

Nieuwe samenwerking ki-organisaties vergroot kans op hoge GTPI-stieren

# Samenwerking Alta en CRV in fokprogramma's VS

Alta en CRV gaan samenwerken met hun fokprogramma's in Noord-Amerika. De ki-organisaties hebben een overeenkomst gesloten die schaalvoordeel en vooral betere genetica moet opleveren in de steeds duurdere zoektocht naar stieren met een hoge GPTI-fokwaarde.

tekst **Jaap van der Knaap**

**D**oor de komst van genomic selection verandert de fokkerijwereld razendsnel. Je moet daardoor continu alert reageren op nieuwe ontwikkelingen. CRV en Alta maken de moedige keus om te investeren in samenwerking. Beide organisaties profiteren daardoor van het schaalvoordeel dat uiteindelijk zorgt voor minder kosten en betere stieren.' In een notendop schetst Paul Hunt, chief operating officer bij Alta Genetics, waarom ki-organisatie Alta Genetics en CRV in de Verenigde Staten gaan samenwerken met hun fokprogramma. Door de samenwerking versterkt en vergroot Alta per direct het zogenoemde Peak-fokprogramma in Noord-Amerika. Daarin worden hoogwaardige vrouwelijke dieren intensief gespoeld en beloftevolle dieren bij melkveehouders gecontracteerd. De stieren die uit deze paringen worden geboren, ondergaan een genoomtest op basis van GPTI. Alta en CRV bepalen daarna ad random wie welke stier opneemt in het stieraanbod.

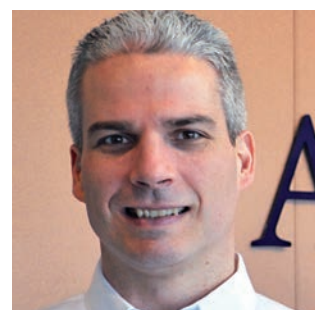
## Logische partners

Het is voor het eerst dat Alta en CRV gaan samenwerken. 'CRV is net als Alta een betrouwbare en wereldwijd opererende organisatie', zegt Hunt. 'CRV werkt hard aan toetreding tot de Noord-Amerikaanse markt. Ook zonder ons doen ze dat, maar we denken dat het beter is om met ze samen te werken. Je kunt best concurreren in dezelfde markt en vervolgens samenwerken in productontwikkeling.'

'We zijn weliswaar concurrenten, maar het is niet ongebruikelijk dat bedrijven elkaar opzoeken om ontwikkelingskosten te delen', zo bevestigt Ate Lindeboom, directeur operations and development bij CRV. Alta is volgens Lindeboom een logische partner, die goed past bij de strategie die CRV gekozen heeft.



*Ate Lindeboom: 'Investeren in vrouwelijke dieren in de VS is momenteel erg kostbaar'*



*Paul Hunt: 'Je kunt best concurreren en samenwerken in productontwikkeling'*

'Dankzij deze samenwerking kunnen we ons aanbod aan topstieren op basis van GTPI verder uitbreiden. Om in het stieraanbod in de Verenigde Staten te kunnen concurreren, moet je investeren in vrouwelijke dieren. Dat is momenteel erg kostbaar. Door gebruik te maken van het fokprogramma Peak van Alta kunnen we ons programma snel uitbreiden en profiteren van schaalvoordelen.'

In 2015 moeten de eerste stieren uit de nieuwe samenwerking beschikbaar komen. Op jaarbasis zijn dat er voor CRV zeker twintig, schat Lindeboom, maar het exacte aantal stieren dat beide partijen nu gaan onderzoeken op genoomfokwaarden, wordt niet gemeld. 'We willen uiteindelijk zo veel stieren inzetten als we voor onze markt nodig hebben', vertelt Hunt diplomatiek. 'Met de huidige ontwikkelingen in de fokkerijwereld kunnen we niet voorspellen hoeveel dat er over een paar jaar zullen zijn.'

Lindeboom meldt dat CRV ook vanuit het eigen fokprogramma in de VS nog beperkt stieren blijft inzetten. 'We blijven stieren aankopen bij fokkers, ook dat blijft een belangrijke genenbron.'

## GTPI-fokwaarde leidend

Beide organisaties hebben goede afspraken gemaakt over wie welke stier uiteindelijk zal gaan vermarkten. 'We blijven onze eigen fokkerijvisie volgen', aldus Lindeboom. 'De fokwaarde GTPI is leidend, maar wij zoeken vooral ook stieren die echt wat kunnen toevoegen op basis van gezondheid en efficiëntie.'

Op de vraag of deze stap zorgt voor verdergaande samenwerking, antwoordt Hunt: 'Als een samenwerking een flinke kostenbesparing en significant betere genetica oplevert, dan is het logisch dat twee partijen elkaar vinden.'

*Om in stieraanbod in de Verenigde Staten te kunnen concurreren, is investeren in hoogwaardige vrouwelijke genetica noodzakelijk*

