

(Bijna) alles uit de zee



Zelfs voor iemand die niet weet wat het verschil is tussen zoet- en zout water, is een bezoek aan De Jong Marinelife een feestje. Naast (bijna) alles wat er leeft in de zee, vind je daar een uitgebreid assortiment aan verwante producten. Dat laatste is een mooie ontwikkeling, maar het leukste tijdens een rondleiding door Europa's grootste leverancier van oceaandleven, is je vergapen aan de meest bijzondere en kleurrijke zeevissen en koralen.

TEKST: JANINE VERSCHURE | FOTO'S: DE JONG MARINELIFE

Bij zijn woonhuis in Spijk begon de vader van Arie de Jong ooit met het kweken van zoetwater- vissen. Die hobby groeide uit tot een aquariumspeciaalzak. Toen Arie bij zijn vader in de zaak kwam, introduceerde hij zeewater en al snel werd De Jong een van de eerste zeewaterspecialisten in Nederland. Deze zeewatertak groeide uit tot een groothandel. Steven Mertens vertelt: "In 1989 werd dit nieuwe pand gebouwd, in Spijk, vlakbij het woonhuis van Arie. De aquarium- speciaalzak werd verkocht en het bedrijf ging verder als groothandel met alleen zeewater. Niet alleen Arie maar ook zijn twee kinderen zijn volop actief in het bedrijf. De Jong Marinelife is een familiebedrijf."

Geen grenzen

De Jong Marinelife importeert oceaandieren uit bijna veertig landen wereldwijd. Dat is echter niet de enige reden dat dit bedrijf geen grenzen kent. Steven: "Dat geldt ook voor onze service. Wij zijn een totaalleverancier die niet alleen vissen en koralen uit alle tropische zeeën aan huis kan leveren, maar alles wat de klant wil. Nou ja: bijna alles, op het gebied van (zeewater)aquaristiek."

Vier jaar geleden werd een nieuw gebouwde hal in gebruik genomen en na de zomer wordt er weer zo'n 800 m2 vloeroppervlakte bijge-

bouwd. Steven: "We groeien inderdaad gewoon door. Van de crisis hebben we geen last gehad. Er werden toen misschien wel wat minder dure vissoorten verkocht maar omdat we een aantal sterke productmerken erbij hadden merkten we daar in de cijfers niks van. Onze klanten zijn onder andere speciaalzaken, openbare aquaria en dierentuinen. We willen ervoor blijven zorgen dat ze niet om ons heen kunnen. Niet omdat ze nergens anders kunnen -, maar omdat ze nergens anders willen kopen."

Assortiment

Al jarenlang vonden we De Jong Marinelife op internationale beurzen en natuurlijk de

Dibevo-Vakbeurs, in een gezamenlijke stand met Ruinemans en Aquafloora. Hoewel de verstandhouding tussen deze drie onveranderd uitstekend is, heeft de Jong Marinelife dit jaar op de Dibevo-Vakbeurs een aparte stand. "Omdat we - naast vissen - steeds meer producten en productlijnen erbij gaan doen", zegt Steven. "Oceaanleven, dat blijft natuurlijk waar het om gaat bij De Jong Marinelife maar sinds wij een aantal productlijnen aan het assortiment hebben toegevoegd, merken we de toegevoegde waarde daarvan. Met onze productlijnen willen we meer de zoetwatermarkt gaan benaderen/beleveren. Wij verkopen een kleine veertig merken, onder andere



Facts & figures

- Familiebedrijf De Jong Marinelife werd opgericht in 1958.
- Het bedrijf importeert vissen van 55 verschillende leveranciers wereldwijd.
- De Jong Marinelife heeft een gemiddelde voorraad van zo'n 25000 dieren in 1000 verschillende soorten.
- Vier jaar geleden werd een loods bijgebouwd, nu liggen er weer concrete plannen voor opnieuw een grote uitbreiding van de magazijnen.
- Er werken momenteel een kleine vijftig medewerkers bij De Jong Marinelife.
- In het bedrijfspand werken 125 onafhankelijke systemen om de 1000 tanks, onderverdeeld in 4000 compartimenten te voorzien van optimaal zeewater.
- In totaal bevatten al die tanks en bakken zo'n 1,1 miljoen liter water.
- De Jong Marinelife verkoopt zo'n 850 soorten koralen en heeft veruit de grootste collectie van Europa.
- Het bedrijfspand is speciaal ontwikkeld en uitgerust om zeewatervissen in alle soorten en maten te huisvesten, van clownvis tot haai.
- Arie de Jong heeft in de loop der jaren al verschillende nieuwe soorten ontdekt. Een daarvan, uit de wateren rond Cuba, kreeg de naam van zijn ontdekker: Gramma Dejongi.



artikelen voor waterbehandeling, verlichting, voeding, medicijnen etc. In de Benelux zijn wij de verdeler van verschillende aquariummerken en elektronica, sterke merken waar je als aquariaan nauwelijks omheen kunt. De inzet was direct al om ons te richten op kwaliteit, producten die ook echt een verrijking vormen van ons assortiment. Natuurlijk vinden winkeliers op de Dibevo-Vakbeurs nog steeds heel mooie showbakken en bijzondere vissen, maar ook willen we daar laten zien welke producten wij nog meer in het assortiment hebben. Denk daarbij onder andere aan artikelen voor zoetwater aquariums.”

Transport

Binnen Europa is UPS de vaste transporteur van De Jong Marinelife. Met deze vervoerder zijn speciale afspraken gemaakt en de vissen

worden, in speciaal ontworpen verpakkingen en door chauffeurs die precies weten waar ze mee bezig zijn, veilig van A naar B vervoerd. In de Benelux en een stuk van Duitsland rijdt De Jong Marinelife met een eigen wagenpark. “Alles is erop gericht om de vissen tijdens hun reis zo min mogelijk stress te bezorgen”, vertelt Steven. “Goed uitgedachte verpakkingen en speciaal ontwikkelde wagens. Ook transshipping is een mogelijkheid bij ons. Een veilige manier om vissen te importeren waarbij de groothandel of detaillist zich geen zorgen hoeft te maken over douane, inklaar en transportdocumenten. Wij weten hoe we oceandieren vanuit praktisch elk deel van de wereld naar Nederland kunnen krijgen, veilig en zonder oponthoud en steeds meer ondernemers maken gebruik van onze kennis en ervaring.”

Vangstations

De Jong Marinelife heeft vangstations in Equador, Bali en Cuba. Steven: “Daar werken personeelsleden van ons samen met ingehuurd duikers die de vissen vangen. In Bali werken we samen met een Balinese leverancier en in Cuba zijn we het bedrijf nog aan het opzetten. Daar hebben we trouwens het exclusieve recht om koralen en oceandieren vanuit Cuba te importeren. Vaak gaan de duikers aan de hand van een order de zee in. Het zijn geen machine onderdelen die je zo van een plank pakt. De dieren die wij verkopen zijn absoluut vrij van ziektes en parasieten omdat wij ze hier in Spijk huisvesten en verzorgen voordat ze naar onze klanten gaan. Maar voordat ze hier binnenkomen gaat daar een heel proces aan vooraf.” ←

