

SIERGRASSEN GERNÉE FOCUST OP GROEI



Gert Gernée (36) uit Sint-Katelijne-Waver is sinds 2007 bezig met de professionele teelt van siergrassen en vaste planten. Op die 10 jaar tijd heeft hij zijn bedrijf uitgebouwd tot een oppervlakte van 7 hectare en kweekt hij nu meer dan 7 miljoen planten.

Willy De Geest

We spreken Gert net voor hij collega's op zijn bedrijf ontvangt in het kader van de jaarlijkse bedrijfsbezoeken die op initiatief van de bloemistengilde Antwerpen worden georganiseerd. Gert komt meteen over als een persoon die graag informatie uitwisselt. Van jongs af aan had hij interesse in het kweken van plantjes om ze op straat te verkopen. Hij volgde een opleiding aan de tuinbouwschool te Mechelen en een lerarenopleiding maar zijn hobby groeide verder uit tot een passie. In 2007 kocht hij een voormalig tomatenbedrijf en bouwde hij zijn eigen kwekerij in Sint-Katelijne-Waver uit.

Start met Pennisetum

Bij de start van zijn bedrijf waren bodembedekkers de hype maar Gert koos toch voor siergrassen en meer speciaal Pennisetum, waarvan hij er op vandaag 1 miljoen in productie heeft. Hij heeft in de daaropvolgende jaren kunnen meesurfen op het groeiend succes van de siergrassen, een hype die nu al een tiental jaren duurt.

Gert kon vrij snel grond bijkopen rond het bedrijf wat maakt dat de kwekerij momenteel zo'n 7 hectare groot is. De productie-oppervlakte is daarmee op 10 jaar tijd vervijfvou-



digd. In 2018 zal Gert zowat 7 mln. planten in P9 produceren waarbij hij zich richt op grote getallen siergrassen van soorten die in dergelijke aantallen moeilijk elders te vinden zijn, zeker niet in P9. Verder zijn ook andere vaste planten in het teeltprogramma opgenomen met een verhouding van 75% siergrassen en 25% vaste planten.

Gert verkoopt aan handelaars en collega-kwekers in Nederland, Frankrijk en België en heeft blijkbaar een dynamisch handelssegment aangeboord gezien de zeer snelle uitbreiding van zijn productie en het feit dat nooit partijen op voorhand verkocht zijn. Maar hij verkent in het kader van zijn uitbreidingsdrang ook nieuwe markten waarbij hij veel potentieel in Duitsland ziet. Hij neemt daarom ook al het tweede jaar deel aan de vakbeurs IPM in Essen.

Automatisering

In de serres is het inpotten sinds midden februari van start gegaan. Er worden een aantal groenblijvende soorten opgepot die uitverkocht zijn, zodat half april al opnieuw kan geleverd worden. Alle plantgoed (zaailingen, stekken, blote wortel) wordt aangekocht waarbij hij blijvende aandacht heeft voor vernieuwing van het sortiment.

Drie jaar geleden werden moederplanten van een nieuwe *Molinia* uit Canada geïmporteerd. Na drie jaar investeren in deze soort zullen voor het seizoen 2018-2019 een 20.000 stuks op de markt komen. Voor het inpotten werden een nieuwe inpotmachine en een overzetrobot van Demtec aangeschaft. Er komt nog een tweede inpotrobot bij zodat alle planten op dezelfde wijze kunnen ingepot worden. De overzetrobot laat toe dat meer in kisten kan geteeld worden waardoor handwerk uitgeschakeld kan worden. Dit gebeurt geleidelijk aan want het is wel een zware investering, zegt Gert. Het telen in kisten levert ook 20% capaciteitsverlies op en doordat de koude in de winter onder de planten kan geraken moeten we opletten voor eventuele vorstschade.

Niettegenstaande de automatisering moet er nog heel wat handwerk verzet worden zoals bijvoorbeeld het uitsorteren en het wieden. Hij heeft 8 mensen in vast dienstverband maar werkt ook heel veel met jobstudenten die hij zeer flexibel inzet in de werkzaamheden. Zo kunnen in het inpotseizoen samen met de jobstudenten zowat 100.000 potten per dag verzet worden.

Buiten is niets afgedekt. De grassen die daar staan kunnen temperaturen van -5 tot -12 °C aan. In de serres staan de vorstgevoeligere soorten en de grassen die schaduw nodig hebben. Niettegenstaande de koude-inval en de voorspelde vriestemperaturen van de daaropvolgende week werd er op 23 februari nog volop uitgesorteerd en geleverd aan klanten. De leveringen lopen normaal door tot half juni. Hierbij wordt de logistiek zo goed mogelijk uitgekiend en worden alle bestellingen (meestal in veenmankisten of palletboxen) quasi dagdagelijks afgehaald op de kwekerij.

Gert wil met zijn bedrijf nog verder groeien en denkt als eerste stappen in de uitbreiding van de serreoppervlakte, de aanleg van lavavelden en een extra watersilo. ■