

Hogere opbrengst met vaste rijpaden

Tijdens de Lentetuin Breezand is traditiegetrouw de exporteursochtend. In samenwerking met Anthos worden kwekers en exporteurs bijeengebracht om met elkaar te netwerken. Op het programma stonden de Brexit en precisielandbouw.

Tekst: Lilian Braakman | Fotografie: René Faas

De exporteursochtend op vrijdag 1 maart in Breezand kende dit jaar een andere opzet. Genodigden mochten voorafgaand aan de sprekers de bloementuin bezoeken. Het programma ging vervolgens van start met de Anthos Export Award. Tulp 'Marie Jo' van kweker P. Th. Rotteveel & Zn uit Breezand won deze prijs. Volgens Gerard van Dijk, die de prijs uitreikte, is de vraag naar deze dubbele, gele tulp zeer goed. Vanuit de NVWA sprak Peter Verbaas over de Brexit. De conclusie was dat er nog steeds weinig bekend is. "Alles is onzeker. Het is belangrijk dat bedrijven zich zo goed mogelijk voorbereiden. Het Verenigd Koninkrijk moet als derde land worden behandeld."

GROTERE MACHINES

Aardappelteler Jacob van den Borne heeft al meerdere jaren ervaring met precisielandbouw op zijn bedrijf in Noord-Brabant. "Over precisielandbouw wordt gepraat, gedacht en er wordt veel van verwacht. Ik zie het als een hulpmiddel. Want het vakmanschap zit in de handen." Van den Borne



Met vaste rijpaden is meer opbrengst te behalen.

gebruikt onder andere een bodemscan. "Daarmee kun je de geleidbaarheid van de bodem meten. Plekken waar de geleidbaarheid laag is, verbeter ik door stoffen aan de bodem toe te voegen." Het land verbeteren doet Van den Borne voor het planten. Een volgende stap is op een vast rijpad rijden. "In Australië gebeurt dat al jaren. Daaruit blijkt dat ze op de lange termijn zeven procent meer opbrengst behalen. Alleen door een vast rijpad te gebruiken. In Nederland rijden we overal. Door daarmee te stoppen levert dat direct meer opbrengst op. Als twee derde van het land niet bereiden wordt, levert dat volgens mij zo'n drie procent meer opbrengst op. Dat is in Nederland haalbaar, als er grotere machines komen die nog over de weg kunnen en mogen."

TOEGEVOEGDE WAARDE

Een andere manier van telen noemt Van den Borne de 'Olympische strategie'. "Nu geven we de beste verzorging aan de slechtste plek. De goede plekken verbeteren en zo een hogere opbrengst behalen kan rendabeler zijn. Aan Olympische sporters geven we ook het beste van het beste zodat ze topprestaties behalen. Dat kunnen we met planten ook." Van den Borne waarschuwt om de vraagprijs niet te verlagen omdat de kostprijs lager is doordat er bijvoorbeeld minder middel nodig is. "Met data kunnen we de toegevoegde waarde aantonen, bijvoorbeeld minder middelengebruik. Daar kun je meer voor vragen. De generatie van nu let nog op zijn portemonnee, maar voor de toekomstige klant is duurzaamheid belangrijk." ♦



Tulp 'Marie Jo' van kweker P. Th. Rotteveel & Zn uit Breezand won de Anthos Export Award.