

'We zijn toe aan een nieuwe uitdaging'



Hans en Peter Weijs: "We waren al vijf jaar op zoek naar een nieuw bedrijf. We hebben al verschillende keren overwogen om de stap te zetten. Steeds was de kostprijs te hoog. Nu is het geschikte moment."

Het gerberabedrijf van de broers Peter en Hans Weijs ligt vlak buiten het Limburgse dorpje Blitterswijk, in een natuurgebied en naast een forellenkwekerij.

Vorig jaar kon Nederland in het programma 'Boer zoekt vrouw' nog over de schouders van Hans meekijken naar de werkzaamheden op het tuinbouwbedrijf.

De donkerroze germini 'Audrey' herinnert nog aan het avontuur dat voor Hans een positieve afloop had.

TEKST EN BEELD: MARLEEN ARKESTEIJN

"Jammer dat er dit jaar geen teler meedoet", begint Hans zijn verhaal. "Zoiets is goed voor de sector. Net zoals het ook goed is voor het imago van de andere boeren. De kijkers krijgen een beter beeld van wat er op zo'n bedrijf speelt."

Natuurlijk was het voor hem wel even wennen om een bekende persoonlijkheid

te zijn. Je wordt overal herkend. "Je moet gewoon een goede manier zoeken om er mee om te gaan."

Gerbera-imago

Voor het bedrijf had de deelname weinig impact. Een koper voor de klok drukt, als hij kan kiezen uit twee goede partijen met

germini's toch voor de laagste prijs. En ook de 'Audrey' brengt niet meer op dan een andere goede germini.

"Het had beter kunnen lopen als de veiling het op had gepakt. Het kan niet alleen van mij komen. Ik ben ook teleurgesteld dat het PT en Bloemenbureau Holland zo weinig hebben gedaan met mijn deelname aan het televisieprogramma. Tuinbouw Nederland is wereldwijd toonaangevend. Wij geven geld aan het Productschap Tuinbouw, onder andere voor promotie via Bloemenbureau Holland. Ik heb een keer gebeld naar het PT. Ze waren best te spreken over mijn initiatief. Daarna bleef het stil. Ik had bijvoorbeeld best op de foto gewild om de bloemen te promoten. Met relatief weinig geld zouden we een groot bereik hebben gehad."

Inmiddels is het weer rustig op het bedrijf. In december komen Hans en Audrey nog

eens op de televisie bij de start van de nieuwe afleveringen en dan is het voorbij.

Jonge ondernemers

Toch is er sindsdien wel het een en ander gebeurd. Hans' broer Peter, die tijdens de tv-uitzendingen buiten beeld is gebleven, mengt zich ook in het gesprek. Samen runnen ze het bedrijf met germini's, dat ze in 2002 over hebben genomen van hun ouders. De planten staan in een potrekstelsysteem met grocubes.

Peter zat al eerder in het bedrijf: "In 1998 kreeg mijn vader een vergunning om een kas te bouwen in de Maasbedding. Ik ben toen gestopt met mijn opleiding aan de middelbare tuinbouwschool en bij mijn ouders in het bedrijf gekomen. In 2002 hebben Hans en ik het bedrijf samen overgenomen. Ook hij was toen net begonnen met de middelbare tuinbouwschool en weer gestopt. We werken liever met onze handen. Onze kennis komt uit de praktijk en van onze teeltvoorlichter."

Hans voegt eraan toe: "We zijn de oudste twee zoons uit een gezin van vijf kinderen. Van jongs af aan hebben we meegeholpen. Vanuit de luiers zijn we zo de tuin in gegaan."

De broers hebben de tuin na de overname anders ingedeeld en gemoderniseerd. Een jaar later al kwam er belichting (5.200 lux). In 2005 hebben de broers de oude kas vervangen en sinds twee jaar hebben ze gekozen voor een dicht verduisteringsdoek. Gerbera's hebben bij 11,5 uur licht de meest optimale groei en bloei. Het doek dient ook om 's nachts in de winter energie mee te besparen.

Nieuwe start

Het bedrijf van de broers staat midden in een natuurgebied en zit daardoor op slot. Hans: "We waren al vijf jaar op zoek naar een nieuw bedrijf. We hebben al verschillende keren overwogen om de stap te zetten. Steeds was de kostprijs te hoog. Nu is het geschikte moment. Je kunt bedrijven kopen

voor een relatief lage prijs. We hebben flink kunnen onderhandelen met de installateurs. We draaien met de top mee en er zit een stijgende lijn in de marktprijzen. Vorig jaar was een rampjaar en toen hebben wij toch goed gedraaid. We zijn toe aan een nieuwe uitdaging."

Anderhalve maand geleden hebben ze een bedrijf van 2,8 ha gevonden in Horst-America dat naar hun zin is. Daarmee wordt de totaal oppervlakte vier keer zo groot. Het bedrijf waar ze nu in zitten houden ze gewoon aan. Alles is grotendeels afgeschreven en het rendement is er goed.

Het nieuwe bedrijf gaan de broers logistiek strak inrichten met kettingbanen en een bosmachine. Op het huidige, kleine bedrijf was dat niet interessant. Volgend jaar, week 22 komen de planten vanuit de verlengde opkweek in de kas. De eerste oogst is zes weken later. Deze germini's willen ze gaan bossen met de bosmachine en op water gaan verkopen.

Afzet


Wat de afzet betreft vinden de broers Venlo en omstreken een schitterende locatie. De lijnen naar het Ruhrgebied zijn kort. Op dit moment blijft nog maar 10% van de productie in Limburg, de rest gaat nog naar het westen. Nu worden de meeste bloemen in dozen verpakt en gaan naar veiling Rhein-Maas in Herongen en bloemenveiling FloraHolland in Naaldwijk. Bij bloemen in dozen is de beladingsgraad op de karren beter. De bloemen gaan naar Duitsland, Engeland en verdere bestemmingen in Europa.

Met de producten van het nieuwe bedrijf willen ze zich meer gaan toeleggen op de Limburgse en Duitse veilingen. Sowieso willen ze de bloemen van het nieuwe bedrijf allemaal op water aan gaan voeren. Daarmee gaan ze een ander segment bedienen.

Peter: "We willen de markt niet verstoren met ons product. In een straal van 25 kilometer zitten er nog vier telers met ieder



Audrey heeft haar intrede gedaan in de gerberawereld. Een donkerroze gerbera werd naar haar genoemd.

een oppervlak van onder de drie hectare. Daarom is het belangrijk om de handel goed in te gaan vullen. We gaan daarom beginnen met praten met de handel over onze rassen en aantallen." 

Natuurlijk naar TBR Venray

"We gaan zeker naar de Tuinbouw Relatiedagen in Venray. We denken dat het een goede en gezellige beurs voor deze regio kan zijn. We gaan naar nieuwe ontwikkelingen kijken en om bij te praten en een biertje te drinken met leveranciers en collega-tuinders."

De broers Peter en Hans Weijs hebben een germinibedrijf van 1 ha in het Limburgse Blitterswijck. De broers hebben het bedrijf in 2002 van hun ouders overgenomen. Omdat het bedrijf in een natuurgebied ligt, is uitbreiding niet mogelijk. Ze hebben daarom een bedrijf van 2,8 ha in de buurt erbij gekocht. Daarmee wordt de oppervlakte glas vier keer zo groot. De afzet van de germini's gaat zowel via bloemenveiling FloraHolland in Naaldwijk als de Duitse veiling Rhein-Maas in Herongen.

SAMENVATTING