

Veel belangstelling van vleesveehouders op studiedag in Oudenaarde

# Veelzijdige kijk op vleesvee



De belangstelling was groot, de uiteenzettingen informatief. De aanwezige vleesveehouders op de studiedagen 'Uw vleesvee, uw toekomst' konden putten uit talloze bruikbare gegevens. Van diergezondheid, groei en economie tot fokkerij en huisvesting.

tekst **Annelies Debergh**

Onder de titel 'Uw vleesvee, uw toekomst' bracht een reeks partners, waaronder CRV, midden december twee themadagen voor vleesveehouders. Bij de aftrap op de studiedag in Oudenaarde opende Laurence Hubrecht van de Vlaamse overheid met een schets van de rendabiliteit in de vleesveehouderij. Van positieve cijfers in 2009 en 2010 van respectievelijk 162 en 124 euro per koe per jaar ging de rendabiliteit onderuit naar

min 98 en min 29 euro in 2012 en 2013. 'De cijfers uit 2014 zijn nog niet bekend, maar schattingen geven aan dat de vleesveehouderij nog steeds niet uit het dal is geklommen', stelde ze.

## Aandacht voor mycoplasma

De verschillen tussen de bedrijven tonen volgens Hubrecht dat ruimte voor verbetering bestaat. 'Tussen de vijftig procent hoogste en vijftig procent laagste bedrij-

ven is er een verschil in arbeidsinkomen van 740 euro per zoogkoe. De verschillen bestaan vooral op het niveau van sterfte, tussenkalftijd, krachtvoerprijs en verkoopprijs van slachtvee.'

Geert Hoflack van geneesmiddelenproducent MSD zoomde dieper in op de infectie mycoplasma. De ziekte komt steeds vaker voor op rundveebedrijven, maar is moeilijk aan te tonen. 'Bloedonderzoek is vaak weinigzeggend', zei Hoflack over de moeilijke diagnose. 'Uitwassen van de long met vloeistof en daarna een PCR-onderzoek is de beste methode om mycoplasma op te sporen.'

Hoflack stuurde vleesveehouders huiswaarts met tips ter preventie van de ziekte. Zo adviseerde hij mycoplasma mee te nemen in het onderzoek bij aankoop van runderen. 'Omdat besmetting via de biest en de melk gebeurt, is het belangrijk om alleen biest en melk van



*Licht en lucht zijn belangrijke onderdelen bij nieuwbouw*

gezonde koeien te geven. Kalveren blijven bij voorkeur tot een leeftijd van twee maanden individueel gehuisvest.' Individueel betekent zonder fysiek contact met andere kalveren. Vaccinatie is geen optie, de weerstand optimaliseren draagt wel bij aan het voorkomen van infecties. 'Het beste is om chronische uitscheiders af te zonderen in de ziekenboeg.'

### **Zes op de duizend is bvd-drager**

Het belang van aankooponderzoek kwam ook in het betoog over ibr en bvd van Koen De Bleecker van DGZ aan bod. Vanaf 2016 start een nieuwe fase in de ibr-bestrijding en worden bedrijven aangemoedigd om door te groeien naar het I3-statuu.

Dat ibr-bestrijding effect heeft op de bedrijfsresultaten trachtte hij te verduidelijken met cijfers. 'I2-bedrijven die vaccineren en evolueren naar getest ibr-vrij of

een I3-statuu, zien het geboortepercentage toenemen en ook het aantal sterftegevallen ligt lager bij de I3-bedrijven.'

Met het eerste jaar bvd-bestrijding achter de rug weerklonken de eerste conclusies. 'Ongeveer zes op de duizend kalveren is bvd-drager. Tot nu zijn in totaal al een kleine vierduizend bvd-dragers opgespoord.'

Van alle opgespoorde bvd-dragers is 84 procent afgevoerd, 16 procent blijft naderhand nog in leven. Daarin schuilt het gevaar van continue herinfectie. 'Bvd-dragers zijn echte virusfabrieken', aldus De Bleecker. In Wallonië blijft ongeveer dertig procent van de bvd-dragers nog in leven, blijkt uit gegevens bij ARSIA, de Waalse tegenhanger van DGZ. 'In nieuwe fases van bvd-bestrijding zou verplicht euthanaseren kunnen worden opgenomen.'

Een goede bioveiligheid is essentieel om insleep van ziekten te voorkomen, gaf Steven Sarrazin van de Universiteit Gent aan. 'De term bioveiligheid is nog onvoldoende bekend onder veehouders.' Sarrazin wees onder meer op het belang van een strikte quarantaineperiode bij de aankoop van vee. 'Heel wat veehouders laten een aankooponderzoek uitvoeren, maar slechts twaalf procent van de veehouders past vervolgens ook een voldoende lange quarantaineperiode toe.' Sarrazin wees ook op bezoekers. 'Laat externe bezoekers, zoals de veehandelaar of dierenarts, zich eerst aanmelden bij aankomst en verhinder een vrije toegang tot de stallen.'

Het beeld dat bioveiligheid dure investeringen vergt, trachtte Sarrazin te ontkrachten. 'In zeven op de tien gevallen zijn bedrijfslaarzen aanwezig, maar slechts bij twee op de tien worden ze ook gebruikt.' Hetzelfde geldt voor desinfectiebaden. 'Zes op de tien veehouders heeft ze staan, maar amper één op de tien gebruikt ze ook echt.' Sarrazin hield een pleidooi om aan de bioveiligheid te werken. 'Veehouders lijken open te staan voor verbetering van de bioveiligheid op het bedrijf. Maar er is nood aan eenvoudig en praktisch advies.'

Ruimte voor verbetering kwam ook bij de voorgestelde groeiproeven tot uiting in de voordracht van Eric Hermy van voerfabrikant Quartes. 'Voor een goede rentabiliteit moeten veehouders de groeicijfers in de gaten houden', begon Hermy in Oudenaarde. Hij ziet de groeicijfers voor witblauw de jongste jaren stijgen en noemt dat erg positief. 'We moeten daar erkennen dat het witblauw een slag heeft gemaakt.'

In de groeifase zorgt krachtvoer met meer eiwit voor de beste resultaten, in de afmestfase zorgt krachtvoer met meer energie voor de beste resultaten, zei Hermy. 'Bij een droog rantsoen ligt de groei van witblauwe stieren in de groei- en afmestfase op gemiddeld 1,58 kg per dag. Bij een rantsoen met krachtvoer en mais ligt dat 100 tot 150 gram lager.' Rantsoenen met krachtvoer in combinatie met mais scoren het beste wat betreft saldo per stier per dag, concludeerde Hermy.

### **Eerst beter rendement**

Jan Leyten, landbouweconoom bij bank KBC, begon zijn uiteenzetting met een figuur met de prijsevolutie van krachtvoer versus de prijs van de dikbilstieren en wees op een prijsrelatie van 77 procent. Hij noemde ook een gemiddelde cashflow van ongeveer 500 euro per zoogkoe op de vleesveebedrijven. 'De gemiddelde cashflow toont in andere sectoren meer variatie over de jaren. Bij vleesvee speelt minder variatie.' Leyten sprak met name over de grote verschillen tussen de bedrijven. 'De variatie van het inkomen tussen de bedrijven is groter dan de variatie van het inkomen over de jaren.'

Voor ze investeren in bedrijfsgroei moeten veehouders zich vragen stellen. 'Is groei financieel haalbaar en is groei rendabel? Groei is niet voor elk bedrijf haalbaar. Groei in omzet geeft ook niet altijd groei in rendement. Beter is om eerst te groeien in rendement en dan in volume.' Arbeidsveiligheid en ergonomisch werken zijn speerpunten in de stalbouw, zo stelde Johan Mahieu van Altez. Hij toonde voorbeelden, zoals een keizersnede-lokaal en een aangepaste weeginstallatie. De inplanting van de stal op het bedrijf was een volgend aspect. 'Met de groei van de bedrijven is het belangrijk om plannen ook over de langere termijn te bekijken. Hoe kan een verdere uitbreiding van het bedrijf gebeuren?'

Traditionele aspecten als licht, lucht en flexibel omgaan met ruimte kwamen aan bod in thema's als de inplanting van de stal op het bedrijf en de bespreking van de luchtinlaat. Licht stelde Mahieu voor als een bron van productiviteit. 'Meer licht zorgt voor een verhoogde activiteit. We zien nu een evolutie naar meer lichtdoorlatende platen in het dak.' Mahieu noemde voorbeelden van daken met ruim tachtig procent lichtdoorlatende platen. 'In nieuwe stallen besteden veehouders meer aandacht aan licht.'