

Edze Westra introduceert de mestscheider met rollenseparator in Nederland

Edze Westra (27) is geboren en getogen op een melkveebedrijf in het Friese Oudemirdum. De interesse in het ouderlijk melkveebedrijf heeft Edze nooit losgelaten en tijdens zijn studie dierwetenschap aan de Wageningen Universiteit bleef hij de ontwikkelingen van het bedrijf 'thuis' op de voet volgen. Met succes: hij creëerde daarmee in 2007 zijn eigen bedrijf 'Keydollar', gespecialiseerd in mestscheiders.

Tekst Ellen van den Manacker

Interessant

"Mijn ouders en broer hebben een melkveebedrijf in Oudemirdum. Zij melken 250 koeien en besloten in 2005 om de kringloop op het bedrijf te sluiten door een mestvergister aan te schaffen. Ik studeerde toen dierwetenschappen aan de Wageningen Universiteit, maar hield de ontwikkelingen omtrent de mestvergister op het bedrijf thuis goed in de gaten", vertelt Edze. Bij een mestvergister moest ook een mestscheider komen. "Een mestvergister naar wens was al gauw gevonden. De mestscheider werd een ander verhaal. Wat op de Nederlandse markt te koop was, was te complex of te storingsgevoelig."

Rollenseparatoren

Als student in Wageningen ging Edze in zijn avonduren op zoek naar technieken en recensies van mestscheiders over de hele wereld. "Toen kwam ik Keydollar tegen: een Amerikaans bedrijf met een simpele mestscheider gebaseerd op een rollensysteem", aldus Edze. "In Nederland werden er alleen mestscheiders op basis van andere principes, zoals perschroef separatoren, aangeboden. Die zijn ingewikkelder, maar vooral ook storingsgevoeliger en ze slijten sneller. Een rollenseparator geeft niet altijd hetzelfde rendement, maar werkt wel veel simpeler."

Niks te verliezen

Edze besloot om een tweedehands mestscheidingsexemplaar van Keydollar uit Ame-

rika naar zijn ouderlijk bedrijf te halen. "Mijn vader en broer zagen er weinig toekomst in, maar ik had behalve de investering in de machine weinig te verliezen", vertelt Edze. "In de weekenden en vakanties heb ik de mestscheider thuis naast de mestvergister opgebouwd. Ik wist toen nog vrij weinig van mestscheiding en zag alleen maar 'errors' in het display verschijnen. Het heeft uiteindelijk een jaar geduurd voordat we een rendabel resultaat boekten met de mestscheider", aldus Edze. Daarna is het balletje voor zijn eigen bedrijf gaan rollen.

Vondst voor de Nederlandse veehouderij

De nieuwe aanwinst uit Amerika was een vondst voor de Nederlandse veehouderij. "Veel boeren kwamen kijken hoe het systeem bij ons liep. Toen de vraag naar onze mestscheider toenam, heb ik besloten om mijn eigen bedrijf te starten en op te treden als Nederlandse importeur van 'Keydollar'", vertelt Edze. "De eerste exemplaren gingen als warme broodjes over de toonbank. Maar voor mij waren het ook zware tijden. Ik stond soms 's avonds na de studie-uren met mijn handen in de stront om



ceerde

rland

BEDRIJF



een mestscheider weer aan de praat te krijgen", blikt Edze terug op de periode in 2008.

Groei

"In 2009 heb ik mijn studie afgerond en ben ik vol gas in mijn bedrijf gesprongen. Ik heb het assortiment uitgebreid en was fulltime op pad om mijn netwerk uit te breiden en mestscheiders te verkopen. Inmiddels heb ik bijna 200 mestscheiders in Nederland draaien, zitten er twee man op kantoor, drie man in de buitendienst en huur ik voor het onderhoud zzp'ers in", aldus Edze.

Innoveren

Nog steeds wil Edze blijven innoveren op het gebied van mestscheiding. Daarom neemt hij deel in verschillende onderzoeken over onder andere mestraffinage en eendenkroos. "Ik wil de klant meer bieden dan alleen een mestscheider. Ik kijk naar innovatie en rendement",

vertelt Edze. "Ik streef ernaar de benutting van het restproduct op een eenvoudige manier op het klantbedrijf te verhogen."

Toenemende markt

Edze merkt dat door de toekomstige mestwetgeving de markt voor zijn mestscheiders toeneemt. "Het is een nieuwe ontwikkeling op de Nederlandse markt. Ik zie dat het kringloop denken op veebedrijven toeneemt en overheidswege ook steeds meer gestimuleerd wordt. Als resultaat van de nieuwe mestwetgeving verwacht ik dat er meer kleine mestvergers op de markt zullen komen, maar ook steeds meer veehouders zullen gaan kijken naar andere manieren van het verhogen van hun rendement uit de beschikbare nutriënten. Het moet anders, het moet efficiënter: het winnen van gas, verkrijgen van boxstrooisel, een vloeibaar stikstofconcentraat of fosfaatkorrels: dat is de toekomst." <

Edze Westra
27 jaar
Eigenaar Keydollar
Lid van AJF
Gaasterland e.o.

Mest scheiden

Mest scheiden is het scheiden van mest in een dunne en dikke fractie. De snelle opneembare ammoniakale stikstof bevindt zich voornamelijk in de dunne fractie, het merendeel langzamere organisch gebonden stikstof en fosfaat in de dikke fractie. Dit biedt de mogelijkheid om mineralen efficiënter te benutten en gericht te bemesten. Door de dikke fractie uit drijfmest te halen wordt ook de opslagcapaciteit voor drijfmest vergroot. Het uitrijden (sleepslang bemesten) van de dunne fractie gaat eenvoudiger omdat er geen verdeelmolen-gevoelig restmateriaal in de fractie zit. <

"Ik stond soms 's avonds na de studie-uren met mijn handen in de stront om een mestscheider weer aan de praat te krijgen"