



© TOPIGS NORSVIN

COMPLEMENTAIRE COMBINATIE IN VARKENSVEREDELING

Begin deze zomer fuseerde fokkerijorganisatie Topigs met het Noorse Norsvin. Varkensfokkerij in Noorwegen klinkt nieuw in onze oren, maar Topigs Norsvin blijkt een sterke combinatie. We vroegen Bart Peeters om meer uitleg. – Anne Vandenbosch

Topigs behoort tot 's werelds top 3 in varkensveredeling. Op 2 juni ging het bedrijf een fusie aan met het Noorse Norsvin. Volgens Bart Peeters ontstond hierdoor de meest innoverende varkensfokkerijorganisatie Topigs Norsvin. Bart is managing director van Topigs Norsvin in België en verantwoordelijke van de nieuwe organisatie voor de productie in de kernfokbedrijven in Europa.

Complementair

De coöperatie Norsvin werd opgestart in 1958 en telt vandaag 1650 leden. Het hoofdkantoor ligt in Hamar. Deze fokkerijorganisatie focust sterk op genetische vooruitgang gericht op de totale keten en op een lage kostprijs. Norsvin verkoopt echter zelf geen gelten, die vinden hun weg naar de varkensbedrijven via de voederindustrie.

Beide moederbedrijven in Noorwegen en Nederland zijn dus coöperaties. Ze

hebben allebei een boerenstructuur. De leden bepalen het gevoerde beleid. De coöperaties zelf fuseren niet, enkel de internationale afdelingen – waaronder dus ook Topigs België – vallen onder het nieuwe Topigs Norsvin.

“Norsvin beschikt over een prima landraslijn”, legt Bart uit. “Vermoedelijk is het zelfs de beste ter wereld. Hun Large White/York-lijn bleek echter minder optimaal te zijn. Zo'n lijn heb je echter wel nodig om een uitstekende F1-zeug op de markt te brengen. Bij Topigs blinken we nu net uit met onze Yorklijn. Onze bedrijven bleken dus over een heel complementaire productportfolie te beschikken.

Beide bedrijven hebben een sterke R&D-afdeling. Norsvin is kleiner in omvang, maar is groots op het vlak van onderzoek en ontwikkeling. Niet voor niets werkten onze genetici al vele jaren tezamen. Ook geografisch zijn we com-

plementair. Norsvin was immers niet actief op de Europese markt, natuurlijk wel in Scandinavië (Noorwegen, Finland, Zweden) alsook in de Baltische staten én het bedrijf is sterk aanwezig in de Verenigde Staten. Dankzij de fusie zullen we nu aanwezig zijn in alle belangrijke varkensmarkten.”

.....
 Deze fusie is niet bedoeld om kosten te besparen, maar om extra vooruitgang te genereren.

Vooruitgang vergt budget

Deze fusie is niet bedoeld om kosten te besparen, maar om extra vooruitgang te genereren. Volgens Bart wordt alles in

'varkensgeneticaland' immers bepaald door budgetten. "De kleinere spelers zullen op termijn verdwijnen. Topigs Norsvin heeft een geschatte omzet van 135 miljoen euro, waarvan het jaarlijks 18 miljoen euro spendeert aan R&D. We verwachten dat dit tegen 2018 zal oplopen tot 22 miljoen euro. Dat betekent een extra investering van 1 miljoen euro per jaar. Er is nog genetische vooruitgang mogelijk, maar dan moet je in onderzoek (kunnen) investeren. Hiervoor moet je voldoende kritische massa – dus voldoende markt – hebben om een noodzakelijke omzet te realiseren. Bovendien houden spelers in de keten, bijvoorbeeld de veevoederproducenten, voor wat genetica betreft enkel rekening met de grote spelers in de markt. Zij gebruiken bij hun onderzoek immers de meest gebruikte zeugenlijnen. Dat zorgt ervoor dat onze genetica maximaal tot uiting komt op de bedrijven."

Norsvin paste onderzoekstechnieken toe die nu doorgevoerd kunnen worden in de nieuwe organisatie. "Jaarlijks testen we bijvoorbeeld 3500 zuiverelijnen, in het gewichtstraject tussen 30 en 135 kg, onder andere met een CT-scan (zie foto p. 18). Dit zal nu ook op andere lijnen worden uitgevoerd en gecombineerd met de huidige technieken zoals het biggenweegprotocol, de LMS (*live muscle scan*), de opvolging van de individuele voederopname en *genomic selection*."

Topigs Norsvin wil in de toekomst ook meer investeren in R&D op klantniveau. "We willen in de verschillende landen een partnership aangaan met enkele conventionele bedrijven voor de gegevensverzameling (CCPS-bedrijven). We willen de omslag maken van onderzoek in onze sterk gecontroleerde kernfokbedrijven naar praktijkomstandigheden. Onze topkernfokbedrijven beschikken immers over de hoogste spf-norm (*triple specific pathogen free*).

Onze coöperanten zullen trouwens, net als voorheen, geen dividend uitbetaald krijgen. Ze ontvangen dankzij dit doorgedreven onderzoek een meerwaarde via de genetische vooruitgang. Bij de fusie was het voor Norsvin trouwens belangrijk om hun '3 sterren' te onderschrijven. Ze wensen de coöperatiestructuur te behouden, te streven naar vooruitgang door R&D en naar vooruitgang voor de hele keten."

Beide bedrijven werken al langer aan de verbetering van diverse genetische aspecten binnen de hele varkensketen door vruchtbaarheid, productie, voeder-efficiëntie en vlees- en karkaskwaliteit op te nemen in het fokdoel. Bart: "Topigs

stond in het verleden vooral bekend om de genetische vooruitgang in de eigenschappen bij de zeugen. Ruim 5 jaar geleden is er meer aandacht gekomen voor de vleesvarkenseigenschappen in het fokdoel. Die vooruitgang uit zich nu reeds in de praktijk. Norsvin was juist in die

Topigs Norsvin-thema-avonden", gaat Bart verder. "De lancering voor het grote publiek volgt op Agriflanders. Structureel verandert er echter niets.

Dankzij deze fusie beschikken we alvast over een nog sterker aanbod voor onze klanten zowel als voor onze partners en



"Topigs Norsvin en onze frisse nieuwe huisstijl worden hier begin december gelanceerd", aldus een trotse Bart Peeters. "De klanten en directies worden geïnformeerd op onze thema-avonden. De lancering voor het grote publiek volgt tijdens Agriflanders."

vleesvarkeneigenschappen en de voeder-efficiëntie al erg sterk. Ook qua fokdoelen komen we elkaar dus tegemoet. Topigs Norsvin zal haar klanten over de volledige keten nog beter kunnen dienen."

Topigs Norsvin in België

"Het bedrijf Topigs Norsvin en onze frisse nieuwe huisstijl worden begin december gelanceerd in België. Onze klanten en directies worden geïnformeerd op onze

toeleveranciers. We zullen nieuwe lijnen en kruisingen uittesten in combinatie met onze lokale rassen (Piétrain). Dat vergt echter tijd, de eerste testresultaten zullen pas eind 2015 bekend zijn. Als dit positieve resultaten geeft voor onze markt kunnen we mogelijk nieuwe producten aanbieden in 2016." ■

VARKENSHOUDERIJ IN NOORWEGEN

Noorwegen is een rijke oliestaat. Op het vlak van varkenshouderij is het echter een van de kleinere broertjes binnen Europa. Het land beschikt over ongeveer 75.000 zeugen. Dit is slechts 12% van onze zeugenstapel; België telt immers zowat 500.000 fokzeugen. De Noorse overheid beperkt er de grootte van de varkensbedrijven tot 100 zeugen en 1000 vleesvarkens. De huisvesting is sterk verschillend van onze gangbare bedrijven. In de kraamafdeling werkt men bijvoorbeeld met kraamopfok-

hokken waarin zeug en biggen los gehuisvest zijn. Het spenen gebeurt op 30 à 35 dagen.

In Noorwegen vergt de productie van 1 kg vlees 3,2 euro, dit is meer dan het dubbele van de Belgische kostprijs (1,5 euro/kg). De voederkosten wegen daarin zwaar door. Qua fokdoelen zet men er dus vooral in op voederefficiëntie en karkaseigenschappen. Ook arbeid is een serieuze kostenpost. Men streeft er naar een gemakkelijke voederefficiënte zeug.