Woonplaats:	Heemserveen (gemeente Hardenberg)
Geboortejaar:	1980
Privé:	vrijgezel
Loopbaan:	CAH Dronten in 3 jaar, voorzitter jongerenraad DOC
Bedrijf:	in maatschap met vader Jan en moeder Joke Pot, 210 melk- en kalfkoeien, 150 stuks jongvee en 50 hectare eigendom

Alle seinen op groei in Heemserveen

‘Stal voor 2015 al lang vol’

Liever met twee medewerkers 360 koeien melken dan alleen met honderd koeien ploeteren. Christian Pot heeft gekozen voor een radicale koerswijziging door fors te investeren. Zoals het nu loopt, staat de nieuwe stal ruim voor 2015 vol met koeien.

tekst **Wichert Koopman**

Tijdens het gesprek bromt de telefoon. Een quotumhandelaar praat Christian Pot bij over de actuele prijzen voor leasemelk. ‘Als de prijs me aanstaat kan ik nog wel een ton gebruiken’, geeft hij de bemiddelaar als opdracht mee.
Voor de jonge ondernemer uit Heemserveen staan alle seinen op groei. In 2011 leverde het bedrijf 1,1 miljoen liter aan kaasmaker DOC, dit jaar gaat het richting 1,8 miljoen en als Christian zijn zin krijgt, gaat er volgend jaar nog een flinke schep bovenop. ‘Het liefst kocht ik er nu nog honderd koeien bij. We hebben er de stalruimte voor, we kunnen het werk aan en bij de huidige marge tussen melkprijs en quotumprijs is geld te verdienen. Alleen kunnen we uit de kasstroom natuurlijk niet zo hard groeien. Dus nu de bank nog overtuigen.’

Einde aan frustraties

Het loopt lekker in de nieuwe stal, die anderhalf jaar geleden in gebruik werd genomen. De koeien zien er prima uit en de boer oogt ontspannen: een wereld van verschil met de laatste jaren in de oude stal.
De ouders van Christian begonnen er in 1980 te melken en toen hij in 2001 na een opleiding aan de CAH Dronten thuis kwam, gingen er twee keer daags honderd koeien door de 2x3 open-tandemmelkstal en zat de stal propvol. In twee stappen zouden vader en zoon het bedrijf klaarstomen voor de volgende generatie. Eerst werd in 2004 een tweebox melkrobot geïnstalleerd. ‘De tijd die hierdoor vrijkwam, wilden we in de uitbreiding van de stal steken’, vertelt Christian. Het bleek een misrekening. ‘De robot was een ramp. Vanaf dag één liep het niet. Uiteindelijk zijn we van ellende na vijf jaar maar weer in de oude melkstal gaan melken. Binnen veertien dagen waren de problemen voorbij.’
Door alle stress kwam het er nooit van de uitbreiding van de stal ter hand te nemen. Vader raakte gedemotiveerd en Christian zag voor zichzelf nog maar twee oplossingen: uit het bedrijf stappen en wat anders gaan doen of boer blijven en aan alle frustratie in één keer een einde maken door een heel nieuwe stal te bouwen. Vader steunde zijn zoon in dit plan, maar gaf wel te kennen dat Christian de kar moest trekken.
Eind 2012 ligt een koppel van 210 koeien prinsheerlijk in ruime boxen met diepstrooisel van dikke fractie uit de mestscheider. Er is in deze frisse, lichte stal plaats voor 360 dieren. ‘Als het aan mij ligt staat de stal al vóór 2015 vol. Dan bereiken we een omvang voor twee vaste medewerkers’, geeft Christian aan. ‘Als je één medewerker hebt en hij is er een dag niet, dan sta je er nog helemaal alleen voor.’ Op dit moment zet Pot het werk rond met drie vaste parttimers die hem met name helpen bij het melken.
Het was een reuzenstap: in één keer bouwen voor 360 koeien. Niet alle adviseurs waren het met Christian eens. Maar uit een gedegen financieel plan bleek dat het haalbaar was. Ook de bank gaf de jonge ondernemer het vertrouwen waarbij meespeelde dat het bedrijf in de loop der jaren een aardige buffer had opgebouwd. Ondanks de problemen lukte het vader Pot altijd wel jaarlijks 9 ton melk te produceren tegen een lage kostprijs. Christian is er heel realistisch in: ‘Als mijn vader niet zo hard had gewerkt, was mijn uitgangspositie heel anders geweest. Dan had ik het met mijn mooie plannen ook wel kunnen schudden.’

Niet arm tellen

Hij heeft de vraag de laatste jaren vaak gehoord. Neem je niet een heel groot risico? Christian is er nuchter onder. ‘Je moet je de kop niet gek laten maken. Over zaken waar je geen invloed op hebt, moet je je niet druk maken. Dat kost alleen maar negatieve energie. Als je het vergelijkt met het midden- en kleinbedrijf, dan valt het met de onzekerheden in de melkveehouderij wel mee. Vraag naar melk zal er altijd zijn, crisis of niet. Neem maar van mij aan dat we onszelf niet rijk rekenen en zorgen dat we een buffer achter de hand hebben. Maar je hoeft jezelf ook niet arm te tellen.’
Het plan is doorgerekend met een melkprijs van 32 cent. Dit jaar noteert Christian gemiddeld 37 cent. ‘Ja, mijn bedrijf is gevoelig voor schommelingen in de melk- en voerprijs, maar dat is een ander bedrijf ook. En ik kan de niet-toegerekende kosten verdelen over veel liters. Nee, ik heb niet genoeg grond, maar mijn buren wel. Tot nu toe is het geen enkel probleem om aan voer te komen of de mest kwijt te raken. Maar ik investeer wel in het opbouwen van relaties en betaal voor kwaliteit.’
Als de stal vol is, gaat Christian weer investeren in grond. ‘Maar op dit moment halen we het hoogste rendement door met aangekocht voer meer liters te melken. Natuurlijk ben ik afhankelijk van goed personeel, maar ook daar investeer ik in. Voorlopig zijn de jongens alleen maar blij als ik ze vraag of ze wat meer uren willen maken.’ |

Christian Pot:
‘Met de huidige melk- en quotumprijzen is geld te verdienen’

MIJN BEDRIJF IN 2020

Melkkoeien:	360
Jongvee:	180
Grond:	65 hectare
Voer:	groot deel aankoop
Mest:	groot deel afzet
Arbeid:	zelf, samen met twee volwaardige arbeidkrachten
Mechanisatie:	maaien, schudden en harken, rest loonwerk
Gebouwen:	huidige stal voor 360 koeien, jongvee in nieuwe stal op fundamenten oude stal
Melkstal:	bestaande 2 x 26 swing-over rapid-exit