

Standhouders over Tuinbouw Relatiedagen Venray

Eén op één contact blijft belangrijk voor standhouders



Maurice Kassenbouw is standhouder van het eerste uur. Het bedrijf ontvangt in Venray ook veel buitenlandse klanten.

Tuinbouw Relatiedagen Venray kent een grote variatie aan standhouders. Voor de één is het een jaarlijks terugkerend ritueel, voor de ander is het een eerste kennismaking met de tuinbouw. Wat hen bindt is de interactie die ze zoeken, of het nu om een potentiële klant gaat of het verstevigen van een jarenlange relatie.

In de aanloop van alweer de derde vakbeurs in Venray kan beursorganisator Ramon Schlepers toeleveranciers en publiek ontvangen in een gloednieuw beurscentrum. In de twee jaar dat het complex in Noord-Limburg in bedrijf is,

ontstond voldoende vertrouwen om de nieuwbouwplannen uit te voeren. Tuinbouw Relatiedagen Venray heeft zich gesetteld. De combinatie van glastuinbouw, vollegronds- en boomteelt blijkt een goede. De belangstelling van exposanten is weer even groot als vorig jaar.

“We merken dat onze vakbeurs ook aantrekkingskracht heeft op buitenlandse exposanten en bezoekers. Venray ligt centraal voor bezoekers uit Zuidoost-Nederland, maar ook voor ondernemers uit België en Duitsland. “We gaan dus ook ons best doen om de vakbeurs onder de aandacht te brengen van buitenlands publiek”, geeft hij aan.

Contact houden

Schlepers beseft dat ook het nieuwe seizoen voor veel tuinders geen aanleiding zal zijn om grote investeringsplannen uit te voeren, maar het bijpraten met bestaande relaties of het ontmoeten van potentiële klanten blijft toch het belangrijkste doel van deze vakbeurs.

“De economische situatie is nog niet echt ten goede gekeerd. Op het aantal bezoekers heeft dat niet veel invloed. Wij merken sterk dat in de wereld van de digitale media steeds meer behoefte ontstaat om elkaar even te zien, om contact te houden. Ook bij de exposanten zijn de laagdrempelige regionale vakbeurzen daarom populair.”

Focus op Duitsland

Technisch adviseur Leon Verkoelen van Maurice Kassenbouw uit Horst is standhouder van het eerste uur. De kassenbouwer is aanwezig op meerdere internationale tuinbouw vakbeurzen, maar is er zeker ook bij in Venray. Verkoelen: “Wij zijn natuurlijk zowel nationaal als internationaal actief en er is altijd reden om aanwezig te zijn. Zo brengen we deze keer de Air&Energy kas met LT-verwarming onder de aandacht. De proeven bij Wageningen UR Glastuinbouw zijn dusdanig veelbelovend dat we sterk geloven in ons concept met luchtslurven.”

Ook onder de huidige omstandigheden zijn er ondernemers met nieuwbouwplannen die het aandurven te investeren, maar veel zijn het er niet. De kassenbouwer benadrukt daarom ook de andere activiteiten van het bedrijf, zoals renovatie van kassen. Sommige kassen worden omgebouwd

voor bijvoorbeeld zaadteelt, andere kassen krijgen versteviging voor de aardbeienteelt. Bovendien is er ook veel onderhoudswerk uit te voeren aan bestaande kassen. “Wij zijn ook sterk gericht op bijvoorbeeld Duitse bezoekers, want ook daar hebben wij veel klanten. Onze Duitse vertegenwoordigers zullen zeker aanwezig zijn”, legt Verkoelen uit.

“De regionale vakbeurzen zijn heel prettig voor ons. Het is soms niet handig om als vertegenwoordiger naar de bedrijven toe te stappen om de ondernemers te onderbreken in hun werkzaamheden. Ze hebben het druk. Op een vakbeurs kunnen we juist in alle rust even bijpraten. Zo spreken we een groot deel van ons klantenbestand en dat voelt prettig.”

Nieuw concept kasdekreiniger

Nieuw in Venray is machinefabriek Eterpol uit Weert; een bedrijf dat voor het eerst een uitstapje maakt naar de tuinbouw door een nieuw concept kasdekreiniger te ontwikkelen. Directeur Dirk Wiermans vertelt hoe hij in samenwerking met een loonwerker op een voor de markt revolutionaire techniek met hoog wasresultaat is gekomen.

De installatie is geschikt om te reinigen, maar ook om een krijtlaag of coating aan te brengen. Bijzonder zijn de bouwvorm van de machine en de twintig verticale borstels. Door deze vorm kunnen de goten in de zomer ook een reinigingsbeurt krijgen als het

luchtwerk iets is geopend. Er is een model met een vaste maat, maar ook één die in hellingshoek en breedte verstelbaar is, speciaal voor loonwerk. “Het probleem van reiniging heeft me gewoon getriggerd”, legt hij uit. Op dat gebied zijn er namelijk nog wel verbeteringen mogelijk, zeker omdat iedere procent licht telt.

“Tuinbouw Relatiedagen Venray is voor ons dus een eerste kennismaking met de tuinbouwsector. We hebben lang gewacht tot de eerste productiemachine optimaal functioneerde en alle kinderziekten zijn opgelost, maar nu kunnen we een goede techniek laten zien. Gezien onze geografische ligging is het logisch dat we dit eerst eens in onze regio tonen. Ik besef wel dat het investeringsklimaat niet echt goed is, maar daar houden we rekening mee. Het wordt ook mogelijk om de kasdekreiniger te leasen.”

Wiermans is erg benieuwd hoe de reacties zullen zijn. Hij heeft gemerkt dat ondernemers in de tuinbouw graag naar beurzen gaan.

Boodschap communiceren

Een goede bekende is Plant Health Care uit Vught, gespecialiseerd in bodemschimmels en -bacteriën en andere producten die planten weerbaar maken. Voor directeur Pius Floris is het bijna een voorwaarde om op vakbeurzen aanwezig te zijn. Weerbaar maken van planten is een ingewikkelde materie. “Wij krijgen onze boodschap niet zo gemakkelijk gecommuniceerd”,



Eterpol is voor de eerste keer aanwezig in Venray en laat een innovatieve kasdekreiniger zien.

meent hij. “Voor telers die gewend zijn om in bemestingseenheden te denken in een wereld van ontsmetting met waterstofperoxide of UV is het moeilijk schakelen. En dat terwijl onze producten zowel in steenwol als in de grond zijn toe te passen.”

Gezien het innovatieve karakter van tuinbouwondernemers en de hang naar meer duurzame teeltsystemen groeit de belangstelling voor de producten van dit bedrijf. Diverse rozen- en vruchtgroentetelers zijn vergevorderd in de toepassing, evenals hoveniers.

Het één op één contact met potentiële klanten en vaste relaties blijft van groot belang. Floris is daarom aanwezig bij alle Tuinbouw Relatiedagen, zowel Hardenberg, Venray als Gorinchem.



Pius Floris van Plant Health Care: “Wij vinden het belangrijk om op regionale beurzen aanwezig te zijn. Weerbaar maken van planten is een moeilijke materie en verdient uitleg.”

Samenvatting

De derde editie van Tuinbouw Relatiedagen Venray staat voor de deur. Drie exposanten vertellen waarom zij deelnemen aan deze vakbeurs. De behoefte om veel relaties te ontmoeten is onverminderd groot. Efficiënt netwerken is hoofddoel.