

# Daghandel bij CNB speerpunt zomerseizoen

Daghandel is de handel die gedaan wordt in de waan van alledag als de bollen geroid en gesorteerd zijn en duidelijk wordt wat de overschotten/tekorten zijn. Op dat punt komt de daghandelaar om de hoek kijken om die overgebleven bollen zo snel mogelijk van een baas te voorzien.

Tekst: Wim Ciggaar  
Fotografie: René Faas



Het daghandelteam van CNB met v.l.n.r. Erik Barnhoorn, Ronald Walkier, Hawikjo Wijnands, Bas Scholten, Onno Immink, Ed Walkier en Wim Zandwijk. Hein Lommers en Rob Paarlberg ontbreken door afspraken buiten de deur

Het daghandelteam bij CNB bestaat al jaren, staat hoog aangeschreven in het vak en wordt gevormd door een groepje doorgewinterde vertegenwoordigers, dat zich buiten het hoogseizoen met de termijnhandel bezighoudt. Het team bestaat in alfabetische volgorde uit Erik Barnhoorn (tulpen, narcissen, krokussen), Onno Immink (tulpen), Hein Lommerse (bijzondere bolgewassen), Rob Paarlberg (tulpen, narcissen), Ed Walkier (in- en verkoop en het daarbij behorende logistieke traject), Ronald Walkier (narcissen, krokussen, tulpen plus inkoop en verkoop voor diverse bedrijven), Hawikjo Wijnands (idem), Bas Scholten en Wim Zandwijk (hyacinten).

## DEFINITIE

Daghandel laat zich het beste definiëren als vraag en aanbod dat voortvloeit uit de behaalde oogstresultaten en dat op korte termijn ingevuld moet worden. Het is de handel in bollen die op dat moment fysiek beschikbaar zijn en aan de hand van actuele gegevens op korte termijn van a naar b moeten. Het vergt van de daghandelaren dat ze van 's morgens vroeg tot 's avonds laat bereikbaar moeten zijn. Het grote verschil met de termijnhandel is, dat er veel meer stress om de hoek komt kijken en dat het vaak ook avondhandel is. Het bijzondere aan daghandel is dat er van alles inzigt: snelheid, hectiek, dynamiek. De getallen waar het om gaat zijn vaak kleiner en de druk groter. De daghan-

delaar wordt geleefd, maar kent ook veel voldoening als hij partijen bij elkaar heeft weten te brengen.

## SPECIALITEITEN

De specialiteiten van het team zijn inzet, bereikbaarheid, correcte en rappe afwerking en een grote mate van samenwerking met als belangrijkste doel het ontzorgen van de relaties in het drukke lever- en inpakseizoen. De grote kracht van het team is, dat de leden niet alleen de voorhandel doen, maar er ook voor zorgen dat de restanten verkocht worden. Bij de daghandel draait het dan ook vooral om het zoeken naar oplossingen door snel te schakelen en het op gepaste manier bij elkaar brengen van vraag en aanbod voor zowel de kopende als verkopende partij, waarbij een beroep gedaan kan worden op een goede onderlinge samenwerking. In het hoogseizoen is het team dagelijks ook 's avonds in het handelscentrum van CNB te vinden. Door fysiek aanwezig te zijn wordt de interactie binnen het team bevorderd en daarmee de snelheid van de daghandel.

## OOGSTIMPRESSIES

Voor de daghandel is elk seizoen weer anders. Dat wisselt qua stemming, prijs, kwaliteit, vraag en aanbod, weersomstandigheden, maar ook factoren als ziek en zeer, een schoon of niet

schoon product en/of een vroeg of laat seizoen spelen een rol. Het is elk jaar weer inspelen op de actualiteit en dat geldt ook nu weer. Hamvraag is ook dit seizoen: hoe is de oogst en wat voor een seizoen wordt het. Volgens de daghandelaren van CNB laat het zich aanzien, dat niet alle bollen zo goed zijn als een maand geleden verwacht werd, al blijft het lastig inschatten om deze tijd en kan het wat dat betreft vriezen of dooien. Zeker is in elk geval, dat de rooiresultaten tot nu toe een wisselend beeld laten zien. Werd aanvankelijk gedacht dat de oogst best zou zijn, nu kan gesteld worden dat het droge weer van de laatste weken de groei flink geremd heeft. Dat geldt voor alle teeltgebieden.

De vraag hierbij is of men wel of niet had moeten beregenen. Vaststaat in elk geval dat de bollen een natte herfst en zachte winter gehad hebben, waardoor ze niet echt goed afgehard zijn. De droogte van de laatste weken deed de rest. Insiders verwachten dan ook, dat er sprake zal zijn van een vlot handelsverloop in het broeisortiment en dat - naar het zich laat aanzien - ook sommige droogverkoopsoorten wat gemakkelijker een baas zullen krijgen. Voor zowel koper als verkoper blijft het de komende weken echter aftasten en geadviseerd wordt dan ook om vooral goed contact te houden met de eigen CNB-vertegenwoordiger.