

# Crowdfunding staat in de startblokken

Crowdfunding is een alternatieve wijze voor het aantrekken van geld. Om een investering te financieren gaan ondernemers in de meeste gevallen naar een bank om een kredietaanvraag te doen en zo kapitaal te verkrijgen. Crowdfunding verloopt echter zonder financiële intermediairs, maar zorgt voor direct contact tussen investeerders en ondernemers. Is dit fenomeen iets voor de landbouw?

Frank de Vries

**A**nne Huijbers, voorzitter van het Brabants Agrarisch Jongeren Kontakt, staat open voor alternatieve financieringsvormen naast bancair geld. "Ik zie agrarisch goede initiatieven en ideeën waar het ontbreekt aan geld om het uit te voeren." Huijbers weet wel dat het alternatief crowdfunding op dit moment nog een brug te ver is voor de landbouw. "In onze agrarische sectoren zijn we gewend aan een laag financieel rendement. Veel investeerders willen nu juist op korte termijn veel geld verdienen, vaak 5 tot 12 procent rendement binnen vijf jaar, en dat past slecht bij de landbouw."

## Hoe werkt het

Crowdfunding gaat in principe als volgt: Een ondernemer wil een project starten, maar heeft onvoldoende (start)kapitaal. Om dit kapitaal te verwerven biedt hij of zij het project aan op een platform op internet en vermeldt het benodigde bedrag en het gewenste rentetarief. Op deze manier kan iedereen via deze website investeren in het project. Het idee erachter is dat veel particulieren en ondernemers ieder een klein bedrag investeren en deze kleine investeringen bij elkaar financieren het totale project. Bij bankkredieten en grootinvesteerders is vaak sprake van één of enkele investeerders die een groot bedrag inbrengen. De kleine investeerders worden crowd genoemd, 'mensenmassa'. Edwin Adams beheert het bedrijf geldvoorelkaar.nl. Hij startte twee jaar geleden samen met een zakelijke partner zijn activiteit van crowdfunding in de semipublieke sector. Inmiddels heeft hij 3,2 miljoen geïnvesteerd vermogen uitstaan in diverse projecten. Hoe gaat zijn business in z'n werk? Adams: "Voor dat wij een kredietaanvraag uitzetten op onze website, gaan we de aanvraag eerst screenen en toetsen. We vragen van de aanvrager een businessplan en als het kan jaarcijfers van de

afgelopen drie jaar. We willen weten of er voldoende cashflow komt. Voor een nieuwe aanvraag is het van belang dat het plan haalbaar is en dat de rente- en aflossingsverplichtingen voor de investeerders kunnen worden betaald vanuit het project. Adams: "Sommige investeerders stoppen vanuit maatschappelijke en sociale motieven geld in een project en nemen genoegen met een lager rendement, natuurlijk wel hoger dan op een spaarrekening."

## Buiten bank om lenen

Als het gaat om het reguliere bankwezen waar agrariërs naartoe stappen voor een lening zijn er drie mogelijkheden: ING, ABN Amro of Rabobank. Adams merkt op dat ING en ABN Amro geen prijsvechters mogen zijn vanwege de status 'staatssteunbank'. "Daarom is het niet verwonderlijk dat de rentetarieven bij ons hoger liggen dan in omringende landen", aldus Adams. Deze (te) hoge rentestand roept bij diverse aanvragers van kredieten wrevel op. En verder speelt, volgens Adams, mee dat banken door hun eigen verslechterde balanspositie momenteel bescheiden zijn in het verstrekken van kredieten. "Er wordt steeds strenger gekeken naar de aanvraag en de competenties van de ondernemer."

Hoewel het platform van geldvoorelkaar.nl ook geschikt is voor agrarische ondernemingen, wordt er op dit moment vanuit deze hoek nog geen gebruik van gemaakt. Dat komt deels door onbekendheid en ook doordat lange-termijnplannen, zoals de bouw van een nieuwe stal, ongeschikt zijn voor crowdfunding, aldus Adams. "Wij zeggen dat in maximaal vijf jaar tijd de lening moet zijn terugbetaald." Voorzitster Huijbers ziet wel mogelijkheden voor crowdfunding in de agrarische wereld. "Ik denk daarbij aan kleine projecten die zijn te overzien in de tijd en waarbij het gaat om een beperkte hoeveelheid geld. Ik zie nog niets in crowdfunding voor het kopen of uitbreiden van

# de startblokken



**ANNE HUIJBERS  
VAN HET BRABANTS  
AGRARISCH JONGEREN  
KONTAKT**

'Ik zie goede ideeën waar het ontbreekt aan geld voor de uitvoering.'

Foto: Frank de Vries

een boerderij." Binnen haar agrarische vereniging met duizend leden in de leeftijd van 16 tot 35 jaar, is een werkgroep actief voor de multifunctionele landbouw. In deze sector verwacht Huijbers de eerste mogelijkheden voor crowdfunding. Huijbers geeft als voorbeeld een zelf-zuivelaar die kaas maakt en nu ook yoghurt uit de eigen melk wil bereiden. "Dat vraagt een investering van ruwweg 70.000 euro. Dergelijke streekproducten hebben een duidelijke link met consumenten 'om de hoek' die misschien willen investeren in zo'n project en tevens als ambassadeur voor dat project willen optreden. Ze nemen vervolgens zelf die boerenyoghurt af."

## Verdienmodel

We zijn natuurlijk benieuwd naar het verdienmodel van de initiatiefnemers van zo'n crowdfundingaanpak. Adams vertelt: "Als een project door ons is goedgekeurd en op onze internetsite verschijnt, betaalt de aanvrager ons 95 euro. Wanneer een project volledig is gefund door de crowd en wordt uitgeboekt aan de leden,

rekenen we 3 procent succesfee van het kredietbedrag. Daarnaast rekenen we 0,9 procent bemiddelingskosten aan de investeerder over de totale investeringssom."

Wie zijn de investeerders tot nu toe? Adams weet dat het vaak oud-ondernemers zijn met empathie voor starters. "Ze zijn zelf ook eens klein begonnen." Ook komt hij beleggers tegen die hun beleggingsportefeuille willen aanvullen met nieuwe mogelijkheden.

## Risicovol

Een crowdfunder investeert vaak in startende activiteiten of ondernemingen. Dat is erg risicovol. Hoewel je ervan uitgaat dat de ondernemer waarin je investeert goed kan ondernemen, kan het helaas toch zo zijn dat hij zijn verplichtingen, bijvoorbeeld de rente en aflossing van het kapitaal, niet kan ophoesten. Hij kan een iets te optimistisch beeld hebben gehad van de verwachte omzetten of door externe omstandigheden is de wereld er anders uit gaan zien dan op papier in het businessplan. Als investeerder

krijg je dan niet dat rendement dat je verwachtte bij aanvang. In het ergste geval gaat de ondernemer waarin je geld hebt gestoken failliet. "Als een lener niet aan zijn verplichtingen voldoet, wordt de vordering aan een gerechtsdeurwaarder overgedragen. Die probeert op zijn beurt om de openstaande vordering, namens de investeerders, te innen. Dan heb je helemaal niets, omdat het crowdfunding niet valt onder het depositogarantiestelsel. Het blijft 'risicovol geld', aldus Adams.