



Prijzen nuchtere kalveren blijven onder druk

Golfbeweging trend in nukaprijs

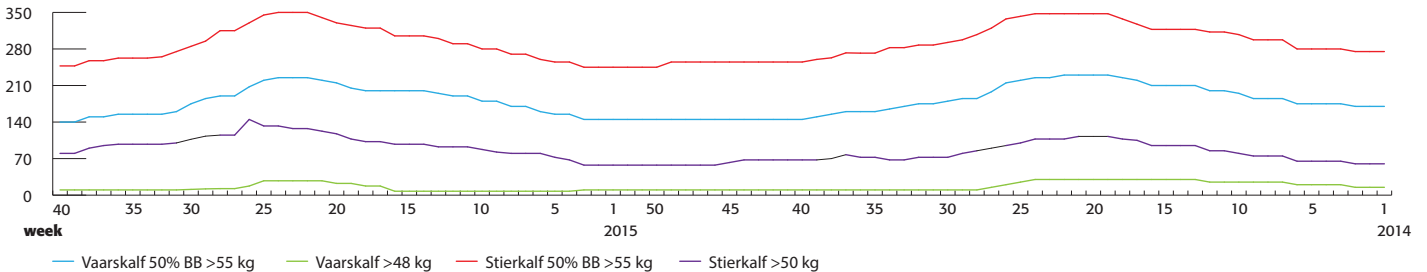
De prijs voor nuchtere kalveren staat onder druk. Er is momenteel veel aanbod, maar de ruimte bij kalverhouders om op te stallen is beperkt. Vooral de prijzen voor het lichtere en middensegment laten een dalende tendens zien. Toch ligt de nukaprijs van zwartbonte stieren 10 tot 20 euro hoger dan in oktober 2014.

Uit cijfers van Vee & Logistiek Nederland blijkt dat de nukaprijzen de laatste weken vrij stabiel zijn gebleven. De verwachting is dat de prijzen niet zullen stijgen, aldus de organisatie. Een zwartbont stierkalf extra kwaliteit noteert tussen de 70 en 90 euro, een roodbont stierkalf extra kwaliteit doet 80 tot 100 euro. Voor een zwart- of roodbont stierkalf eerste kwaliteit ontvangt een veehouder 45 tot 65 euro. Op dit moment worden relatief meer lichte kalveren aangeboden, die voor 30 tot 60 euro van de hand gaan.

Een stierkalf 50 procent Belgische Blauwe extra kwaliteit brengt tussen de 215 en 265 euro op, een vaarskalf 50 procent Belgische Blauwe extra kwaliteit gaat voor 105 tot 155 euro het erf af. Een Belgische Blauwe stierkalf eerste kwaliteit levert nog tussen de 160 en 210 euro op, voor een Belgisch Blauwe tweede kwaliteit ontvangt de boer 100 tot 150 euro. Zwart- of roodbonte vaarskalfjes brengen vrijwel niets op: 5 tot 25 euro. Volgens Arjan van Mourik, voorzitter sectorcommissie kalverhandel van Vee & Logistiek

Nederland, is de daling van de kalverprijs in het najaar niets nieuws onder de zon. „We zien al jaren een trend dat de nukaprijzen na de langste dag naar beneden gaan. Kalveren die in april, mei en juni worden opgezet, zijn voor de jaarwisseling goed voor verkoop. Kalfsvlees is van november tot de kerstdagen een veel gevraagd product in de ons omringende landen”, zegt hij. „Daarna zakt de vraag weer iets.” Vooral zwart- en roodbonte kalveren van zwaardere kwaliteit zijn met 95 tot 100 euro redelijk aan de prijs, omdat deze dieren ook ge-

prijs in euro per stuk



wild zijn door rosékalverbedrijven. Zwartbonte kalveren tot 45 kilo voor de blankveeskalverhouderijen brengen zo'n 20 tot 25 euro minder op. „Dit zijn geen slechte kalveren, maar ze zitten in een ander segment. Dat zie je direct terug in de prijs.“

De voorzitter voegt eraan toe dat de kalverprijzen altijd een bepaalde grilligheid zullen vertonen, afhankelijk van het seizoen. „Rond Pasen is de vraag naar kalfsvlees bijvoorbeeld groter. Maar in een periode van schoolvakanties in Duitsland daalt de vraag juist, omdat schoolkinderen in Duitsland een warme schoolmaaltijd krijgen aangeboden. In deze tijd begint in Frankrijk het wildseizoen. Dan zie je ook dat de vraag naar kalfsvlees afneemt.“

Belgische Blauwen

Van Mourik constateert dat de Belgische Blauwen de laatste maanden een flinke schuiver naar beneden hebben gemaakt vergeleken met andere jaren. Deed een Belgische Blauwe extra kwaliteit in juni nog 400 euro, nu mag een veehouder zijn handen dichtknijpen als hij 300 euro voor een kalf ontvangt. Het aanbod Belgische Blauwen is momenteel vrij groot, weet de voorzitter. „Daardoor vindt er een strengere selectie plaats op markten en verzamelplaatsen. Een licht blauwtje komt dan vaak in een ander segment terecht. Dat heeft een drukkend prijseffect.“

Hoewel het aanbod van Belgische Blauwen is toegenomen, is de prijsontwikkeling niet veel anders dan in 2014. Van Mourik, ook kalverhandelaar, ziet dat in bepaalde streken van Nederland een trend gaande is dat veehouders hun Holstein-koeien vooral in de zomer met vleesrassen laten afkalven. „Belgische Blauwen zijn voor de kalverhouderijen heel prettige

dieren om af te mesten. Hun voederconversie is super, ze drinken ontzettend goed. Als je een zwartbont kalf en een Belgische Blauwe van 50 kilo tegelijk opzet, weegt het Belgische Blauwe kalf aan het einde van de rit gemakkelijk 20 kilo meer.“

Fleckvieh en Brown Swiss

Goede, robuuste Fleckvieh-kalveren zijn zowel gewild in de blankvees- als in de rosékalverhouderij. Een kalf waar de boer goed op heeft gepast en met voldoende kilo's levert een plus van 10 tot 35 euro op ten opzichte van een zwartbont kalf, tot een prijs van 150 euro op dit moment. De prijzen van Brown Swiss-kalveren komen overeen met die van zwartbont. Van Mourik: „Kalverintegraties zijn niet altijd blij met deze kalveren, omdat de prestaties vaak ondermaats zijn. Daar wordt nu overigens wel wat aan gedaan in de fokkerij. Als de kalveren onder de 48 kilo worden aangeleverd, gaan ze of naar de blankveeshouderij of naar startbedrijven. Op een gewicht van 80 tot 100 kilo verhuizen ze vervolgens naar rosékalverhouderijen. Ook kalverhandelaar Richard Nelis uit Noord-beemster constateert dat de prijzen voor kruislingen en dubbeldoelrassen niet meevallen, hoewel een goed Belgisch Blauw-kalf zo'n 300 euro en een goed Fleckvieh-kalf 150 euro en in het voorjaar 200 euro kan opbrengen, afhankelijk van kruising en type. Hij ziet geen toekomst voor driewegkruislingen. Verder neemt het aantal inseminaties met Belgische Blauwen toe, waardoor er steeds meer van deze vleeskalveren op de markt komen. „Ik kom op bedrijven waar volop met Belgische Blauwen wordt geïnsemineerd voor een stukje meerwaarde. Maar als over een maand of zes de markt wordt overspoeld met blauwen, is het maar de vraag of je

die meerwaarde terugverdiend. Het prijsverschil met zwartbonte kalveren wordt kleiner, terwijl het geboorte- en opfokrisico groter is.“

Invloed quotering

Nelis vraagt zich verder af wat de afschaffing van de quotering voor invloed zal hebben op de markt. Vrijwel het grootste deel van de Nederlandse nuchtere kalveren wordt op de Nederlandse en gedeeltelijk op de Belgische markt afgezet, zodat het overschot mogelijk kan toenemen. „De houderijen zitten vol, daar is geen ruimte. De afgelopen jaren hebben boeren meer jongvee aangehouden om te groeien; die vaarzen gaan allemaal afkalven. Maar met de lage melkprijs en de onduidelijkheid over de fosfaatrechten wacht iedereen af wat er gaat gebeuren. Je ziet nu dat boeren weer meer koeien gaan melken, omdat zij de kans dat de fosfaatrechten in 2016 ingevoerd gaan worden, steeds kleiner achten. Typisch is wel dat je verse vaarzen momenteel voor een knappe prijs kunt plaatsen, terwijl jongvee moeilijk te verkopen is.“

Van Mourik en Nelis verwachten niet dat de markt op korte termijn zal aantrekken. De markt stort niet in, maar de tendens is dat de huidige prijzen aanhouden, denkt Nelis. Van Mourik houdt vast aan de golfbeweging van lagere prijzen in de zomer- en wintermaanden en hogere prijzen in het (vroeg) voorjaar. De prijzen die in de laatste decennia van de vorige eeuw werden betaald, zoals 500 gulden voor een zwartbont kalf, komen niet meer terug. Maar, stelt hij, je bent ook afhankelijk van andere factoren, zowel in positieve als negatieve zin. „Stel dat er een dierziekte uitbreekt in Duitsland. Dan zijn alle Nederlandse nuka's hard nodig om de bedrijven te belevieren.“ ■

Noteringen van de veemarkt in Leeuwarden. Let op: links staat de meest recente informatie (week 40 van 2015), volledig rechts de notering van januari 2014.

Kalverintegraties: 'Kalverprijzen blijven voorlopig laag'

Kalverintegraties zien een zelfde golfbeweging als Vee & Logistiek Nederland. Wel signaleerden ze dat begin dit jaar het aantal kalveren terugviel, waardoor de prijzen voor nuka's hoger uitkwamen dan in januari/februari 2014 en 2013. Reden hiervoor was dat de verwachte geboortegolf – door de

afschaffing van het melkquotum – op de Nederlandse melkveebedrijven uitbleef. Verder speelde het uitblijven van Ierse kalveren op de Nederlandse markt een rol, omdat de Ieren sinds dit jaar ook naar de Verenigde Staten mogen exporteren. Hoewel er na de zomer weer meer dieren beschik-

baar zijn gekomen, constateren de integraties nog geen overvloed aan nuchtere kalveren op de markt. Boeren zien dat echter niet terug in de kalverprijs, omdat de ruimte bij houderijen om op te stallen momenteel vrij beperkt is. De verwachting is dan ook dat de prijzen voorlopig laag zullen blijven.