

## Meestal meerwaarde en vaker maatwerk

*Maatschap Hoekstra, Hantumhuizen*

Inspelend op de vraag van een grote klant met veel hectares op afstand zette Jan Hoekstra dit jaar de grootste 50-kuubs Pöttinger Jumbo-drieasser in. De wagen blijkt juist ook meerwaarde te leveren bij percelen dicht bij de inkuilplek. Met deze wagen kan Hoekstra daardoor bij veel klanten beter maatwerk afleveren en dus is de wagen een blijver.

Een klant van Hoekstra had land geruild met een akkerbouwer, met als gevolg dat de veehouder 25 hectare op circa vijf tot tien kilometer van de boerderij had liggen. Hoekstra ging om tafel om te bespreken wat de beste oplossing was om het gras bij de boerderij te krijgen. De keuze was óf drie Pöttinger Jumbo's heen en weer laten rijden, óf op de kopakker lossen, met een mobiele kraan overladen en dan met de containervrachtwagen transporteren. Dat laatste zag Jan Hoekstra niet zitten, omdat de afstand daarvoor te kort is. Je bespaart een combinatie in het veld, maar moet wel een vrachtwagen-

combinatie en een mobiele kraan inzetten. Dus kwam hij op het idee op een extra grote wagen in te zetten. Importeur Duport levert de grootste Jumbo Combiliner-drieasser met 50 kub bakinhoud en circa 100 kub los gestort en wilde wel zo'n wagen in Nederland hebben draaien. Er werd een overeenkomst aangegaan om de wagen dit jaar te huren om te kijken of die voldoende meerwaarde levert. Zo verscheen dit voorjaar de grootste Pöttinger Jumbo 10010 met ongeveer een derde meer inhoud dan de eigen 37-kuubs tandem-Jumbo Combiliners waarmee Hoekstra rijdt.





### Maatschap Hoekstra

Maatschap Hoekstra in het Friese Hantumhuizen is een gecombineerd loon- en mechanisatiebedrijf, gerund door Jan Hoekstra. Broer Frans is mede-vennoot en werkt dagelijks mee. De mechanisatietak is geheel ondergebracht bij medewerker Gerard Wiersma. Deze tak werkt zelfstandig. Wel is er uitwisseling van diensten en mankracht voor een betere arbeidsfilm. Hoekstra is een puur agrarisch loonbedrijf met voornamelijk veehouderijwerk en wat akkerbouwwerk. Het bedrijf verricht ook grondverzetwerkzaamheden, vooral bij boerenklanten. Sloten schonen is ook een belangrijke klus. Bij Hoekstra werken twaalf personen, van wie vijf bij de mechanisatietak. Voor meer informatie: [www.maatschaphoekstra.nl](http://www.maatschaphoekstra.nl).

### Voorrijden

In de buurt van Hantumhuizen zijn veel grootschalige boerenbedrijven met ruime percelen. Je verwacht dan weinig beperkingen. Ook al zijn de opritten vaak nog nauw, dat moet kunnen. Op de erven is echter niet altijd even veel ruimte. Veel stallen zijn wel vergroot, maar de kuilplaten en sleufsilos zijn lang niet altijd aangepast. De ruimte ervoor is vaak krap en er moet achterwaarts tegen de kuilhoop op worden gelost. Overrijden is niet altijd aan de orde. Hoekstra ging hierover het gesprek aan met boeren en bij twijfel reed hij eerst een keer leeg voor om te kijken of het kon. Grootte zit namelijk voor een deel tussen de oren. De wagen is met twaalf meter lengte iets meer dan twee meter langer dan een 6610-tandemasser. Daarbij zwaait 'de kont' amper meer uit, omdat het draaipunt verder naar achteren ligt. Verder is de wagen dertig centimeter breder, maar niet hoger. Hoekstra bevestigt dat dit voorrijden helpt. "Natuurlijk zijn er boeren waar je niet terecht kunt, maar dat zijn er maar een paar. Het gaat dan vooral om krapte voor de kuil in combinatie met gladde kuilplaten en verharding. Als het glad is, moet je er recht voor kunnen rijden, anders krijg je zo'n zware drieasser niet tegen de kuilhoop op gereden. Dat is de enige echte beperking."

### Dichtbij ook

Hoekstra benutte dit seizoen door de wagen bij zoveel mogelijk klanten in te zetten. Hij verwachtte te scoren, omdat bij de reguliere inzet van twee 37-kuubs combinaties de shovel vaak de beperkende factor is en je bij de inzet van een enkele 37-kuubs wagen capaciteit te kort komt. Dat pakte goed uit. Jan: "Een grote wagen past bij percelen aan huis beter dan twee 37-kuubs. De grote wagen kan de shovel goed bijhouden, er is op de kuil meer rust en de grotere partij is in de regel snel verdeeld. Per saldo krijgt de boer het zo beter aangereden en is hij per hectare ook nog goedkoper uit", aldus Hoekstra. Hij rekent dit eenvoudig voor. "Voor de grote wagen rekenen wij ongeveer een derde meer, gelijk aan de extra capaciteit. Dus de boer bespaart per uur twee derde wagen. De capaciteit is nagenoeg gelijk en de kuilkwaliteit neem toe door meer rust op de kuil."

Voor verderaf kijkt Hoekstra naar de situatie. "Voor dat stuk op afstand rijden we normaal met drie 37-kuubs wagens, nu met één grote en één kleine. Dat bleek goed te passen", aldus de ondernemer. Daartussen is natuurlijk een middengebied. "Er zijn ook klanten die de percelen deels op afstand hebben liggen. Dan passen twee gewone wagens weer beter."



### Mechanisatie belangrijk

De mechanisatietak met McCormick als hoofdmerk werkt geheel zelfstandig. De meerwaarde voor Hoekstra is het contact met de klanten en de uitwisseling van diensten. In drukke tijden werken de monteurs mee met de jongens in het loonwerk en omgekeerd ook. Voor de klanten werkt Hoekstra ook hier laagdrempelig; geen gelikte showroom en geen erf vol inruilers. Gewoon achterom komen, ongeacht merk of status, en als er echt wat aan de hand is, dan er met de servicebus naar toe. Hoekstra geeft aan dat vertrouwen onderling en elkaar wat gunnen hierin belangrijke factoren zijn.



Of we pakken dan toch één grote en één kleine, waarbij met de grote de percelen op afstand worden gepakt."

Daar zit de kern. Jan Hoekstra kan zo met drie wagens - één grote en twee kleinere - beter inspelen op de situatie bij de klant. Het aantal keren dat de grote mee gaat, is dermate groot dat Jan Hoekstra van plan is de wagon definitief aan te schaffen. "Bij ongeveer zeventig procent van mijn klanten kan ik deze wagon efficiënt inzetten", zegt hij. Een tweede ziet hij zo nog niet zitten. "Twee grote past zelden, de mix van twee kleinere en één grote is voor mij het best."

### Hakselaar blijft

Hoekstra gaat het gesprek over dit onderwerp met de boeren aan. Op basis van die gesprekken verwacht hij geen toename van het oprapen versus hakselen. "De wagon zal voor de boer goedkoper zijn, maar wij zien dat die nu scherper let op kuilwaliteit om zo veel mogelijk melk uit een kilogram gras te halen. Wij hakselen ongeveer veertig procent, dat zal zeker zo blijven. In nattere omstandigheden, bij de eerste twee snedes, blijven boeren om de hakselaar vragen."

Hoekstra geeft aan dat de wagon een prima snijkwaliteit levert. "Wij rijden normaal met de helft van de messen. Mochten we niet kunnen hakselen - omdat we vol zitten - en toch met de wagon komen, dan monteren we alle messen", vertelt hij. Ook gaat hij het gesprek aan over zelf wiersen of uitbesteden. "De Pöttinger heeft hier weer een plus, omdat er een bredere pickup van 2,15 meter op zit. Je kunt dan bredere wiersen en dat geeft een betere vulling van de wagon."

### Gelijk vermogen

Voor de 37-kuubs Jumbo's staat normaal een 154 kW (210 pk) McCormick 7680. Deze staat ook voor de grote Jumbo 10010. Jan: "Geen probleem, de invoer vraagt hetzelfde vermogen en de gevraagde trekkracht in het veld is vanwege de tridem zeker niet hoger, maar eerder lager, evenals de insporing. En dankzij het hydraulisch geveerde tandemonderstel loopt de wagon rustiger. Ook op de weg zijn er geen problemen. Wij zien geen reden er een trekker met meer vermogen voor te zetten."

Hoekstra geeft aan dat het brandstofverbruik vergelijkbaar is. En dan komt het totaalplaatje voor hem ook goed uit. "De wagon is met bruto circa € 170.000,- natuurlijk ruim de helft duurder, maar de operationele kosten - trekker en man - zijn gelijkwaardig. In het uurtarief zit de hogere aanschafprijs verwerkt, dus kan het voor ons ook uit", concludeert hij. Het enige is dat je voor het tegen de bult opduwen wel wat meer trekker massa kunt gebruiken. "Voor die paar gevallen alleen ga je geen zwaardere trekker kopen", zegt de ondernemer. En dus is de 10010 bij Hoekstra een blijver.

TEKST: Gert Vreemann

FOTO'S: Vreemann, Pekkeriet



Gras hakselen is duurder, maar is een blijver omdat de boeren van mening zijn dat je dan een hogere voederwaarde in de kuil krijgt. Dat is voor hen belangrijker.



Door het gesprek met de veehouders aan te gaan, is het aandeel harken bij Hoekstra sterk gestegen. Hij harkt nu zo'n 1500 hectare met twee middenafleggers.



Slotenwerk is een belangrijke neventak, die goed past in de arbeidsfilm. Grondverzet wordt vooral uitgevoerd bij agrarische klanten.