



Isabel Hage: 'Onderhoud van een golfbaan, ik had géén idee'

Zussen Hage starten exploitatie De Strijensche Golfclub na opheffing van vereniging

De Strijensche Golfclub (voorheen Golfclub Strijen) heeft op zijn zachtst gezegd een bijzonder half jaar achter de rug. Begin 2015 namen de drie zusters Hage, dochters van de baaneigenaar, de exploitatie van de baan over van de vereniging die de baan al 25 jaar beheerde. Wat volgde waren enkele spannende maanden waarin de drie, met zeer beperkte kennis van golfbaanexploitatie, de baan opnieuw vormgaven. Vakblad Greenkeeper sprak met Isabel Hage.

Auteur: Kelly Kuenen



4 min. leestijd

ACHTERGROND



Bunker in de oude situatie.



De huidige baan. Foto: Fred Thomas

Zo'n 29 jaar geleden realiseerden de ouders van Isabel Hage een golfbaan in Strijen, een plaatsje in de Hoeksche Waard. Na enkele jaren werd een aparte vereniging opgericht, die verantwoordelijk werd gesteld voor exploitatie en onderhoud van de baan. Maar liefst 25 jaar verliep deze vorm van exploitatie zonder problemen, totdat de vereniging de laatste jaren onder meer kampte met een teruglopend ledenaantal. Toen eind 2014 het contract tussen de vereniging en de baaneigenaar verliep en de onderhandelingen over een eventuele voortzetting begonnen, werd duidelijk dat de samenwerking niet zou worden voortgezet. In eerste instantie leken alle lichten op groen te staan, totdat de vereniging aangaf dat zij niet wist of ze

de exploitatie financieel kon dragen en de eigenaar om korting vroeg.

Volgens Isabel Hage, een van de dochters van de eigenaar, was dat laatste niet haalbaar. Naar Hages zeggen vroeg de vereniging om een zodanige verlaging dat de keuze snel was gemaakt. 'Als je de verhuurder van je huis vraagt om de huur drastisch te verlagen, bestaat de kans dat hij daar niet mee akkoord gaat. De vereniging besloot daarop het contract met de eigenaar niet voort te zetten, met het gevolg dat de baan als het ware "vogelvrij" was, en haar toekomst daarmee onzeker.'

Martine, Leonie en Isabel Hage, de drie dochters

'Als je de verhuurder van je huis vraagt om de huur drastisch te verlagen, bestaat de kans dat hij daar niet mee akkoord gaat'



Laurens Jan van Muijen

van de baaneigenaar, besloten daarop de spreekwoordelijke sprong in het diepe te nemen. 'Een van mijn zussen kan goed golfen; mijn andere zus en ik hebben weliswaar een GVB-bewijs, maar desondanks relatief weinig kennis van golf. Onderhoud van een golfbaan, pasjes met de juiste handicap; ik had echt géén idee', vertelt Hage. 'We vonden het echter zonde een club die al zo lang bestaat zomaar op te geven, en dus hebben we het erop gewaagd.' De golfbaan en alle activiteiten eromheen lagen er inmiddels troosteloos bij; er was geen logo, geen website en van leden was al helemaal geen sprake. 'Er was gewoon helemaal niks', aldus Hage. En dus moesten de zussen vanaf nul beginnen.

Achterstallig onderhoud

Hoewel het onderhoud van de baan geen hoofdrol speelde in de discussie tussen de voormalige exploitant en de eigenaar, liet dit naar Hages zeggen wel te wensen over. 'Als je een contract hebt met een vereniging, dan heeft die het onderhoud in handen en heb je daar strikt genomen weinig over te zeggen. In eerste instantie was er sprake

van verlenging van het onderhoudscontract, dus ik had er vertrouwen in dat ook het contract met de vereniging werd voortgezet. Toen wij de exploitatie in handen kregen, hebben we toch wat aan het onderhoud laten doen. De baan was – om het maar even plat te zeggen – uitgewoond.'

Hoewel de zussen veel zaken, zoals de naam van de baan, wilden behouden, om de golfer zo weinig mogelijk hinder te bezorgen, bleek een volledig nieuwe invulling onvermijdelijk. De golfbaan werd daarom omgedoopt in De Strijensche Golfclub en de zussen zetten alles opnieuw op poten: de vereniging, de website, het bestuur, het onderhoud en de horeca. Ook de baan én de bijhorende gebouwen moesten worden opgeknapt. De dames besloten allereerst op zoek te gaan naar een onderhoudsbedrijf. Ze vonden een partner in Oosthoek Groep uit Schipluiden. 'We troffen de golfbaan in zeer slechte conditie aan', vertelt Laurens van Muijen van Oosthoek Groep. 'De bunkers waren dichtgegroeid en de greens waren slecht gemaaid. Bovendien was de baan erg nat. Zo erg zelfs, dat de golfers er al aan waren gewend dat de baan in de wintermaanden dicht was, omdat deze dan simpelweg onbespeelbaar was.' Oosthoek Groep begon met het opknappen van de bunkers en het drainagesysteem. Vervolgens werden zo ongeveer alle denkbare onderhoudswerkzaamheden uitgevoerd:

het snoeien van groen, het bestrijden van mos, doorzaaien, prikken en beluchten. Inmiddels is het achterstallig onderhoud weggewerkt, naar grote tevredenheid van Hage. 'Van de werkzaamheden die we gedurende de zomer uitvoeren, zullen we volgend jaar pas de vruchten plukken, maar het geheel is zienderogen vooruitgegaan.'

Nieuwe leden

Het is nogal wat, zonder al te veel specifieke vak-kennis een baan overnemen en exploiteren. Of het nu een verstandige sprong was of niet, één ding moet je de zussen Hage meegeven: ze hebben wel lef. Met elk een managementachtergrond in het bedrijfsleven wisten de zussen het nodige over plannen, organiseren en ondernemen, wat hen vertrouwen gaf in het maken van een doorstart. Ze namen contact op met verschillende partijen, zoals de NGF, en bouwden het geheel stapje voor stapje op.

De radicale switch – waarvoor ze alle drie hun oude carrière opgaven – lijkt zijn vruchten af te werpen. 'We hoopten op 1 april driehonderd leden te hebben, maar dat aantal was halverwege maart al bereikt', vertelt Hage. Volgens Hage bestaat een groot deel van de huidige leden uit golfers die eerder ook lid waren. Ook in de toekomst zal De Strijensche Golfclub zich inzetten voor het aantrekken van nieuwe leden. 'Iedereen weet dat het in de huidige tijd moeilijk is om leden aan je te binden in deze branche. We willen de golfbaan daarom vooral laagdrempelig en betaalbaar houden. In de toekomst willen we jeugd en bedrijven naar de baan krijgen. Dat doen we onder meer door jeugdlessen te verzorgen en interessante bedrijfslidmaatschappen aan te bieden.' De belangrijkste uitdaging voor de toekomst ligt volgens Hage vooral in de beleving van de golfer. 'Mensen die bij ons komen, moeten vooral een kwalitatief hoge golfbaan en een gastvrije horeca aantreffen. De rest bouwen we daaromheen.'

'We vonden het zonde een club die al zo lang bestaat zomaar op te geven'



Be social

Scan of ga naar:

www.greenkeeper.nl/artikel.asp?id=9-5452