

Teeltspecialisten



Landbouw- en loonbedrijf Pereboom, Paasloo

Voor een groot deel van zijn klanten verzorgt het bedrijf de complete maïsteelt, inclusief de planning van de werkzaamheden en een advies over de juiste rassenkeuze. Het is de specialisatie van Landbouw- en loonbedrijf Pereboom in Paasloo, in de Kop van Overijssel. De kwaliteit van teelt en dienstverlening kenmerkt dit bedrijf.

De oude sleufsilo vol met kalk midden op het erf illustreert misschien wel het beste waar het om gaat bij Loonbedrijf Pereboom in Paasloo. In de dienstverlening van het bedrijf draait alles om de kwaliteit van de teelt en om te beginnen de grond. Die moet in orde zijn. Is dat voor elkaar, dan kun je volgens vader Hans Pereboom en zoon Sander met de rest van de juiste teeltmaatregelen een topopbrengst realiseren. Die aandacht voor de teelt is iets wat van oudsher bij het bedrijf hoort, vertelt Hans Pereboom. "We hadden een gemengd bedrijf, waar ik stopte met de veehouderij en me ging toeleggen op de akkerbouw. Alleen was dat niet voldoende voor een toereikend inkomen. Daarom ben ik ook met loonwerk en dan vooral de maïsteelt begonnen. Als akkerbouwer wil je dan maar één ding en dat is het zo goed mogelijk doen. Daarmee zijn we begonnen in de maïsteelt maar nu richten we ons ook meer en meer op gras."

Groeidrang

In het gebied waar Pereboom actief is - in de Kop van Overijssel, net achter Steenwijk en boven de Weerribben - levert dat werken aan kwaliteit dankbare klanten op. De omgeving kent namelijk een flink aantal (grote) veehouderijbedrijven, die niet alleen behoefte hebben aan veel en goed ruwvoer, maar die ook zoeken naar de afzet van mest. Het grote aantal relatief forse bedrijven is volgens Hans mede te danken aan de enorme groeidrang van de bedrijven en de ruilverkaveling die tot stand kwam door uitbreiding van het natuurgebied rond de Weerribben en de Wieden. "Daar was 1500 hectare nodig om het gebied te vergroten. Om dat te realiseren, is dat gepaard gegaan met een ruilverkaveling om een aantal boeren ruimte te geven om te vertrekken, maar ook bedrijven te kunnen verplaatsen, zodat er een groot blok voor de natuurontwikkeling beschikbaar kwam."

Landbouw- en loonbedrijf Pereboom

Landbouw- en loonbedrijf Pereboom is gevestigd in Paasloo, gelegen in Noordwest-Overijssel. De eigenaren zijn Hans en Ditty Pereboom en sinds 2013 zoon Sander, die het bedrijf wil overnemen. Het bedrijf heeft ongeveer 80 hectare eigen grond in beheer en bewerkt afhankelijk van de werkzaamheden nog 500 tot 800 hectare maïs. Naast de maïs zijn de gehele ruwvoerwinning en de handel de specialiteiten van het bedrijf. Er zijn vier vaste medewerkers en vijftien losse krachten die in de piekperiode worden ingehuurd. Het bedrijf heeft lang nagedacht over extra werkzaamheden naast het landbouwloonbedrijf, maar is tot de conclusie gekomen dat het beter is om slim met arbeidstijd om te gaan. De afgelopen jaren zijn in de omgeving een paar kleine bedrijven overgenomen, waardoor het werkgebied zich nu in een straal van vijftien kilometer om het bedrijf bevindt. In de mest en bij andere werkzaamheden wordt er samengewerkt met een collega uit Wolvega.



Door deze verkaveling zijn er nu veel grotere bedrijven, waar geen sprake meer is van een ruwvoeroverschot. Dat merken ze bij Pereboom aan de grote behoefte die er is aan maïs. Het bedrijf speelt daarop in door op het grootste deel van de eigen grond die het beheert maïs te verbouwen. Afgelopen jaar teelde Pereboom 80 hectare voor eigen rekening. Dit jaar wordt dat minder, doordat er wat meer graan in het teeltplan komt. "Dat hebben we nodig om onze organische-stofbalans op peil te houden", vertelt Sander. "En", wijst hij uit het raam, "dit jaar starten we ook een proef met luzerne. Het lijkt er nu goed op te staan, maar in het voorjaar weten we pas echt of het wat is. Lukt het, dan kunnen wij een mooi product leveren aan de veehouderij", aldus Sander. De luzerne is Perebooms manier om in te spelen op de nieuwe Europese regelgeving, waarbij het voor bedrijven die meer dan 30 hectare akkerbouwgewassen telen verplicht is meerdere gewassen in het bouwplan op te nemen.

Te krap bemesten

Zorg voor de bodem is wel kenmerkend voor de bedrijfsvoering. Dat is ook noodzakelijk nu de mestwetgeving feitelijk noodzaakt om de maïs te krap te bemesten, stelt Sander Pereboom. "Als je volgens de normen werkt en voor een goed gewas zorgt, kun je minder fosfaat en stikstof aanvoeren dan er via het gewas verdwijnt. Alles moet dus in orde zijn om een zo hoog mogelijke opbrengst te realiseren. Alleen dan kun je profiteren van de extra fosfaat en stikstof die in de bodem wel beschikbaar is."

Zonder moeite schudt hij de getallen uit zijn mouw. Een procent organische stof bevat 1300 kilogram stikstof en 300 kilogram fosfaat. "Daar komt elk jaar wat van vrij en dat kun je gebruiken, maar dat werkt alleen als je ook zorgt voor goede omstandigheden. Plus dat je moet zorgen dat het organische-stofgehalte op niveau blijft, anders ben je de bodem aan het uitputten."

Wil je de potentie van de grond goed benutten, dan moet je zorgen dat alle factoren in orde zijn, betogen vader en zoon. "Dat begint bij een goede pH. Alleen als die in orde is, kan een plant namelijk maximaal voedingsstoffen opnemen. Is de grond te zuur, dan is daar al de eerste belemmering. Daarna is het de kunst om te zorgen dat je zorgt dat er voldoende kali is. Kali kent geen wettelijke beperkingen, dus dat hoeft geen probleem te zijn. Wat wel een probleem is, is fosfaat. Daar kom je gewoon te kort. Je moet dus zorgen dat er in de bodem wat beschikbaar komt."

Vooraf doordat er minder mest naar de maïs kan, is de zorg voor de bodem volgens de Perebooms zo belangrijk geworden. "Vroeger kon je met een mestgift van 60 tot 70 kubieke meter alle problemen wel wegpoetsen. Dan was er altijd wel genoeg. Maar nu je het met 30 tot 40 kuub moet doen, kun je het alleen nog maar goed doen om een hoge productie te halen. Vooral fosfaat is dan zeer kritisch."

Om tot een topteelt te komen, bezoekt Sander Pereboom in de winter alle klanten. Bij die bezoeken staan de teelt en de winning van goed ruwvoer centraal. "We bespreken dan alles, van het rantsoen tot de bodem. Het begint ermee dat we kijken naar de behoefte op het bedrijf. ○ →



Goed werken met grote bedrijven

In de omgeving van het bedrijf zijn meer dan gemiddeld grote veehouderijbedrijven gevestigd en zit de groei er goed in. Toch ervaren vader en zoon Pereboom niet dat dit lastig is. "Juist grote bedrijven weten dat ze zaken goed moeten organiseren. Daar kun je juist bij de eerste en tweede snede gebruik van maken, want ze weten dat je zaken tijdig moet regelen." Het andere voordeel is dat ze merken dat deze bedrijven ook graag goed willen worden geholpen en professionaliteit op prijs stellen. "Voor ons is het ook een voordeel dat we op een uiteenlopende grondsoorten zitten. Daardoor komt het werk ook nooit helemaal gelijk."

Op basis daarvan kijken we wat de beste optie is voor de hoeveelheid maïs en de rassen die daarbij horen. De afgelopen jaren, toen sommigen nog een overschot hadden, ging dat wel eens zover dat we de klant adviseerden om een deel te verkopen."

Indien nodig gaat de advisering ook verder. "We adviseren klanten ook wel eens om geen maïs te telen. Dan willen ze die op een perceel zetten waarvan wij weten dat de grond niet geschikt is. Dan raden we het ook echt af, ook al verdienen we meer aan maïs dan aan gras. Maar als we maïs telen, willen we wel dat het goed komt."

Klanten waarderen die aanpak, merkt Sander Pereboom. "Ze vertrouwen op onze adviezen en volgen die ook op. Niet voor niets strooien we veel kalk." Die adviezen vertalen zich ook in bovengemiddelde opbrengsten, bevestigt hij na enig voorzichtig en bescheiden afwachten als daarnaar wordt gevraagd. "Wat we doen, willen we ook echt goed doen en dat zie je op het veld ook wel terug."

Bijhouden

Door de reputatie die het bedrijf heeft opgebouwd, is er ook veel vertrouwen in het werk. Het betekent dat bij het merendeel van de klanten het werk geheel of grotendeels aan het loonbedrijf wordt overgelaten. "We kunnen dus zelf het zaaimoment, het beste moment om te spuiten en ook het oogstmoment bepalen. Om dat goed te doen, houden we alles bij. We noteren precies wat we zaaien, wanneer dat is gebeurd en andere bijzonderheden. Daar komt later precies bij wanneer er is gespoten en of er een groenbemester is ondergezaaid. Dat lijstje kunnen we in het najaar gebruiken om te bepalen hoe we onze oogstroute moeten inrichten."

Voor het bedrijf ligt daar ook een stukje winst in de bedrijfsvoering. "De kunst is om de bezetting van je machines en het aantal facturable uren bovengemiddeld te krijgen. Dan kun je scherp met de prijs zijn en toch wat verdienen", zegt Sander. Ook al is de prijs niet echt een punt, erkennen vader en zoon. "Iedereen weet dat we het netjes proberen te doen, maar dat zowel de klant als wij er wat aan moeten verdienen. Wij zorgen voor de goede teelt, de klant moet onze bedrijfsvoering mogelijk maken."

TEKST: Toon van der Stok

FOTO'S: familie Pereboom en Toon van der Stok



Het liefst doet Pereboom bij het maïszaaien de hele planning zelf, zodat er precies op tijd kan worden gezaaid en gespoten.



Het bedrijf heeft korte tijd een combine gehad voor het dorsen van maïs. Vanwege een te klein areaal is die activiteit alweer beëindigd.



In het seizoen is het bedrijf met twee hakselaars actief. Dat betekent met rond de 350 hectare per hakselaar een redelijk gevulde planning.