



Voor elke
ondernemersvraag
hebben wij altijd de juiste
specialist in huis

Doe er je voordeel mee

ABAB

ACCOUNTANTS - BELASTINGADVISEURS - JURISTEN



Beren houden

Een doel of een middel?

Door: Ing. A.P.C. (André) Klemans
Agrarisch Bedrijfsadviseur Varkenshouderij
ABAB Consultants B.V.

Agenda

Inleiding

- Even voorstellen
- Warming UP

Beren, een DOEL of een MIDDEL

- Financieringsmarge en reserveringscapaciteit
- Hoe bereken je verschillen?

Afsluiting

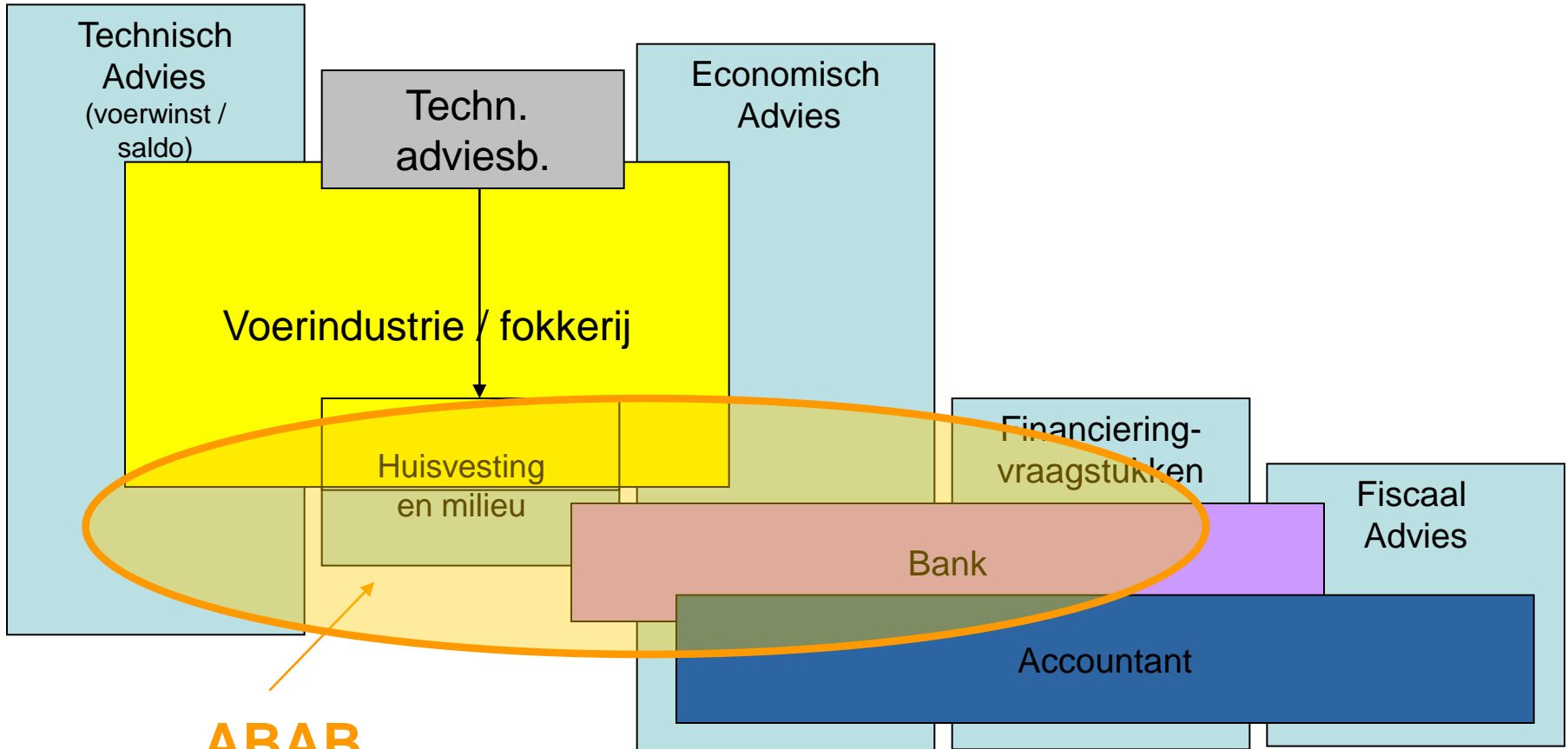


ABAB in de varkenshouderij

- Marktleider in de varkenshouderij met 10-12 % marktaandeel landelijk
- Uitbreiding marktpositie Gelderland, Overijssel en Limburg
- Team specialisten:
 - André Klemans
 - Johan Bartels
 - Kees Ligthart
 - Frank Steenbreker
 - Paul Bosch (Bedrijfsovernames)
 - Pierre van Berkel (Vastgoed en bedrijfsovernames)
 - Junior agrarisch adviseurs
- Wisselwerking met relatiemanagers, subsidie-adviseurs en netwerk
- 'Neemt initiatief in de sector'
(Varkensbesluit, Farm Focus, Producentendebat, Unifar, Star Concept, VAMIL/MIA)



Positionering erfbetreders



ABAB

Bedrijfsadvies

*Je gaat het
pas zien als je
het doorhebt.*



CRUYFF
foundation

Johan Cruyff

Je zou toch maar
loopvermogen hebben maar
weet niet waar je naar toe
moet lopen

Johan Cruijf

Berenhouden, een DOEL of een
MIDDEL ?

Wat zijn toppers ?



- VC van 2.0?
- Spierdikte van 62 mm
- 850 gram groei per dag?
- € 0,06 toeslag op Beurs notering?
- 135 % voerwinst?

Geen DOEL, maar MIDDEL

€ 200,- per zeug reserveringscapaciteit

€ 40,- per vleesvarken reserveringscapaciteit

Reserveringscapaciteit = aflossingen + financieringsmarge (RC)

Uiteindelijk DOEL

Omzet en aanwas

-/- Voerkosten

= Voerwinst

-/- Overige toegerekende kosten

= Saldo

-/- Bedrijfskosten (inclusief afschrijvingen)

-/- Financieringskosten

= Resultaat

+/+ Afschrijvingen

-/- Aflossingen

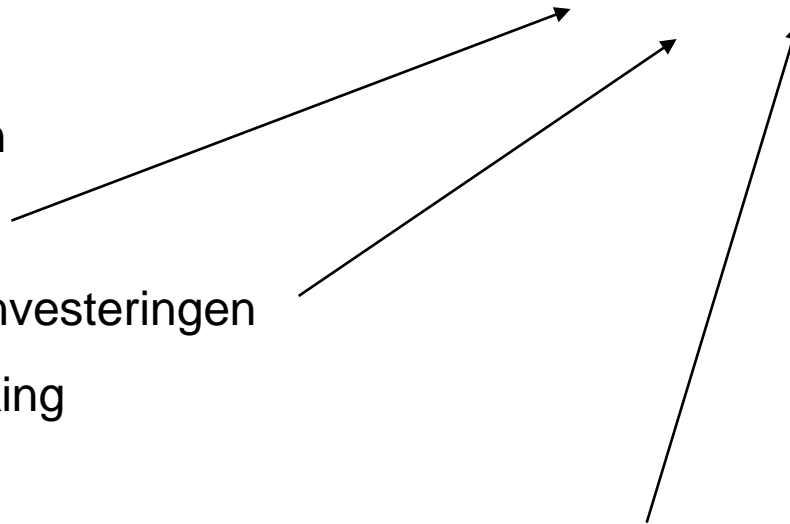
-/- Vervangingsinvesteringen

-/- Privé onttrekking

-/- Belastingen

= Financieringsmarge (wijziging Rekening Courant)

Reserveringscapaciteit



Reserveringscapaciteit vertaald in financieringscapaciteit

‘Een bedrijf met een hoge financieringscapaciteit, is in staat veel te reserveren.’

Kengetal	Gem.	Spreiding	Invloed financieringscap.
1. Biggenprijs	€ 39,-	€ 32 - € 45	€ 30,- / vv (per € 1,00)
2. Kg prijs vv	€ 1,39	€ 1,34 - € 1,44	€ 30,- / vv (per € 0,01)
3. Voerkosten / kg groei	€ 0,72	€ 0,65 - € 0,78	€ 30,- / vv (per € 0,01)
4. Groei per dag	760 gr	675 – 875 gr	€ 10,- / vv (per 10 gram)
5. Gezondheidskosten / vv	€ 4,-	€ 2 - € 9	€ 10,- / vv (per € 1,-)
6. Arbeidskosten / vv*	€ 17,-	€ 5 - € 20	€ 10,- / vv (per € 1,-)

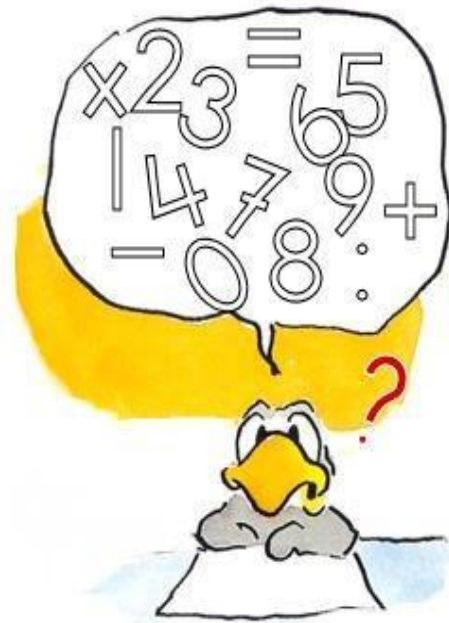
* Gemiddeld vleesvarkensbedrijf is niet fulltime

Het is dus een kwestie van rekenen.....

- Duidelijk onderscheid in doel en middel
- Reserveringscapaciteit is doel, rest is middel.



Hoe bereken je verschillen in rendement?



rekenen

Hoe breng je het verschil in rendement in beeld?



- Wat verwacht u dat het houden van beren veroorzaakt ?
- Deze verwachting wordt wel eens wat rooskleuriger voorgesteld dan de realisatie, hoe ga je hier mee om?
- Zie het bijvoorbeeld als
een “project” met een BEGIN en een EIND.

Hoe breng je het verschil in rendement in beeld?



- Kun je van te voren de doelstellingen vastleggen?
- Met wie ga je deze uitdaging aan?
- Wie doet wat?
- Wanneer ben je tevreden?
- Hoe lang geeft je dit “project” de tijd?
 - 1 jaar ?
 - 2 jaar?
- Wanneer ga je het “project” evalueren?
- Hoe en met wie ga je dit evalueren?

Hoe breng je het verschil in rendement in beeld?



- Als de conclusie is dat het aan uw verwachtingen heeft voldaan en voldoende geld heeft opgeleverd is dit voor de verdere bedrijfsvoering goed om te weten.
- Niet alleen voor u, maar ook voor uw afnemers en leveranciers.
- Je laten overtuigen is GOED,
het BEWIJS op het eigen bedrijf is belangrijker!

Hoe bereken je nu het verschil in rendement?

Eerst weten: wat en hoe gaat er veranderen?

- Aankoopprijs biggen
- Hokbezetting
- Groei
- Voederconversie
- Uitvalspercentage
- Voerprijs (i.v.m. luxer voer)
- Hoeveelheid startvoer
- Netto opbrengstprijs geleverd varken
- Gezondheidskosten
- Mestkosten
- Arbeidskosten

Dit alles samen, levert het houden van beren meer rendement op?

Wat is het rendementsverschil?

Bedrijf met 2.600 vleesvarkens plaatsen

	Borgen/Gelten	Beren/Gelten
1. Biggenprijs	39	39
2. Groei/dag vleesvarkens gram	775 gram	810
3. Geslachtgewicht	91,5	91,5
4. Opbrengstprijs	1,380	1,375
5. Prijs startvoer 100 kg	29,0 / 100 kg	30,0 /
6. Kg startvoer per opgelegde big	50	60
7. Prijs afmestvoer	26,0 / 100 kg	26,5 / 100kg
8. Voederconversie	2,70	2,60
9. Bezettingsgraad	95%	93%

Uitslag:

€ 3.700 + voor beren!!!!

ABAB heeft een simpel rekenmodel om snel verschillen in beeld te brengen! En onafhankelijk advies!!!!!!

- Demonstratie rekenmodel

Tot Slot

- Succes met het verhogen van uw rendement.
- Bedankt voor uw aandacht.

Door: Ing.A.P.C. (André) Klemans
Agrarisch Bedrijfsadviseur Varkens
ABAB Consultants B.V.
andre.klemans@abab.nl
06 – 51 21 52 97



Als u ons inzicht geeft in
uw cijfers,
verbeteren wij uw
rendement

Doe er je voordeel mee

ABAB

ACCOUNTANTS - BELASTINGADVISEURS - JURISTEN

abab.nl