

De huidige Flora- en faunawet werkt averechts voor natuur en bedrijven, constateren Clement Verschoor en Peter Mouthaan van Conver. Door het late maaien van sloten ontstaat volgens hen veel schade. Tegelijk hebben bedrijven steeds minder tijd om het werk uit te voeren. Een gesprek over het te laat beschikbaar komen van werk en natuurlijk de nieuwe robottrekker.

Gedreven door innovatie

Peter Mouthaan en Clement Verschoor, Conver

Hoewel de bouwfraude al jaren geleden is, hebben heel veel bedrijven daar nu nog veel last van, constateert Clement Verschoor, bedrijfsleider bij Conver. "Eigenlijk is het voor iedereen moeilijker geworden, vooral doordat we nu te maken hebben met aanbestedingen die niet alleen te laat zijn, maar waarvan de contracten vaak veel te kort lopen om een investering in voldoende tijd terug te verdienen. Wat je ziet, is dat het midden- en kleinbedrijf wordt gestraft voor iets wat speelde bij de grote bouwbedrijven."

Het probleem waarmee aannemers en fabrikanten nu te maken hebben, is dat aanbestedingstrajecten complex en tijdrovend zijn geworden, stelt Verschoor vast. "Maar daar schiet niemand iets mee op. De aannemer moet wachten totdat hij de opdracht krijgt en tot die tijd doet hij niets. Wij als fabrikant moeten in nog kortere tijd meer produceren en we zitten al in een branche met seizoenproductie. Het gevolg is dat we nu bijna genoodzaakt zijn om specialistische machines uit voorraad te leveren. Dat kan, maar het gaat wel ten koste van de innovatie die zo kenmerkend is voor onze wereld. Vroeger investeerden we samen met de aannemer en waterschappen in nieuwe ontwikkelingen. Dat kan nu niet meer omdat het verboden is om intensief contact met elkaar te hebben, omdat dit de schijn van belangenverstrengeling wekt.

Verschoor ziet dat ook het steeds verder verkorten van contracten de ruimte voor innovatie beperkt. "Door de steeds kortere looptijd daalt de investeringsbereidheid in nieuwe technieken. Als je iets nieuws koopt, wil je de zekerheid dat je die machine in de looptijd van een contract kunt terugverdienen."

Een andere ontwikkeling die het investeren in nieuwe technieken remt,

is de bepaling in de Flora- en faunawet dat je in de zomer pas op 15 juli mag beginnen met het schonen van de sloten, vertelt Verschoor. "Dat maakt het seizoen waarin je de machine kunt terugverdienen nog korter, terwijl deze maatregel volgens mij echt averechts werkt. Het betekent namelijk dat je de planten eerst volledig laat groeien en dan begint te maaien als de watertemperatuur hoog is. Dan zit er al weinig zuurstof in het water en komt er ook nog rottend blad bij dat de rest van het zuurstof opgebruikt. Met als gevolg massale vissterfte. Het effect is dan precies averechts aan wat je wilt bereiken."

Hij vraagt zich af of er bij het maken van de wet wel voldoende is nagedacht over de verschillende belangen. "Waterschappen schonen nu eenmaal om voldoende doorstromingsnelheid te houden. Daarvoor hebben we een stelsel met hoofdwatgangen. Die moet je schoonhouden, dat weet iedereen. Dat hoeft voor de natuur geen probleem te zijn, want vissen paaien niet midden in de watergang, die liggen aan de zijkant, waar het minder stroomt, tussen de planten. En daar hoeft je bij het maaien van het stroomprofiel niet te komen."

"Doordat contracten een steeds kortere looptijd krijgen, daalt de investeringsbereidheid in nieuwe technieken."

Hij erkent dat het mogelijk is om een ontheffing te krijgen om eerder te beginnen, maar vraagt zich af of deze aanpak de juiste is. "Als je nu gewoon toestemming geeft om vanaf 15 mei te gaan maaien en de ecologen bepalen de uitzondering wanneer het later moet. Dat zijn de mensen die daarvoor zijn opgeleid en die de situatie kunnen beoordelen. Die moeten een afweging maken tussen eventuele schade aan de natuur en de noodzaak om watgangen goed te beheren. Door eerder te maaien, hoeven bij hogere watertemperaturen geen grote hoeveelheden vegetatie meer te worden verwijderd en ontstaat minder schade aan het waterleven."

De afgelopen weken was Conver vooral in het nieuws door de presentatie van de eerste robottrekker, een ontwikkeling waar directeur Peter Mouthaan van Conver (onderdeel van DPC) trots op is. "We zijn eerder dan alle grote trekkerfabrikanten met een ontwikkeling waar terwijl we pas een jaar geleden begonnen zijn."

Over het waarom is Mouthaan duidelijk. "Met de komst van Probotiq binnen DPC hebben we de beschikking gekregen over kennis en ervaring om voertuigen te laten rijden zonder bestuurder aan boord. Inmid-

Peter Mouthaan en Clement Verschoor

Peter Mouthaan is directeur en samen met zijn vader eigenaar van Dutch Power Company. Het bedrijf is eigenaar van Herder, Votex, Louis Nagel, Probotiq en Conver. Al deze bedrijven werken zelfstandig onder leiding van Mouthaan, waarbij overal een productie leider optreedt als vestigingsmanager.

Clement Verschoor is de kleinzoon van de oprichter van Conver, Toon Verschoor. Na enkele jaren afwezigheid is hij vorig jaar na de overname door DPC teruggekomen bij Conver. Dit bedrijf is gespecialiseerd in het bouwen van maaiboten, die vooral naar de Benelux, Duitsland, Frankrijk en Engeland worden afgezet. Daarnaast is er export naar verre landen als Brazilië, Nieuw-Zeeland en Indonesië. Hier profiteert het bedrijf van de goede contacten met onder andere IHC en Damen.



dels hebben we al 25 trekkers lopen die op een afgesloten stuk geheel automatisch werk uitvoeren dat elke keer op dezelfde manier gebeurt. Bijvoorbeeld het spuiten in een boomgaard, waar telkens hetzelfde spoor wordt gevolgd, of het maaien van de greens op een golfbaan. Een logische doorontwikkeling is dan om de trekker aan te passen als je weet dat je geen bestuurder meer nodig hebt."

Zonder vernieuwing hebben bedrijven geen toekomst, is de filosofie van DPC. Daarom zoekt het steeds mogelijkheden om vernieuwing aan te wakkeren. Eén daarvan is een onderlinge competitie. "We hebben bij Votex, Herder en Conver/Probotiq de mensen aan het werk gezet met een Perkins-motor en de vraag om daar een nieuwe machine omheen te bouwen. Als uitdaging voor de enkele weken geleden georganiseerde Polderdag, om daar wat nieuws te brengen."

Het resultaat was te zien op de Polderdag. Votex kwam daar met zijn eigen gazonmaaier met drie klepelbakken. Herder had een zelfrijdende stobbenfrees voor moeilijk bereikbare plaatsen en Conver mocht de Greenbot presenteren. Bewust is daarbij gekozen om deze bij Conver te presenteren, legt Mouthaan uit: "We willen deze ontwikkeling zelf in de markt zetten, waarbij Conver de kortste lijnen naar de markt heeft. In een later stadium bepalen we dan onze marktstrategie samen met Nagel."

"Het is extra leuk om als klein Nederlands bedrijf veel eerder te zijn dan alle grote trekkerconcerns."

De Greenbot zal vanaf 2015 verkrijgbaar zijn. "We hebben bij het prototype tijdens tests geconstateerd dat er een aantal zaken zijn die anders moeten. Als we dat hebben opgelost, kunnen we in serie gaan produceren. Dan gaan we een aantal machines uitzetten, waarmee we ervaring willen opdoen. Na de Polderdag ging het echt bij de bezoekers leven en merkte je dat ze gingen nadenken wat ze hiermee kunnen, dat was mooi om te zien."

Een ander aandachtspunt is natuurlijk de wetgeving. "Op een afgesloten terrein mag er veel, maar zodra je op of langs de weg komt, is het moeilijker. Zo merken we dat bedrijven er wel wat in zien voor het maaien van taluds bij viaducten omdat je een lager zwaartepunt hebt en de chauffeur geen risico's loopt. Alleen mag je daar nu nog niet terecht. Op golfbanen kan het wel, en bijvoorbeeld weilanden of akkers zijn geen probleem. Je zou dus kunnen maaien of bijvoorbeeld schoffelen."

Het mooie is volgens Mouthaan dat een dergelijk project de medewerkers prikkelt. "Je merkt dat ontwikkelteams weer met plezier werken. Dat is voor ons als klein bedrijf belangrijk. Want de kunst is om op alle gebieden met vernieuwingen te blijven komen om in te spelen op de wensen van de markt. En dan is het extra leuk om als klein Nederlands bedrijf veel eerder te zijn dan alle grote trekkerconcerns."

TEKST & FOTO: Toon van der Stok