

VII. 5. *Beukehout*

De afzet van beukehout ondervindt in de zaaghoutklasse weinig moeilijkheden, mits het hout gezond is en geen valse kern heeft.

VIII. *Afvalhout*

De vraag naar afvalhout is in het algemeen groot in verband met de afname door de board- en spaanderplatenindustrie. Zowel in het binnenland als op korte afstand over de oostgrens, is thans een voldoende aantal fabrieken gevestigd voor verwerking van afvalhout. De prijzen worden in hoge mate bepaald door de transportkosten. Hoge prijzen zijn in de toekomst nauwelijks te verwachten.

IV. *Samenvatting*

Samenvattend kan het voorgaande als volgt in zes punten worden weergegeven.

1. De afzetmogelijkheden van naaldhout-paalhout zijn vrij gunstig. Derhalve zal de boseigenaar zich hierbij wellicht moeten instellen op een korte omloop en/of vroege dunningen.
2. De afzet van naaldhout-afval zal een bevredigend verloop hebben, waarbij geen hoge prijzen zijn te verwachten.
3. De afzet van populierehout biedt nog voldoende mogelijkheden om uitbreiding van het huidige populiere-areaal te rechtvaardigen.
4. De afzet van eikehout ondervindt een zware concurrentie van tropische hardhoutsoorten, waardoor het economisch nauwelijks verantwoord is om de langzaam groeiende eik nog aan te planten.
5. De afzet van beukehout kan op het huidige peil worden gehandhaafd.
6. De afzet van alle andere in Nederland groeiende houtsoorten zal steeds de moeilijkheid ondervinden van het aanbod van kleine partijen, waarvoor geen markt bestaat. Alleen hoogwaardige bomen, geschikt voor fineer, zullen ook bij aanbod in kleine partijen, steeds een markt vinden.

SAMENVATTING VAN DE DISCUSSIE OP DE STUDIEKRINGDAG 1962

door

A. G. GERRITSEN

Euromarkt

De voordelen van de euromarkt voor de afzet van inlands hout worden niet groot geacht in verband dat weinig buitenlandse houtindustriën vestiging in Nederland overwegen. Voor de boomkwekerijen wordt een gunstige ontwikkeling verwacht.

De mogelijkheden van de afzet in het algemeen

In eerste instantie zijn de grote houtgebruikers toonaangevend voor de houtconsumptie. De economische vraag is „welke afmetingen moet de bosbouwer telen”. Richt de verwerker zich naar de producent bij de inrichting

van zijn bedrijf of richt de producent zich naar de verwerker bij de keuze van zijn houtteelt. Voor het doorbreken van deze vicieuze cirkel is overleg tussen beide partijen nodig om op grond van gegevens het punt vast te stellen waar het grootste profijt voor de producent en de verwerker ligt. Voor het Nederlandse bos is dit overleg van belang bij de palenhandel, mijnhout, zaaghout en vezelhout. Het zoeken naar nieuwe mogelijkheden voor de afzet is vooral van belang voor de tussensortering mijnhout-kisthout. Hierbij wordt aangeraden zich te oriënteren op buitenlandse bedrijven.

Voor het doen van economisch onderzoek is het noodzakelijk de onderzoekers enkele concrete vraagpunten voor te leggen ter bestudering, slechts bij gericht marktonderzoek kunnen resultaten worden verwacht.

Het kapbeleid zal verantwoord moeten worden afgestemd op de jaarlijkse bijgroei.

De afzet van populierehout

Zowel van de zijde van de papier-, lucifers-, fineer-, emballage- en klompenindustrie bestaat belangstelling voor afname van populierehout. De vraag naar afmetingen van het hout is bij deze industriën niet gelijk gericht, hetgeen voor de teelt meer uitwijkmogelijkheden biedt.

Voor de vezelindustrie zou mogelijk contractteelt een oplossing kunnen bieden voor de verzekering van regelmatige teelt en afzet, mits beide partijen tot overeenstemming kunnen komen wat betreft het verschil tussen de economische omloop bij de teelt en de gewenste omloop in verband met de verwerking.

De afzet van grenehout

Voor de afzet van inlands grenehout zullen nieuwe wegen worden gezocht voor het sortiment mijnhout-kisthout. Mogelijkheden voor de afzet van dit hout naar de papierindustrie zijn er niet in verband met het feit dat voor het sulfaatprocedé in Nederland geen plaats meer is, wegens de onaangename reuk. Afzet naar industriën buiten Nederland ligt binnen de mogelijkheden.

De afzet van douglas en larikshout

Voor de afzet van deze houtsoorten zal „sales-promotion” nodig zijn en bovendien een doorbreken van de voorschriften in de bestekken, daar het aantal jaarringen per cm bij deze houtsoorten nooit aan de bestekeisen van „minstens 3 jaarringen per cm” kan voldoen.

Evenzo is de hoeveelheid impregneermiddel per m³ nader voor deze houtsoorten afzonderlijk vast te stellen.

De afzet van andere houtsoorten

Voor de afzet van de overige in Nederland groeiende houtsoorten zal incidenteel een afnemer moeten worden gezocht.

Voortgezet contact

Uit de discussie kwam duidelijk de wens naar voren van een voortgezet contact tussen producenten, handelaren en industriële gebruikers. Hoe dit in de toekomst kan worden bereikt zal nog nader worden overlegd.