

Betalen voor beter

Nabeschouwing Loonwerk Velddagen 2017

Op de Loonwerk Velddagen toonden de partners bestaande technieken en diverse primeurs om het graslandbeheer en de voederwinning voor de boer te verbeteren. De boer moet dan wel bereid zijn daarvoor te betalen. Rode draad in de presentaties en de gesprekken was dat daar een knelpunt ligt dat de nodige aandacht verdient.



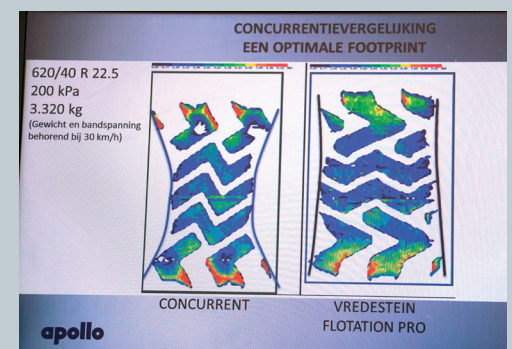
Het staat er zo natuurlijk wel heel zwart-wit. Als je doorvraagt, volgen er onder de leveranciers ook nuances. Er zijn wel degelijk boeren die de voordelen van nieuwe technieken voor het graslandbeheer en de voederwinning op waarde schatten en bereid zijn daarvoor te betalen. En er zijn wel degelijk loonwerkers die het uitgelegd krijgen bij de boeren en de meerwaarde doorberekenen in hun prijs. Er zijn volgens de participanten echter nog veel boeren die zich sterk focussen op de prijs van de geleverde dienst. Als de loonwerker dan komt met technieken om de prestaties te verbeteren, hetzij bij het uitrijden, het winnen van het gras of het inkuilen daarvan, geven ze minder thuis. Extra's zijn prima, maar dan wel voor dezelfde basisprijs. Loonwerkers die hierop anticiperen, investeren dus niet in de extra's, eenvoudigweg omdat ze die niet betaald krijgen. En dat terwijl er heel veel mogelijk is op het



Evers Agro BV liet met deze doorsnede zien wat het effect van het breken van storende lagen met de Evers Graslandwoeler tot 40 centimeter diep. De zode wordt netjes teruggedrukt. De werkdiepte is instelbaar. Evers levert ook graslandbeluchters om alleen de bovenlaag tot vijftien centimeter te bewerken.



Holaras toonde de nieuwe Jumbo Profi met recht staande tanden waarvan de elementen individueel naar links of rechts kunnen draaien. In combinatie met een grasvork kan de kuil zo sneller heen en weer rijdend worden opgezet. Holaras toonde ook een maïsschuif met rol.



Vredestein gaf aan dat het begrip voetprint verder gaat dan alleen de oppervlakte of de term IF en VF. Met een goed doorontwikkeld karkas zonder staal, zoals Vredestein toepast, zijn een betere drukverdeling en een grotere voetprint mogelijk.

gebied van graslandverbetering, opbrengstoptimalisatie en de bijbehorende plaats specifieke registratie.

ForFarmers verwoordde het probleem treffend met de opmerking dat de boer de (kost)prijs van een koe tot twee cijfers achter de komma kent, maar dat hij, als je hem vraagt naar het rendement van zijn graslandbeheer en voederwinning, niet veel verder komt dan een globale richtprijs van de grondprijzen. ForFarmers toonde in dit verband een leidraad om in tien stappen tot de beste kuil te komen. Volgens de veevoederleverancier zit er dertig procent verschil in kuilopbrengst tussen de niet goede en de optimale route.

Een tastbaar voorbeeld van het geschetste probleem is dat Evers Agro BV al jaren pioniert en producten heeft voor het verbeteren van grasland en de bodem eronder. Volgens Evers wil dit maar niet grootschalig doorbreken, omdat de boeren blijkbaar niet inzien wat de meerwaarde is. Evers gaf aan dat in proeven al is vastgesteld dat grasland met een goede beworteling op gronden zonder storende lagen met worteldieptes meer dan dertig centimeter wel een derde meer gras kan opbrengen dan percelen met oppervlakkig wortelend grasland als gevolg van storende lagen.

Belangstelling voor sober

Fabrikant Schuitemaker sloot daar naadloos op aan toen het onderwerp NIR en sectieafscheiders ter sprake kwam. De fabrikant levert de Exacta-bemester desgewenst met sectieafdeling per element, waarbij de elementen bij overlapping automatisch uitheffen. Wie 'minder' wil, kan ook kiezen voor sectieafscheiders per element zonder uitheffen of voor sectieafdeling per (vaak) vier secties, al dan niet met uitheffen. Een woordvoerder van Schuitemaker gaf aan dat er natuurlijk loonwerkers zijn die voor de beste optie gaan, per

element in combinatie met uitheffen, maar dat het gros kiest voor de meest sobere variant, omdat dat goedkoper is en de loonwerker dan toch tegen de boer kan zeggen dat er wordt bemest met sectieafscheiders. Het argument is dat de klant niet bereid is meer per kuub te betalen voor naadloos precisiebemesten. In het verlengde daarvan ziet Schuitemaker ook de opties NIR en wegen en registreren van gehalten plus de bijbehorende communicatie en registratie voor loonwerker en klant bij de opraapwagens en het bemesten. Er zijn er die erom vragen, maar het gros van de loonwerkers kiest er nog niet voor, omdat de extra investering niet of onvoldoende door te berekenen is aan de boer.

Ook op de kuil

In mindere mate geldt dat volgens Holaras ook op de kuil. De boer wil goede kuilen. Dat besef is er wel, maar als de loonwerker investeert in bijvoorbeeld een extra verdichtingsrol om beter over de gehele breedte te verdichten of in een grasvork op de verdeler om én te verdelen én te transporteren, dan is het lastig dit door te berekenen. Terwijl dergelijke opties voor de boer meerwaarde geven op het gebied van inkuilkwaliteit en minder remmend werken op de capaciteit in het veld.

De hoofdboodschap moet natuurlijk vooral aan de boeren worden overgebracht. Gewapend met de kennis en de onderbouwing die op de Loonwerk Velddagen is aangereikt, kunt u natuurlijk ook zelf aan de slag. Vanuit dit oogpunt waren de Loonwerk Velddagen zeker de moeite waard. Op Grondig.com hebt u al een beeldverslag kunnen lezen. Hier nog enkele bijzonderheden. Op naar de volgende editie.

TEKST: Gert Vreemann

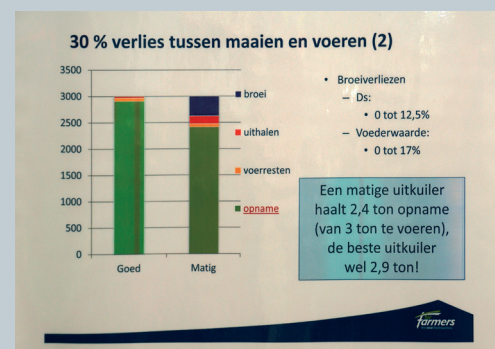
FOTO'S: Vreemann, Schuitemaker



Schuitemaker toonde de nieuwe Rapide 7200 met NIR en weegsysteem en een Siwa 720 voorzien van kipfunctie. Schuitemaker introduceerde ook de Rapide 5800 met de zware invoer. Die is op details verbeterd om de weerstand aanzienlijk te verminderen.



Voor het bemesten toonde Schuitemaker een 8,70 meter brede Exacta GPS Profi-bemester en de nieuwe Exacta 12.30-bemester. Een NIR-sensor met de bijbehorende aansturing is in ontwikkeling. De fabrikant vond het te vroeg om die nu in de praktijk te tonen.



Dit statement van ForFarmers zegt genoeg: dertig procent verschil tussen goed en slecht gewonnen ruwvoer. Samen met een goed advies over de meerwaarde van moderne technieken een prima uitgangspunt om de voordelen van nieuwe technieken voor te rekenen, met een bijpassend tarief.