

**Familie De Cuyper**

Het voorbije jaar scoorden de twaalf afgevoerde koeien van Arnold De Cuyper en Tonia Laevens uit Oedelem de hoogste gemiddelde levensproductie.



Aantal koeien:	<b>60</b>
Hoeveelheid land:	<b>50 hectare</b>
Levensprod. afvoer:	<b>56.022 kg 4,00% 3,29%</b>
	<b>4084 kg vet en eiwit</b>



Manon, Tonia, Arnold en Esthée De Cuyper



Diverse ruwvoerbesteddelen in één kuil

Arnold De Cuyper: 'We vinden het belangrijk om geduld te hebben met onze koeien'

# Sterke focus op levensduur

Geduld hebben met koeien en fokken op levensduur. Dat zijn twee kernelementen in het management van Arnold De Cuyper en Tonia Laevens uit Oedelem om hoge levensproducties te realiseren. 'We proberen elke koe zo lang mogelijk aan te houden.'

tekst **Annelies Debergh**

Het zijn er precies zeven. Zoveel honderdtonners telt het melkveebedrijf van Arnold De Cuyper (37) en Tonia Laevens (36) uit Oedelem. Het voorbije boekjaar scoorden hun twaalf afgevoerde melkkoeien 4084 kg vet en eiwit, het hoogste cijfer onder alle Vlaamse melkveehouderijen met minstens tien afgevoerde melkkoeien tussen 1 september 2012 en 31 augustus 2013. Het hoogste gemiddelde levensstotaal is gebaseerd op een gemiddelde van 56.022 kg melk met 4,00% vet en 3,29% eiwit.

Hoewel de prestatie bijzonder is, blijft Arnold De Cuyper er opvallend rustig onder. Of er een specifieke reden is voor het hoge cijfer? Het antwoord volgt snel. 'We vinden het belangrijk om geduld te hebben met onze koeien.' De West-Vlaamse veehouder noemt dat geduld de sleutel tot het behalen van hoge levensproducties. De laatste koe die als honderdtonner het erf verliet, was Sexationdochter Prachtig. Over veelgeefster Hunte klinkt de meeste lof. 'Ze werd net

geen negentien jaar oud en gaf een totaal van 145.000 kg melk. Zo een koe vergeet je nooit.'

### Bewust niet specialiseren

Bij een prognose voor het komende jaar geeft Arnold De Cuyper meteen aan dat het bijna onmogelijk is om de prestatie jaar na jaar te herhalen. De gemiddelde lactatieproductie komt op 10.041 kg melk met 4,82% vet en 3,22% eiwit. 'Als een koe hier vertrekt, dan is het met een echt goede reden. We proberen elke koe zo lang mogelijk aan te houden.' Met duurzame producties in het achterhoofd houdt het bedrijf er zijn geheel eigen filosofie op na. Zorg en aandacht voor de individuele koe staan centraal. 'Een koe moet voor mij niet per se elk jaar kalven. Een koe geeft elke dag melk en brengt elke dag geld binnen. Hoe langer een koe melk geeft, hoe meer eiwit er ook weer in de melk zit.' Eenvoud en soberheid zijn belangrijke ingrediënten in de bedrijfsvoering. Zo

wordt alle ruwvoer – 30 hectare gras en 20 hectare mais – zelf geteeld. Het rantsoen telt 30 kilo mais en 18 kilo gras en wordt verder aangevuld met aangekochte perspulp en draf of bierbostel. Daarbij komt nog een evenwichtig krachtvoer en een extra eiwitkern die via de auto-maat worden verstrekt.

Een mengvoerwagen komt er niet aan te pas. 'Ik haal alle ruwvoeder een paar keer grof door elkaar en voeder de koeien gewoon met de voederbak. Ik hou van eenvoud en dit systeem is ook nog eens goedkoop.' De laatste melkcontrole wijst op een dagproductie van 32 kg melk per koe. 'Dat is voor mij het bewijs dat het werkt. Koeien die goed presteren, dat is uiteindelijk het belangrijkste.' De melkveehouderij van Arnold en Tonia telt jaarrond tot ongeveer 60 melkkoeien. Daarbij komen nog vijftig stuks jongvee en een veertigtal witblauwen. De combinatie aan takken levert al snel de vraag of dit bedrijf in de toekomst naar één richting specialiseert. 'We kijken voorlopig niet naar groei en denken er ook niet aan om de vleesveetak af te stoten. Het lijkt ons met het oog op het

Vasthouden aan weidegang voor de gezondheid van de koeien





Grof gemengd rantsoen voor de melkkoeien



Ligboxen ingestrooid met kalk en zaagsel



Eigen dekstier voor terugkerende koeien

wegvallen van het quotum in 2015 geen goed moment voor grote aanpassingen.’ Koerswijzigingen zijn voorlopig niet aan de orde, ook door het gunstige economische klimaat in de vleesveehouderij. ‘We proberen alles zo goed mogelijk te doen en hechten daar veel belang aan. Ik kan van elke koe en van al het jongvee de pedigree generaties ver opsommen. Arbeidsvreugde vinden we minstens zo belangrijk.’ Maar ook het sociale aspect komt ter sprake. ‘We willen geen slachtoffer worden van het bedrijf. Het is belangrijk om nog een leven te hebben naast het bedrijf.’

### Het beste uit de catalogus

Fokkerij noemt Arnold zijn belangrijkste passie. Het kiezen van stieren ziet hij als een uitdaging. ‘Fokkerij is mijn hobby. Ik probeer stierencatalogussen altijd zorgvuldig te bekijken en maak daar ook veel werk van.’ Impuls, Talent, Mr Amos, Goldwyn en Jose zijn stierennamen die in de pedigree van de koeien opduiken. De nieuwe generatie zal bloed van Shot, Shot Al, Impuls, Dashawn en Atlantic bevatten. Voor koeien die moeilijk

drachtig raken, is een dekstier voorhanden. ‘Echt vroege genomicsstieren gebruik ik niet snel. Ik heb liever iets meer zekerheid.’ Wel komen stieren uit allerlei landen aan bod. ‘Met zo veel beschikbare fokkerijkenmerken is het bijna onmogelijk om de perfecte stier te vinden. Die bestaat in mijn ogen niet. Ik probeer gewoon overal het beste uit de catalogus te halen zonder voorkeur voor een land of een ki-organisatie.’

Van de echte exterieurfokkerij is inmiddels wel afgeweken. ‘Tien jaar terug fokte ik vooral op een goed exterieur van de koeien’, geeft Arnold De Cuyper toe. De aandacht voor het exterieur is wel gebleven, maar de klemtoon ligt niet meer op dat punt. ‘Ik wil functionele koeien. Koeien die elke dag goed melk geven, brengen ook elke dag geld op.’

Meteen weerklinken enkele belangrijke functionele kenmerken. ‘Aan fokwaarden voor vruchtbaarheid en celgetal ben ik de voorbije jaren meer aandacht gaan schenken. Net als aan het aantal dagen levensduur. Daar let ik goed op. Hoe langer een koe kan blijven lopen, hoe beter.’ Door de selectie op koeien die lang blij-

ven lopen, maakt Arnold De Cuyper er een gewoonte van om ook veel vaarzen te verkopen. ‘Vroeger kon dat altijd via de CRV-veiling in Aalter. Nu de veiling niet meer doorgaat, verkoop ik de vaarzen thuis.’

### Terug naar de prijskampen

Deelnemen aan fokveedagen is een ander facet dat voorlopig uit beeld is. Onder meer Encounterdochter Won Ton Ton verdedigde de fokkerij van dit bedrijf op diverse prijskampen. ‘Alle fokmateriaal uit die koe blijft hier lopen. Uit die lijn verkoop ik niets. Zo’n koe blijft toch altijd een beetje bijzonder’, geeft De Cuyper aan.

Hoe dan ook blijft de prijskampdeelname kriebelen. Alleen is op dit moment het juiste ibr-statuuut nog niet voorhanden. ‘Het is veel werk om koeien klaar te maken en goed voor te bereiden. Maar prijskampen zitten gewoon in de genen. Mijn vader en grootvader gingen naar de prijskamp en dat wil ik erbij houden. Prijskampen hebben een bijzondere sfeer. Ik wil daar nog wel opnieuw aan deelnemen.’ |

