

# VLAAMS-BRABANTSE SIERTEELT- BEDRIJVEN IN DE KIJKER

Er waren 48 deelnemers uit alle Vlaamse provincies voor deze interessante daguitstap die door de Bloemistenkring Antwerpen was ingericht. Het werd een zeer interessante dag.

.....  
Jos Lamberts - Willy De Geest

## PERKOPLANT - WAMBEEK

Op dit eerste bedrijf in de reeks werd de groep warm ontvangen met een ontbijt. Perkoplant, is het bedrijf van Jan en Miriam Van der Cruys-Delcourt. Miriam kennen we als voorzitter van de Agra-vrouwen sector sierteelt en presidiumlid van AVBS. Het bedrijf met 10.000 m<sup>2</sup> glasopstand en 5.000 m<sup>2</sup> plasticserres is gespecialiseerd in bloeiende potplanten zoals hortensia, kerststerren en cyclamen en dit in verschillende potplanten. De verwarming draait op steenkool en er werken 4 VAK. De afzet verloopt via Euroveiling, de groothandel, bloemenwinkels en ook thuisverkoop.

In het voorjaar is er heel wat productie van Hortensia in potmaat 19 en opgepot in week 52. Naast de klassiekers als Pelargonium, Fuchsia, Surfinia en Verbena, wordt er een ruim gamma aan terrasplanten, hang- en balkonplanten geteeld met telkens heel wat nieuwigheden. De teeltoppervlakte in drie series bedraagt in totaliteit 1 ha. Ook een uitgebreid groenten- en kruidenasortiment en kleinfruit zit in het productie-aanbod. Jan en Miriam bieden de klanten een extra service door het beplanten van bloembakken met de planten die de klant in de serre zelf heeft uitgekozen.

In het najaar zijn de potchrysanthen, violen, cyclamen en kerststerren de



▲ Bedrijf Perkoplant: Jan Van der Cruys in de folieserre bij het ruime assortiment voorjaarsbloeiende bodembedekkers.

hoofddeelten. Een assortiment herfstbloeiers voor het samenstellen van winterbakken, winterharde tuinplanten, bodembedekkers en buxus zijn eveneens opgenomen in het teeltplan.

Door de jaren heen is seizoensgebonden thuisverkoop een vaste waarde geworden en het bedrijf heeft zich daar ook op ingericht. In de beginfase van de particuliere verkoop werden de planten nog dag na dag gecentraliseerd aangevoerd en aangevuld in de verkoopruimte, wat een extra belasting was. Na

verloop van tijd werden verschillende afdelingen ingericht om de klanten zelf te laten kiezen. Roltafels worden terug vaste tafels met ruime paden ertussen.

Elk jaar opnieuw wordt een groot assortiment aangeboden met nieuwe kleuren en rassen, en ook heel wat nicheproducten. Er wordt ook ingekocht bij collega-telers en soms in de groothandel. Trends worden op de voet gevolgd. Kwaliteit en service zijn belangrijk en enkel gezonde groeikrachtige planten worden aangeboden.

Daarom blijft de thuisverkoop ook strikt beperkt tot specifieke perioden nl. van 15 april tot 30 juni, van 15 september tot 1 november en een korte exclusieve verkoop voor de kerststerren. De klanten vinden telkens weer vlot de weg naar Perkoplant en worden goed verwend en geïnformeerd. Thuisverkoop is een boeiende bezigheid maar tegelijk behoorlijk tijdrovend.

### GROENDEKOR – SINT-PIETERS-LEEUV

Groendekor is een dynamisch tuincentrum in de Brusselse rand dat wordt geleid door passionele plantenkenners Pieter De Ridder en familieleden Marleen en Hugo. Hier worden nog heel wat planten zelf geteeld.

In de drukste verkoopperiode zijn er meer dan 30 personen aan het werk. Er wordt een zeer uitgebreid assortiment bloemen en planten aangeboden. Verse snijbloemen en bloemenarrangementen, kamerplanten, tuinplanten, materialen voor aanleg en onderhoud van vijvers, en alle toebehoren voor de tuin en de planten.

Groendekor volgt de seizoenen op de voet en op elk tijdstip van het jaar worden er dan ook specifieke seizoenproducten en tuinplanten aangeboden tot witloofwortelen toe; een kwestie van de klant het gevoel te geven zelf iets te kunnen creëren. Het bedrijf is bijzonder interactief met haar klanten en geeft tips, adviezen en biedt promoties aan via de website, sociale media en nieuwsbrieven. Workshops zorgen voor klantenbinding. Een prachtig tuincentrum, zeg maar belevingscentrum.



▲ Groendekor is een dynamisch tuincentrum in de Brusselse rand



▲ Een demonstratie met de space-o-matic, een voorbeeld van arbeidsbesparing, voor het wijder zetten van Impatiens New-Guinea

### IMPAFLOR - KAPPELE-OP-DEN-BOS

Impaflor is het bedrijf van Luc Van den Broeck en Lieve Smets. Luc is voorzitter van de Bloemistenkring Antwerpen. Hier werd de groep vergast op een aperitief en werd het middagmaal genuttigd.

Het bedrijf werd opgericht in 1990, heeft een oppervlakte van 13.000 m<sup>2</sup> en specialiseert zich in de teelt van bloeiende potplanten. Van meet af aan koos Luc voor duurzame productiemethoden zoals betonvloeren met ingewerkte vloerverwarming en eb- en vloedstelsel met recirculatie. Tot vandaag is dit de juiste keuze gebleken. Een demonstratie met de 'Space-o-Matic' toonde hoe arbeidsbesparend en arbeidsverlichtend kan gewerkt worden bij het wijder zetten van de planten.

De hoofdteelt is Impatiens New Guinea

en bijteelten zijn ondermeer Exacum, Hortensia en hangplanten voor tuin en terras. Als winterteelt kweekt Impaflor Poinsettia in allerlei potmaten. De volautomatische plantrobot zorgt hier opnieuw voor heel wat arbeidsbesparing. Het bedrijf koos een aantal jaren geleden voor een houtverbrandingsinstallatie.

De verkoop van de producten voor binnen en buitenland verloopt via groothandel, tuincentra en kleinhandel.

### VEETPLANT - LONDERZEEL

In de directe buurt namelijk Londerzeel maakten we kennis met het bedrijf Veetplant van Edwin en Erik De Pauw. Edwin

is bestuurslid bij de Bloemistenkring Antwerpen.

Het bedrijf heeft 3 productielocaties met in totaal 2 ha glasoppervlakte en 1 ha vollegrond voor de teelt van potchrysanthen. In het bedrijf, waar tot 1993 nog door de ouders snijbloemen werden geteeld, werken nu 6 VAK. Op het moederbedrijf in Londerzeel worden Primula obconica, kerststerren en stekperkplanten geteeld en de automatisatie is hier prominent aanwezig. Een dubbele potautomaat van Mayer verhuist op een vlotte manier van de ene site naar de andere. Op de site Tisselt die werd bezocht, was men volop bezig met het rapen van potranonkels die op



▲ Topkwaliteit bij potranonkel op het bedrijf van de gebr. De Pauw te Londerzeel

vloeiende stonden en in week 40 werden opgepot. Een topproduct dat niet eenvoudig te telen is omwille van de gevoeligheid voor Botrytis en echte meeldauw waardoor de teelt enkel foggen toelaat. Een juiste klimaatregeling en extra ventilatoren zijn hier onontbeerlijk om een compact en gezond gewas te bekomen.

Er is regelmatige afzet met extern transport naar de Nederlandse veiling. De gebroeders De Pauw staan driemaal per week op de vroegmarkt in Brussel, waar ze hun producten verkopen aan kleinhandelaars en winkeliers. Ook verkopen ze hun producten op de Euroveiling.

Dit bedrijf speelt een voortrekkersrol in het duurzaam telen en is aangesloten bij het VMS. Ook op het vlak van sortimentsverbreding en – vernieuwing staan Edwin en Erik hier op de eerste rij.

#### OPPLANT - OPWIJK

Als laatste bedrijf is Opplant met hoofdzetel in Opwijk aan de beurt. Het is het bedrijf van Filip en Els Van der Straeten-Vermeir. Ook zoon Dries is er actief. Opplant heeft 7 VAK in dienst aangevuld met seizoenarbeiders. In Opwijk is er 2,5 ha glas en 3 ha containerveld. We bezochten de bedrijfslocatie in Baarddegem met 1 ha glas en 1,5 ha containerbedden. De bedden, aangelegd door Jokri, hebben lava als drainerende laag waarover de bedrijfsleider zeer tevreden is. Gezien het minder goede en weinig beschikbare grondwater is het bedrijf in Baarddegem uitgerust met



▲ Een grote actie Primula wordt klaargemaakt bij Filip en Dries Van der Straeten.

waterrecuperatie en zandfilter en het gerecupereerde gietwater wordt bijgemengd met regenwater.

Dit zeer intensieve perk- en potplantenbedrijf met een strak teeltopvolgingschema werkt dikwijls mee aan grote commerciële acties en bijgevolg draait het hier rond grote aantallen, voornamelijk seizoenartikelen zoals Primula, Violen, Bellis en stekpergoed en verduisterde bolchrysanthen als binnenteelt. Het merendeel van de afzet verloopt via exportbedrijven. Tijdens het bezoek was men late Primula's aan het rapen en ook hier is de kwaliteit top. Er zijn tamelijk wat late soorten in de teeltplanning opgenomen (W 10 -12) wat Filip een sterkte in de handel noemt. Het moeilijker werken neemt hij er bij.

De bolchrysanthen worden in de grote maten (70 – 80 cm en 15 liter pot) geteeld en Opplant noemt zich hiervan de grootste producent in Europa. Maar het is een nicheproduct dat specifieke benadering inhoudt zoals meerdere stekken in pot, vroeg beginnen met verduisteren, weinig planten per kar, enzovoort. Het is volgens Filip ook een gevoelige markt met overschotten of tekorten.

Als boomkwekerijproduct wordt Helleborus 'Christmas Carol' voor de kerst (verkoop vanaf november) en Lavendel geteeld. Opplant heeft daarnaast ook vaste planten in 1 en 3-liter pot en zomerbloeiërs in productie op een huurbedrijf in Lochristi. De Helleborus is volgens Filip een zeer moeilijke teelt waarbij hij zelf lange tijd

gezocht heeft naar het ideale substraat. Er wordt een laag steentjes in de pot aangebracht en de planten worden machinaal maar met de hand ingepot waarbij de plant op een laagje grond wordt gezet en de resterende grond over de kluit wordt geschoven. Een ander moeilijk verhaal bij Helleborus niger is de beschikbaarheid van plantmateriaal. Volgens verkoper Marc Philips van Florensis is er nu al gereserveerd voor 2017 en 2018, echter zonder garantie van levering.

Het runnen van een sierteeltbedrijf is er in vergelijking met 25 jaar geleden niet gemakkelijker op geworden, meent de bedrijfsleider. Ook de prijzen zijn niet mee geëvolueerd met de kosten. Vandaar dat er veel aandacht is voor kostenefficiëntie en investeringen op korte termijn (niet langer dan 5 jaar). Ook aan klantenrelaties en de uitstraling van het bedrijf wordt veel aandacht besteed.

#### DANK

Bloemistenkring Antwerpen dankt langs deze weg al de bedrijven die hun medewerking verleenden aan deze geslaagde editie in Vlaams Brabant. Het is bovendien hartverwarmend dat er steeds weer opnieuw grote interesse is bij de AVBS-leden, meent het bestuur. Volgend jaar zal de gilde trachten weer net iets beter te doen! ■