

Van volkstuin tot eigen vastepla

De vasteplantenkwekerij van Marcel de Wagt (48) is gericht op bijzondere planten en de particuliere markt. Starten in zo'n niche markt vond hij zeker niet makkelijk. Maar ondernemend als hij is, ging Marcel de Wagt negen jaar geleden alsnog zijn droom achterna.

Tekst: Lilian Braakman
Foto's: René Faas

Een vasteplantenkwekerij begin je niet zomaar. Marcel de Wagt hakte de knoop door en begon in 2005 zijn eigen kwekerij. Van één volkstuin ging hij naar twee tuinen, naar vijf, naar duizend m² tot de huidige halve hectare die hij nu bezit. "Van jongs af aan was ik al bezig met plantjes, zaadjes, stekjes en bolletjes. Later volgde ik de hogere tuinbouwschool en heb diverse management functies bekleed. Op een gegeven moment vraag je jezelf af: is dit wat ik wil doen? Ik wilde meer met planten bezig zijn. Dus begon ik met een volkstuin in het Gennep-bos. Op zoek naar een plek met voldoende grond en ruimte voor een huis, kwam ik in 2009 in Ven-Zelderheide terecht."

VUURPIJL

Wat De Wagt wilde met zijn kwekerij was voor hem zo klaar als een klontje. "Een breed assortiment met goede tuinplanten die makkelijk te combineren zijn. Dat alles in een kleinschalige kwekerij gericht op particulieren." In het assortiment van 700 variëteiten vinden we onder andere tuinfloxen, pimpermellen, Sanguisorba, herfstasters en siergrassen. Bijzonder is de Kniphofia, die ook in het logo van de kwekerij terug te vinden is. De Wagt is een groot liefhebber van deze plant, in de volksmond ook wel 'vuurpijl' genoemd. Zo heeft hij tussen de tien en vijftien verschillende soorten staan. Over deze plant geeft hij wel eens lezingen. Soorten waar maar weinig aanbod van is, wil De Wagt graag verzamelen en kweken. "Van heinde en ver haal ik ze." Liefhebberij heeft hij voor soorten die extra aandacht nodig hebben.

FACTOR TIJD

Van de soorten die De Wagt heeft, kweekt hij de aantallen die gevraagd worden. "Soms zijn dat er vijftig van een soort en van andere meer. Het zijn allemaal kleine getallen." Dat is ook de reden dat er geen machines gebruikt worden. Door de kleine hoeveelheden is het niet rendabel om een machine aan te schaffen. In het seizoen heeft De Wagt een vaste medewerker in dienst voor een aantal dagen per week. Daarnaast werken er nog een paar scholieren. Om alles zelf te vermeerderen komt De Wagt



De vuurpijl die Marcel gebruikt als logo

tijd te kort. Dit wordt soms opgelost door planten bij te kopen, maar het overgrote deel wordt door hem gescheurd, gestekt of gezaaid. "Leuk is het om zelf soorten te kruisen zodat je ook ziet wat er gebeurt. Dat probeer ik soms met Kniphofia's, maar ik heb er te weinig tijd voor." De kwekerij is in twee gedeelten opgesplitst. Het eerste is toegankelijk voor publiek. Daar staan de planten die klaar zijn voor de verkoop. Het andere deel is de kwekerij waar de planten groeien en uitgezocht worden. Ook de moederplanten en landplanten bevinden zich



ntenkwekerij

daar. Dat De Wagt gericht verkoopt aan particulieren, wil niet zeggen dat anderen niet bij hem kunnen aankloppen. "Hoveniers en tuinontwerpers kunnen hier ook planten vandaan halen. Als ik een gevraagd soort niet heb, kan ik dat altijd inkopen bij een collegakweker."

.....

'Je wilt tevreden klanten die met plezier in de tuin gaan zitten'

.....

Op de kwekerij worden alleen organische meststoffen gebruikt. "Ik heb geen bio keurmerk omdat er veel eisen zijn en het de nodige investeringen vraagt. Voor de markt heeft het nog geen meerwaarde maar op deze manier ben ik er wel mee bezig." De late en koude winter zorgde voor schade bij De Wagt. "Begin maart gingen de planten naar buiten. Toen alles buiten stond twijfelde ik nog wat te doen. Met een doek eroverheen moet het wel goed zijn, maar ik had het mis. Ik was dus twee weken te vroeg. Dan is een kwekerij als de mijne kwetsbaar omdat er niet van alle soorten grote getallen zijn."

COMBINEREN

Een jaar of vier geleden ontstond er tussen De Wagt en Jeanne van Rijs een vorm van samenwerking. "Van Rijs is tuinontwerpster en in



Marcel de Wagt tussen zijn grote passie: de teelt van een breed assortiment goede tuinplanten

combinatie met de kwekerij kwamen we op het idee om een totaalpakket te leveren. Van Rijs kan goed planten combineren en ik heb verstand van planten. In het ontwerp komt dat tot uiting en dat laten wij de klanten ook zien. De wensen worden besproken, zij gaat langs om de tuin te bekijken en maakt een ontwerp. Op de kwekerij kunnen we de combinatie van de planten tonen, zodat de klanten zien wat het kan doen in hun tuin. Op deze manier proberen we een meerwaarde te creëren. Je wilt tevreden klanten die met plezier in de tuin gaan zitten." De Wagt vindt het ook leuk om met een andere liefhebber samen te werken en elkaar op deze manier aan te vullen.

ONDERNEMEN

"Ik ben klein begonnen en het is verheugend te constateren dat het groeit. Het loopt en we blijven verder ontwikkelen. Dat is de charme van het ondernemerschap. Een eigen kwekerij is leuk en heel breed. Je bent eigenlijk een all-round ondernemer. In zo'n niche markt beginnen is niet makkelijk. Vooral niet als het alleen op particulieren is gericht. Het is belangrijk dat je weet wat je verkoopt en achter je product staat. Ik geniet steeds meer bekendheid in Nederland en Duitsland. Zo heb ik al een aantal vaste klanten die van ver hierheen komen.

Verder ga ik tuin- en groenbeurzen af, sta in tuinbladen, houd de website bij en heb veel aan mond-tot-mondreclame." Op de website wordt veel informatie gegeven over planten, tuinadvies en over open tuinen in de buurt. "Als iemand zelf op tuinreis gaat, kunnen ze meerdere bezoeken combineren en ook even stoppen bij mij. Georganiseerde tuinreizen zijn ook mogelijk. Van april tot juni zijn we daar met name op georiënteerd."

Naast de kwekerij werkt De Wagt nog parttime bij een regionaal milieubedrijf. Drie dagen per week heeft hij een adviseursrol als projectleider duurzaamheid. "Een lastige combi", noemt De Wagt. In de toekomst hoopt hij geen andere baan meer nodig te hebben naast zijn kwekerij. Als die overstap is gemaakt, kan De Wagt zich volledig bezighouden met zijn passie: planten.

Resumé

In 2005 opende vasteplantenkwekerij Marcel de Wagt de deuren voor het publiek. In de afgelopen negen jaar is de kwekerij gegroeid en zijn er samenwerkingsverbanden gelegd.