



'Mechanisering is onze hobby'

Rötjes Young Plants ontwikkelt zelf all-in-one knip-, plant-, schoffel - en strooitreactor

Lang leve gps! De broers Bernd en Tobias Rötjes zijn er in ieder geval weg van. Op hun stekbedrijf in Lottum is het voor hen een sport om zo veel mogelijk te automatiseren. Met een zelfgemaakte triple-unit op een tractor zijn ze erin geslaagd een all-in-one knip-, schoffel-, plant- en bemestings-machine te ontwikkelen. Rötjes Young Plants over drie jaar automatiserings- en mechaniseringsavonturen.

Auteur: Peter Voskuil

Een typenummer? Nee, dat heeft de machine die Lommers Tuinbouwmachines uit Bergeijk speciaal op maat voor hen gebouwd heeft niet. Met enige fantasie zou je het de Rötjes All In One kunnen noemen, de tractor die met drie simpel verwisselbare units geheel gps-gestuurd stek kan knippen, onkruid kan schoffelen en wegblazen, kunstmest kan strooien en met gps-coördinaten tot op de centimeter nauwkeurig, precies pas, gaten in de grond kan draaien.

'We hebben hier al zo veel geld in gestoken, dat er geen weg terug meer is', grinnikt Tobias Rötjes, samen met zijn broer eigenaar van Rötjes Young Plants. 'Maar het moet wel rendement opleveren. Als we iets niet in vier jaar terug kunnen verdienen, beginnen we er niet aan.'

Hobby

Zaken als het ontwikkelen van zo'n plantmachine zijn een hobby voor hen, geeft hij grif toe. Alles bij elkaar gaat er heel veel geld in zitten (tien-

duizenden euro's tot tonnen), maar ze zorgen wel dat ze dat op termijn weer terugverdienen. Neem het planten van de stekjes: daar werkten ze met een man of veertig zomaar drie dagen aan. Met traytjes in de hand gingen ze dan het perceel op. Met de machine die alvast gaten in de grond draait, precies groot genoeg, doen ze dezelfde klus nu met tien man in een dag. 'Voor ons is dit prachtig, een leuke bijkomstigheid; spannend ook', vertelt Tobias.



Champignons

De ouders van Bernd en Tobias Rötjes waren champignonkwekers. Toen de twee broers opgroeiden, waren de gouden tijden in de champignons echter al voorbij. Broer Bernd begon in een hoekje met het planten van wat stekjes, omdat hij champignons niet zag zitten: rozen, vinca en hebe, onder meer. Zo ontstond twintig jaar geleden Rötjes Young Plants. Omdat Bernd het druk kreeg en er links en rechts locaties bij huurde, vroeg hij zijn broer Tobias erbij. 'Ik heb bouwkunde gestudeerd en bij een architectenbureau gewerkt. Toen ik voor mezelf wilde beginnen in de bouw-wereld, zei mijn broer heel slim: als je toch voor jezelf wilt beginnen, waarom dan niet in de boomkwekerij? Waarom ga je niet met mij verder? Dat heb ik toen gedaan.'

Het bedrijf groeide daarna snel, omdat uitgangsmateriaal voor potplantenkwekers een vraagmarkt is: wat je produceert, kun je normaal gesproken ook afzetten. 'Maar dat hebben wij nooit gedaan, hoor', zegt broer Tobias. 'Wij hebben altijd eerst orders binnengehaald en op basis daarvan geproduceerd. We hebben vaste partners en relaties met wie we samenwerken. We begeven ons ook op zo veel mogelijk markten, om de risico's te spreiden.'

Het stekbedrijf groeide hard. Anno 2016 bezit Rötjes Young Plants een indrukwekkende eigen productielocatie in Lottum, waar in 2008 een geheel nieuw bedrijf opgezet werd op twaalf hectare grond, waarvan vier hectare met kassen.

Eigen hand

Tobias denkt dat kwaliteit en betrouwbaarheid de twee belangrijkste ingrediënten voor dat succes zijn. 'Wij willen een zo goed mogelijk product afleveren, zonder storingen. Alles moet kloppen, van het maken van de offerte tot het leveren. Vergeleken met anderen in de markt zijn we relatief misschien wat duurder, maar de aanschaf van ons product verdient zich uiteindelijk ruim terug.' Om zaken als ziekte, uitval en onkruid tegen te gaan, houdt Rötjes Young Plants alles zo veel mogelijk in eigen beheer. Alle moederplanten zijn soortecht en worden zelf gekweekt.

Avonturen

De mechaniseringsslag bij Rötjes werd ruim drie jaar geleden ingezet. 'We hadden toen zo veel



Tobias Rötjes

We hebben hier al zo veel geld in gestoken, dat er geen weg terug meer is

werk, dat het niet goed zou komen als we alles netjes in orde wilden houden volgens onze standaarden. We kregen het veel te druk: hebben klanten met wie we contact willen onderhouden, draaien beurzen, noem maar op. We schoffelden al wel met de portaaltrekker, maar dan één rijtje tegelijk. We zijn toen begonnen met twee schoffels in plaats van eentje', vertelt Tobias, die de automatiseringsavonturen wel wil delen met dit blad. 'Het is geen bedrijfsgeheim. Als we nou duizend van deze machines konden verkopen, dan hadden we wel patent aangevraagd, maar er zijn maar tien tot vijftien van dit soort bedrijven in Nederland. Wij vinden juist dat je informatie moet delen om dingen van elkaar te leren. Als iemand anders iets wil namaken, is dat toch zo gebeurd. Daarvoor is de wereld veel te klein.'

Schoffelen

Het schoffelen ging van één naar drie rijen en volautomatisch gestuurd op gps. Er zit nog wel iemand op de tractor om alles in de gaten houden, maar die heeft nauwelijks meer iets te doen. Het systeem tilt automatisch de schoffels op bij iedere grasbaan. Rötjes: 'In het begin, bij het testen, ging dat nog weleens mis en werd het een grote bende. Dat vergeet je nooit.'

Door gebruikmaking van gps kan er nog dichter op de planten worden geschoffeld, waardoor er nagenoeg geen onkruid meer blijft staan. Dat is heel belangrijk voor de afnemers, omdat minder

onkruidzaden hen veel werk scheelt. De volgende stap betrof het onkruid tussen de planten, legt Tobias uit. 'Daar hebben we een compressor voor op de tractor gemonteerd. Die blaast lucht tussen de planten door, waardoor het onkruid daar ook verwijderd wordt. We hebben nu nagenoeg geen onkruid meer; wat er eventueel blijft staan, is in no time handmatig verwijderd.'

Tekeningen

Innovaties beginnen bij Rötjes steevast met tekeningen. Gedurende dat stadium wordt er nauw overleg gevoerd met ontwerper Rob van Lommers Tuinbouwmachines, het bedrijf dat alles voor hen bouwt. 'Aan die tekeningen gingen we steeds van alles toevoegen', legt Tobias uit. 'Het werd van kwaad tot erger.'

Anderhalf jaar geleden kwam het idee om 's winters planten geautomatiseerd terug te knippen. Een vervelend klusje, dat veel werk en rugpijn opleverde. Tobias: 'We dachten: dat moet makkelijker kunnen. Dus zijn we een machientje gaan maken. Met gps konden we kaarsrecht snoeien met drie heggenscharen. Eentje erboven, eentje links, eentje rechts.'

De onderste takjes bleken voor problemen te zorgen. De scheidslijn tussen takjes en messen in de grond bleek nauw. 'Op een gegeven moment hebben we een ontwikkelde knipmachine compleet in de container gegooid. We hadden zo veel aanpassingen, dat we wisten dat we beter opnieuw konden beginnen. Dat verlies hebben we genomen, in de wetenschap dat we toen in ieder geval wisten wat niet werkte.'

Om ook de onderste takjes mee te kunnen nemen, zijn inmiddels speciale 'vingers' op de machine gemonteerd die de takjes zodanig omhoog werken dat ze zonder problemen kunnen worden terug-

gesnoeid. Terwijl het snoeien vroeger met vier man een week of twee duurde, doet één man het nu in twee dagen.

Inmiddels strooit de all-in-one-tractor in kwestie ook gps-gestuurd organische mest, en draait hij bij het planten alvast gaten in de grond waarin de medewerkers sneller dan ooit stek kunnen planten. Maar dat alles is nog maar het begin; de automatisering in Lottum gaat nog wel even verder, verwacht Tobias Rötjes. 'We hebben nog zo veel plannen. We zijn nu bezig met een prototype voor het tellen van stek. Dat gebeurt al bij meer bedrijven. We willen straks met vijftig modules gaan werken die ieder plantje registreren. Dat koppelen we aan ons automatiseringsprogramma op de computer, zodat arbeid en orders beter op elkaar afgestemd kunnen worden. Niet alleen worden de uren geregistreerd, maar van de vijftig medewerkers onderling kan ook de productie worden vergeleken. 'Dat geeft niet alleen inzicht aan het management, maar er komt ook een soort competitie. Het is moeilijk om mensen specifiek te motiveren als alles steeds bekeken wordt vanuit de groep.'

**Be social**

Scan of ga naar:

<http://www.Boom in Business.nl/artikel.asp?id=23-5968>