden voorbij en komt 1 januari 2020, de datum waarop ondernemers aan de eisen moeten voldoen, steeds dichterbij. “Het ministerie had niet verwacht dat ondernemers zo snel in actie zouden komen. Bovendien had men gerekend op een proactievare houding vanuit de toeleveranciers.” Over de vertraging die hiermee ontstaat, zegt Knippels: “Je kunt het ondernemers bijna niet aanrekenen als ze door deze vertraging straks niet op tijd klaar zijn voor de nieuwe eisen. Wij overwegen dan ook om bij het ministerie voor te stellen om een overgangsjaar in te stellen.”

Gert Veninga van Veninga Hijken Bloembollen is wel ‘zo goed als klaar’ voor de nieuwe eisen. “Drie jaar geleden hebben wij een Wingsprayer aangeschaft, vanuit de wens om met minder middelen een beter resultaat te bereiken met onze bespuitingen. Dat was een van de moeilijkste beslissingen die we ooit hebben moeten nemen in het bollenvak, omdat we toen niet zeker wisten wat die investering ons





‘Het is ondernemers niet aan te rekenen als ze niet op tijd klaar zijn’

zou brengen. Het voelde als een sprong in het diepe.” Veninga zet de Wingsprayer in voor onkruidbestrijding, vuur- en virusbestrijding in de lilies.

TWEEDE SPIJT

De investering blijkt de moeite waard. “We gebruiken sowieso een kwart minder middelen dan met de conventionele spuit en het resultaat is goed. We overwegen dan ook een tweede Wingsprayer aan te schaffen, maar dat moet passen in de financiële planning. Bovendien zouden wij vanuit de overheid graag meer duidelijkheid willen krijgen over de Wingsprayer: voldoen we hiermee aan de eisen? Die zekerheid zal onze beslissing makkelijker maken.” Tot dat moment combineert Veninga de Wingsprayer met een conventionele spuit, waarbij de Wingsprayer 80 procent van het te bespuiten oppervlak voor zijn rekening neemt. “Als we besluiten de conventionele spuit te houden, zullen we daar nog wat aanpassingen op moeten doen. Ergens in de loop van dit jaar maken we een keuze.”

Cornel van Schagen van bloembollenkwekerij Nic. Van Schagen & Zoon B.V. in het Noord-Hollandse Bergen heeft geïnvesteerd in een verlaagde spuitboom. “Wij gebruikten een spuit met luchtondersteuning met een dopafstand van 50 cm en een vierwegdop. Daarmee konden we drie verschillende doppen boven het spuitgat draaien en zo met luchtondersteuning goed onder in het gewas spuiten. Toen we gingen kijken voor een nieuwe spuit, bleek dat type niet leverbaar met luchtondersteuning. Daarom hebben we gekozen voor een verlaagde spuitboom tot 30 cm en een dopafstand van 25 cm. Met behulp van de Boom Guide kunnen we de hoogte bepalen boven het gewas en boven de grond. De spuitboom wordt dan automatisch op hoogte gehouden. We merken dat we ook op deze manier goed onder in het gewas kunnen komen, dus we zijn niet achteruitgegaan qua indringend vermogen en we beperken de drift. Nu moeten we alleen nog onderzoeken of de doppen die we gebruiken aan de eisen voldoen. Het zou wel zuur zijn als dat niet zo is, want dit is een flinke investering geweest. We zijn niet elke dag aan het spuiten, dus ik ben er nu even niet mee bezig. Dat pakken we binnenkort op.”