



**Nieuwkomer Verwolf succesvol met vrije-uitloophennen**

# ‘Denk twee stappen vooruit’

Voormalig projectleider in de bouw Henk Verwolf besloot in 2011 dat hij net als zijn broer Jaap ook pluimveehouder wilde worden. In 2013 kochten hij en zijn vrouw Marijke een bestaand melkveebedrijf in Lelystad en verbouwden het zodat ze 40.000 vrije-uitloophennen konden houden. „In de agrarische sector is nog ruimte om te ondernemen, als je je richt op een nichemarkt”, zegt Verwolf.

Waar akkerbouwers in de Flevopolder drukdoende zijn met het bewerken van hun land, scharrelen de vrije-uitloophennen van de familie Verwolf rustig in de lentezon. „We zijn één van de weinige pluimveebedrijven in dit gebied”, zegt Henk Verwolf. Mede vanwege de lage pluimveedichtheid besloot de 31-jarige legghennenhouder om met zijn vrouw Marijke

in 2013 in Lelystad een pluimveebedrijf te vestigen. Sindsdien houden ze samen 40.000 vrije-uitloophennen in één stal.

De pluimveehouderij is voor beide nieuw. Henk rondde de mts en hts af en werkte vervolgens in de bouw als projectleider. Marijke stond voor de klas in het basisonderwijs.

## Vooruit denken

Zijn broer Jaap (37) bewandelde een andere weg. Hij volgde de HAS in Dronten en heeft samen met zijn vrouw Corine een opfokbedrijf voor biologische legghennen in Lelystad. Henk

hoorde regelmatig enthousiaste verhalen van zijn broer. In 2011 ontstond het idee om zelf pluimveehouder te worden.

De bedoeling was om net als zijn broer ook biologische legghennen op te gaan fokken, maar daar was onvoldoende vraag naar. Scharrelhennen lag voor hen niet voor de hand.

„Hoewel het minder bewerkbaar is, vraagt de relatief lage eierprijs om schaalgrootte”, zegt Verwolf. Het rendement en de vooruitzichten voor scharrelhennen laten een grote investering volgens hem niet toe. „Als pluimveehouder in Nederland moet je je onderscheiden door producten met meerwaarde te produce-



Bekijk de fotoreportage van het vrije-uitloopbedrijf van Verwolf op [Pluimveeweb.nl](http://Pluimveeweb.nl)

**Verwolf vindt dat pluimveerechten moeten blijven: „Hoewel het daar niet voor bedoeld is, heeft het een regulerende werking op het aanbod.”**

## het **Pluimvee Symposium**

ren die je in Nederland, Duitsland of regionaal af kunt zetten. Kooi- en scharreleieren kunnen ze goedkoper produceren in landen als de Oekraïne, vanwege de lagere kosten.” Biologisch was op de aangekochte locatie moeilijk te realiseren en het rendement was onvoldoende om de hogere investeringen te verantwoorden. Samen met zijn vrouw kwam hij uit op vrije-uitloop, al sluit hij overschakelen naar andere concepten de komende jaren niet uit. „Nu is er nog een goede boterham met vrije-uitloophennen te verdienen, maar dat kan zomaar veranderen. Ik probeer altijd twee stappen vooruit denken.”

In 2013 kochten ze een bestaand melkveebedrijf in Lelystad en besloten ze de rundveestal van 24 bij 63 meter met 40 meter te verlenen. Ze kochten daarvoor de spanten van de buurman die zojuist gestopt was als melkveehouder en een identieke stal had staan. De pluimveeouders sloopten de complete melkveestal. Ze lieten alleen de spanten en gordingen intact en plaatsten de spanten van de buurman erachter. Dankzij zijn jarenlange ervaring kon Verwolf de stal gedeeltelijk zelf bouwen. In november 2013 namen ze de stal in gebruik.

### Boven de norm

Het eerste koppel ging voorspoedig. Hun witte Dekalb-hennen legden op 88 weken 435 eieren per aanwezige hen. „Het legpercentage lag boven de norm”, glimlacht Verwolf. De huidige koppel verloopt tot nu toe nog beter dan de eerste. Onze ambitie ligt op 450 eieren per opgezette hen; 30 eieren boven de norm.” Verwolf zit er bovenop en is bijvoorbeeld alert op de waterkwaliteit. Hij spoelt iedere nacht de drinknippellijnen door met schoon water. Daarnaast voegt hij één nacht per week het middel Oxy-Clean toe aan het drinkwater en

spoelt dit 's morgens door met schoon water. „Ik heb dat een tijdje niet gedaan en toen liep de uitval op.”

De leghennenhouder werkt met vijf voerbeurtten. 's Morgens om 11 uur start de eerste voerbeurt en een half uur voor het licht uitgaat de laatste. „Volgens mij is de voerbenutting beter als de hennen vlak voor het op stok gaan voer krijgen.” Het voer dat dan overblijft, eten de hennen de volgende morgen op, wanneer ze de voergoot goed leeg eten. „De hennen moeten minstens één keer per dag de voergoot echt leeg eten omdat ze zo alle voedingsstoffen binnenkrijgen.”

Ook gaat de jonge pluimveeouder regelmatig 10 minuten tussen zijn hennen zitten om hun gedrag te bestuderen. „Als je dat doet, kun je veel problemen voorkomen door preventief te handelen.”

Al benadrukt hij dat iedere ronde anders is. „Er zijn geen gouden tips die garanderen dat het goed gaat. Je moet gevoel voor pluimvee hebben.” Hij maakt zich dan ook geen zorgen over de volgende ronde wanneer hij voor het eerst onbehandelde hennen gaat houden. „Dat is weer een nieuwe uitdaging.”

### Rendement leidend

De pluimveeouder koos voor witte hennen in plaats van bruine vanwege het hogere rendement. Dat maakte hij ook duidelijk in zijn ondernemersplan richting de bank en daarom ontving hij een financiering. „Het mooie aan de agrarische sector is dat er nog ruimte is om te ondernemen. Als je begint, kun je je richten op een nichemarkt met voldoende vraag”, zegt Verwolf.

De prijzen van vrije-uitloopeieren waren de afgelopen jaren relatief goed. Al denkt hij dat er op marketinggebied nog grote stappen gezet kunnen worden voor structureel hogere

prijzen. Rondeel is volgens hem hét voorbeeld qua marketing. „Wij hebben 16 hectare uitloop voor onze 40.000 hennen. Een Rondeel-stal kent nauwelijks uitloop, maar ze beuren wel een goede eierprijs ten opzichte van het houderijsysteem. Niet het ei maar de wijze van productie wordt vermarkt. Daardoor is de afstand tussen producent en consument kleiner en dat is goed!”

### Tegenvallers

Verwolf moest wel wennen aan zijn nieuwe leven. „Vroeger was ik in het weekend vrij. In het begin viel het wel tegen dat ik alle zeven dagen van de week de hennen moest verzorgen. Al wende dit gauw.”

De nieuwbakken pluimveeouder verbaasde zich over de vele bijkomende kosten en het gemak waarmee de sector dit zomaar accepteert. „Ik begrijp dat ik net als andere pluimveeouders bij moet dragen aan het Diergezondheidsfonds (DGF); alleen zijn die kosten niet gering.” Ook verwonderde hij zich over de talrijke subsidiemogelijkheden in de agrarische sector. Al baalde de leghennenhouder dat hij begin vorig jaar werd uitgeloot voor de POR-regeling.

Hoewel het tot nu toe allemaal aardig heeft meegezet, hebben ze in de voorbereiding van het bedrijf de hoeveelheid mest onderschat. Bij aanvang kieperde de mest van de lopende band zo in een open sleufsilo. Dat kostte veel tijd. Ook liep de rekening van de mestafzet behoorlijk uit de hand. „De prijzen liepen zo hoog op dat het wel drijfmest leek.” Ondanks dat niet alles koek en ei is, wil Verwolf niet terug naar zijn baan als projectleider in de bouw. „De combinatie van het ondernemen, de praktijk en het snelle resultaat nadat je een beslissing hebt genomen, vind ik het mooiste”, besluit hij. ■



### Bedrijfsgegevens

Henk (31) en zijn vrouw Marijke (32) Verwolf houden in Lelystad 40.000 vrije-uitloophennen in één stal. Ze hebben een voercontract bij het Anker en verzorgen samen de hennen. Henk en Marijke hebben drie kinderen van 6, 4 en 1 jaar oud. De eerste ronde was alles nieuw voor hen en waren ze vaak samen bezig met het bedrijf. Nu hebben ze meer ervaring en zit er meer structuur in de werkzaamheden. Daardoor blijft er meer tijd over om naast de kippen ook buiten het bedrijf werk te doen. De eerste koppel legden de witte Dekalb-hennen op 88 weken 435 eieren per aanwezige hen.

