

# Fella-distributie naar Mechatrac 'We worden tweede...'

MF-importeur Mechatrac neemt de Benelux-distributie van Fella-machines ter hand. Daardoor krijgt het dealernet een betere dekking.

Tekst en foto's: Gertjan Zevenbergen

**I**n de showroom van Mechatrac staat een Ziegler-schudder nog gebroederlijk naast een hark en maaiers van het Zuid-Duitse Fella. Sinds half februari is de Zutphense Massey Ferguson- en Vogel en Noot-importeur ook verdeler van Fella hooibouwmachines voor België, Nederland en Luxemburg. "Het is een logische stap nu Agco (het moederbedrijf van Massey Ferguson en Fendt, red.) sinds 2007 voor de helft eigenaar is van Fella", meent directeur Wim Hengeveld. Mechatrac maakt immers deel uit van de Mechan-groep, die de meeste Agco-merken in Nederland vertegenwoordigt. Vanaf voorjaar 2008 onderzocht Hengeveld een mogelijke samenwerking met Fella. De gesprekken raakten in een stroomversnelling toen de Dohmen-Group, fabrikant van Ziegler hooibouwmachines, half december in de financiële problemen kwam. Een gesprek met Wim Hengeveld en Fella fabrieksvertegenwoordigers Frits Anema en Hans Vesterink.

*Mechatrac heeft al jaren Ziegler in het pakket. Past Fella daar wel naast?*  
Hengeveld: "Ziegler heeft turbulente jaren achter de rug. Het merk heeft in acht jaar drie eigenaren gehad. Toch is Mechatrac met de twintand-hark succesvol geweest en haalden daarmee vorig jaar zelfs nog

'Nederland telt straks honderd Fella-dealers'

een marktaandeel van ruim 20 procent. Nu staat de fabriek te koop en weten we niet wat de toekomst brengt. Daarom gaan we met Fella verder."

*Wat merkt de melkveehouder daarvan?*  
Hengeveld: "Er ontstaat een nieuw bedrijf onder Mechatrac: Fella Benelux. Vesterink en Anema werken daarbij samen met

Mechatrac om de machines te verkopen aan de huidige Fella-dealers. Mechatrac verkoopt ze op haar beurt aan haar MF-dealers. Straks zijn er in totaal honderd Fella-dealers in Nederland en 45 in België. Er is dus altijd een servicepunt dichtbij. Daardoor moeten we wat marktaandeel betreft nummer twee kunnen worden. Net achter Kuhn. De nieuwe structuur biedt kansen voor Fella en voor Mechatrac. Mechatrac komt nu bij dealers binnen, waar we voorheen weinig contacten mee hadden. Nu kunnen we daar misschien ook andere machines uit ons pakket verkopen."

*In Australië en Nieuw-Zeeland worden Fella machines als Massey Ferguson verkocht. Wanneer is dat ook in Nederland het geval?*  
Vesterink: "Ik verwacht dat het binnen nu en vijf jaar gefaseerd ingevoerd wordt. Voor het eind van het jaar worden alle machines al Laverda-rood gespoten." Hengeveld: "En dat is dezelfde kleur rood als van Massey Ferguson." □



Wim Hengeveld is sinds 2001 directeur van Mechatrac. Hij startte als verkoper en werkte als hoofd van de onderdelenvoorziening en aftersales bij Motrac Landbouw. Frits Anema ging na zijn studie HEAO-Commerciële Economie bij een mechanisatiebedrijf aan de slag als verkoper. In 2006 werd hij fabrieksvertegenwoordiger bij Fella. Hans Vesterink werkt al sinds 1988 bij Fella in dezelfde functie. Hij begon in 1969 op het kantoor van Claas-importeur KampsdeWild. Later werd hij verkoper buitendienst bij hetzelfde bedrijf en in 1978 exportmanager voor Kaweco.