

Telers zien vraag naar komkommers voor topsegment stijgen

## ‘Er is ruimte voor groei, want kwaliteit wordt beloond’

**Met drie bedrijven en 11 ha kassen is telersvereniging Green Diamonds een kleine speler in de komkommermarkt. Het is geen belemmering gebleken voor succes. Teler Floris van der Linden uit Oud-Beijerland stelt drie jaar na oprichting vast dat er ruimte is voor uitbreiding. “Over enkele maanden besluiten we hoe we dat gaan realiseren: autonoom of via toetreding van een collega.”**

De 3 ha kassen van Floris en Henk van der Linden liggen er eind december leeg bij. Een handvol medewerkers treft de laatste voorbereidingen voor het planten, dat begin januari moet plaatsvinden. De komkommerteler is tevreden over de ontwikkeling die zijn telersvereniging de afgelopen drie jaar heeft doorgemaakt. Voordien had het trio komkommertelers al naam gemaakt bij The Greenery, maar vanwege de bredere samenstelling van het blok betaalde de topkwaliteit zich naar de smaak van de ondernemers onvoldoende uit.

### Hogedraadsysteem

“Ruim drie jaar geleden besloten we om op eigen kracht verder te gaan, samen met de gebroeders Kik uit Sirjansland en Joost Matijssen uit Etten-Leur”, vertelt Van der Linden. “We kregen de ruimte om een eigen merk te ontwikkelen voor het topsegment van de markt. Daar moest wel een meerprijs tegenover staan, want wij teelden en telen uitsluitend volgens het hogedraadsysteem. Dat kost een paar euro per vierkante meter meer dan de standaard teeltmethode, waarbij



**Van der Linden: “Onze kwaliteitsbelofte omvat dagverse stamvruchten, een lang schapleven, relatief veel drogestof, uitstekende smaak en onberispelijk uiterlijk.”**

naast stamvruchten ook rankvruchten worden geoogst.”

Om die meerprijs uit de markt te kunnen halen, was een toegewijde afzetorganisatie nodig. Die werd gevonden in afzetorganisatie FresQ.

### Kwaliteitsbelofte

De telersvereniging, die net als het merk Green Diamonds heet, kwam goed uit de startblokken. Dat was mede te danken aan de loyaliteit van veeleisende afnemers, die het geen enkel probleem vonden om voor onderscheidende komkommers aan te

kloppen bij onze afzetorganisatie. “Wij vinden het erg belangrijk om onze kwaliteitsbelofte iedere dag waar te maken”, vervolgt Van der Linden. Die belofte omvat dagverse stamvruchten met een lang schapleven, relatief veel drogestof, een uitstekende smaak en een onberispelijk uiterlijk. “Daarom werken we volgens een strak teeltprotocol en dito kwaliteitsvoorschriften. We stemmen de rassenkeuze en teeltschema’s af om een zo vlak mogelijk aanvoerpatroon te realiseren. Hierdoor kunnen we van eind februari tot begin december topkwaliteit leveren.”

## Dagvers

Volgens de teler vormen het dagverse karakter en de uitstekende houdbaarheid een belangrijk deel van de meerwaarde. Het verouderingsproces van komkommers begint wanneer de bloem gaat verwelken en de vruchtzetting start. "Binnen 30 dagen na dat moment moet de vrucht in principe zijn geconsumeerd. Wij laten de vruchten daarom zo snel mogelijk uitgroeien en willen ze op de oogstdag zelf afleveren bij de klant. Een betere garantie dat ons product de consument in optimale conditie bereikt, kun je als teler niet geven. Komkommers die 's ochtends vroeg worden besteld, hangen dan meestal nog aan de planten."

Dit streven vergt nauwkeurige oogstprognoses en intensieve afstemming, zowel met Van der Linden's collega's als met de afzetorganisatie. De verkoper moet immers van dag tot dag weten hoeveel komkommers aangeboden kunnen worden.

## Niet jaarrond

Jaarrond produceren is vooralsnog niet aan de orde. "Daarmee zouden we wel wat groei kunnen realiseren, maar onze klanten staan er niet om te springen", aldus de teler uit de Hoekse Waard. In deze tijd van het jaar heeft Spanje voldoende aanbod van goede kwaliteit voor een redelijke prijs.

"Mochten we ooit in groeilicht investeren om jaarrond te kunnen oogsten, dan hoeft dat niet per definitie voor dit segment te zijn. Het komkomeraanbod is nog steeds weinig gedifferentieerd, ondanks de

initiatieven en experimenten met wildere vruchttypen van de afgelopen jaren. Misschien doen zich in de toekomst nieuwe kansen voor."

## Uitbreiding wenselijk

Ook binnen hun huidige teeltperiode zien de ondernemers nog kansen. Uitbreiding op de huidige teeltlocaties is echter niet mogelijk. Van der Linden: "Er is ruimte voor groei, want onderscheidende kwaliteit wordt beloond. Eén optie is om gezamenlijk een vierde bedrijf op te zetten. Er is voldoende aanbod van bedrijven waar dat zou kunnen."

Een andere mogelijkheid is om de vereniging uit te breiden tot een kwartet. Qua financiering is dat het eenvoudigste, want de banken zijn nog steeds terughoudend. "Anderzijds weten we nu precies wat we aan elkaar hebben", zegt de Zuid-Hollander. "Toetreding van een nieuw lid geeft per definitie extra onzekerheden. We willen hoe dan ook geen concessies doen aan de productkwaliteit en de goede relaties met onze afnemers."

## Groter volume

Hoe het ook uitpakt, Van der Linden is niet bang dat uitbreiding van het areaal met enkele tientallen procenten ten koste zal gaan van de prijs. "Er zijn voldoende afnemers die meer willen afnemen of bereid zijn om ons product te beproeven. Garanties voor een absolute meerprijs zullen we echter nooit krijgen. Komkommerprijzen fluctueren nu eenmaal en daar kunnen FresQ of wijzelf geen verandering in brengen."



**In de hogedraadteelt draait alles om stamvruchten van topkwaliteit.**

Het prijsbeeld ligt altijd in lijn met het totale marktbeeld. De niche die deze telers bedienen, staat een wat ruimer aanbod wel toe. Green Diamonds heeft aangetoond dat het op hoog niveau continuïteit kan bieden. "Wij zijn klaar om in 2013 of 2014 op te schalen naar een groter volume."

### 'Prettige beurs met lage drempel'

Ook dit jaar zal Van der Linden de Tuinbouw Relatiedagen vakbeurs in Gorinchem bezoeken. "We gaan er niet heen om zaken te doen of deals te sluiten, maar wel om op ongedwongen wijze bij te praten met collega's, leveranciers en andere relaties. Dat kan daar uitstekend. Gorinchem is gewoon een prettige beurs: niet al te groot en met een lage drempel. Daar voel ik mij prettig bij."

## Samenvatting

Dankzij strenge teelt- en kwaliteitsvoorschriften, wekelijkse afstemming en een toegewijde afzetorganisatie ziet telersvereniging Green Diamonds de vraag naar haar gelijknamige komkommers van topkwaliteit groeien. De drie telers zijn niet bang dat uitbreiding van het areaal met enkele hectaren de noodzakelijke meerprijs in gevaar zal brengen.

