

Volautomatische dekwassers trekken



Wim Vreugdenhil inspecteert de werking van de Roofmaster Light van Besseling & All Techniek.

Een groeiend aantal telers investeert in kasdekreinigers. Ook de loonspuiters krijgen het ieder jaar drukker. Dat ligt niet alleen aan de hernieuwde belangstelling voor krijten. In brede zin groeit het bewustzijn dat schoon glas meer licht doorlaat en dat ramen lappen geld in het laatje brengt.

TEKST: JAN VAN STAALDUINEN

“Met een huis kun je geen dekwasser verdienen, maar andersom wel.” Met deze woorden verklaart tomaten- en aardbeienteler Pieter van Gog waarom hij de afgelopen jaren heeft geïnvesteerd in zes volautomatische kasdekreinigers. Daarmee wast hij zijn drie bedrijven gemiddeld eens per maand. In het najaar wat vaker, 's zomers – wanneer de luchtramen meestentijds open staan – wat minder. “Krijt zul je hier nooit zien liggen, dus daar hoef ik geen rekening mee te houden”, zegt de ondernemer.

“In de tomatenteelt is licht de voornaamste beperkende factor. Ik wil mijn gewas dus zoveel mogelijk licht geven. Dat begint bij een kas met een hoge lichtdoorlatendheid. Met behulp van dekwassers krijg ik nog meer licht in de kas.”

Wat het maandelijks wassen oplevert in termen van lichtwinst en productieverhoging weet Van Gog niet precies. “Ik kan dus ook niet aangeven hoe snel die machines zijn terugverdiend en of ze überhaupt rendabel zijn. Maar mijn buikgevoel zegt dat het goed is. Dat heeft me niet vaak in de steek gelaten.”

Twee producenten

Van Gog werkt zowel met de Roofmaster Light, van Besseling & All Techniek, als met de Rotowas van JRT-Techniek. Deze beide fabrikanten van borstelmachines zijn gevestigd in Heerhugowaard.

Directeur Hans Stedehouder van Besseling & All Techniek bevestigt dat kasdekreiniging erg in de belangstelling staat.

“Normaliter bouwen en verkopen we ongeveer 20 Roofmasters per jaar. Dit jaar stonden we medio augustus al op 25 machines.” Het gros van de borstelmachines gaat naar vruchtgroentetelers in Nederland, hoewel Stedehouder ook klanten heeft in de Verenigde Staten, Frankrijk en Spanje.

Tomaat, paprika en chrysant

In tomaten en paprika heeft kasdekreiniging de grootste vlucht genomen, maar het is voor meer teelten interessant. Vergeleken met nieuwe kassen en belichting is een dekwasser een bescheiden investering, die veel lichtwinst oplevert. Stedehouder: “Afhankelijk van locatie en omstandigheden laat een kasdek na een jaar 5 tot 15% minder licht door.

Eén van mijn klanten zit naast een zandopspuiting. Zijn dekwasser heeft sinds december al 1.800 uur gewassen. Dat is extreem, maar in veel teelten scheelt regelmatig wassen zeker een paar procent productie. Iedere teler weet wat dat oplevert.”

zes kas-
dekreinigers

productie-
verhoging

— belangstelling

— 5 tot 15%
minder licht

dag en nacht hun baantjes

35 tot 55 mille

En wat zijn de kosten? Stedehouder: "Dat varieert. Elke machine maken we op maat volgens de dimensies van het dek. Eenvoudige, handbediende machines zijn leverbaar vanaf zo'n € 35.000. Voor een volautomatische versie met software moet je rekenen op € 55.000. Handbediende machines gaan eigenlijk alleen naar Spanje. In West-Europa verkopen we vooral semi- en volautomatische Roofmasters. Hoe lang een machine meegaat, hangt natuurlijk mede af van de gebruiksintensiteit en de staat van onderhoud. Maar je mag rekenen op vijf tot tien jaar."

Ook de Rotowas van JRT-Techniek vindt gretig aftrek bij Nederlandse en Belgische telers van vruchtgroenten en chrysanten. Verkoop leider Tom Zwanenburg vindt dat rozen- en andere bloementelers zich onvoldoende realiseren hoeveel productieverhoging en kwaliteitverbetering dekwassers geven. "Ik vind dat veel bestaande bedrijven beter af zijn met een dekwasser dan met een veel duurder belichtingsinstallatie", stelt hij. "Al zijn er gelukkig ook uitzonderingen; binnenkort leveren we een Rotowas aan een rozenkweker in de Oekraïne. De ondernemers op nieuwe bedrijven, zeker de grootschalige, houden rekening met dekwassers. Een serviceraai langs de gevel is tegenwoordig een vereiste. Soms wacht een teler nog even met het kopen van een eigen machine, maar dan kan de loonspuitter er in elk geval aan de slag."

Loonwerk

Op kleinere bedrijven wordt kasdekreiniging doorgaans uitbesteed aan loonbedrijven. Voor het lichte werk gebruiken ook zij Rotowas en Roofmaster Light borstelmachines. Krijt opbrengen en verwijderen gebeurt – ook op grotere bedrijven – bijna uitsluitend door deze dienstverleners. Wim Vreugdenhil van loonbedrijf Van der Marel uit De Lier schrijft dit toe



Klaar voor gebruik: de Rotowas kasdekreiniger van JRT-Techniek.

aan het specialistische werk, dito apparaatuur en – los van de bereidheid om het dek op te gaan – aan de vereiste vaardigheden van spuiters.

"Krijten, krijt verwijderen en goed reinigen is vakwerk. Met puur water kun je alleen traditioneel poederkrijt en oppervlakkige vervuiling wegborstelen. Wanneer we niet met een borstelmachine het dek op kunnen, weken we voor gewoon reinigen meestal in met flusolforte. Even inwerken en je spuit het dek weer schoon. Krijt verwijderen we met citroenzuur, zwavelzuur of ReduClean. ReduClean bevat ook nog een zeepje. Daarvoor gebruiken we geen borstelmachines, maar speciale spuitbomen die in één keer vier kappen onder handen nemen."

Wat volgens Vreugdenhil weer helemaal terugkomt is oxaalzuur. "Dat werkt perfect tegen hardnekkige mossen in de roeden en tegen oppervlakkig vuil en lijm-

resten van traditioneel poederkrijt. Het moet wel twee dagen inwerken. Als het daarna gaat regenen zie je het dek schoonspoelen. Dat is voor elke teler een prachtgezicht."

Handspuit

Hein Wubben van de gespecialiseerde loonspuitter Paul Sosef in Naaldwijk houdt vooralsnog vast aan de handspuit. "Dat past het beste bij onze klantenkring: veel relatief kleine bedrijven in de oude teeltcentra. Die bedrijven hebben geen serviceraai, zodat we met een borstelmachine onmogelijk het dek op kunnen. Ook wij zullen er echter op overstappen. De schaalvergroting zet door en voor een handspuitter zijn gootlengtes van driehonderd meter niet meer te behappen. Voorwaarde is natuurlijk dat de telers investeren in serviceraais en plateaus."

volauto-
matisch

Oekraïne

krijt
opbrengen

geen
serviceraai

Semi- en volautomatisch

De klimaatcomputer op het bedrijf stuurt de volautomatische kasdekreinigers aan. Wanneer die aangeeft dat er een of enkele kappen gewassen kunnen worden, gaat de machine zelf aan de slag. Vooral 's nachts, wanneer er minder wordt gelucht, trekken de volautomatische borstelmachines zelfstandig hun baantjes. De verantwoordelijke medewerker moet de semi-automatische types – als de luchtramen dicht liggen én dicht blijven – zelf aanzetten.

SAMENVATTING

Kasdekreiniging brengt meer licht in de kas en staat volop in de belangstelling. Steeds meer telers schaffen zelf borstelmachines aan of doen een beroep op loonspuiters. Naast het gewone wassen zorgt de toenemende populariteit van krijten voor extra vraag naar machines en loonwerk.