



Er is veel te halen voor de Nederlandse fruitsector in India

Handelsmissie Nederlandse fruitbomensector naar upcoming India

Van 17 tot 23 september heeft een Nederlandse handelsdelegatie uit de vruchtbomensector India bezocht. Deze reis werd georganiseerd door Plant Publicity Holland en Phaff Export Marketing, in samenwerking met het ministerie van Economische Zaken, Landbouw en Innovatie. In India zijn twee deelstaten aangedaan: de noordelijke deelstaat Hymachal Pradesh en het hoofdstedelijke gebied rondom Delhi. Medeorganisator Charlotte Mauritz schreef voor vakblad Boom in Business een 'dagboek in grote lijnen'

Auteur: Charlotte Mauritz

De deelstaat Hymachal Pradesh staat bekend om zijn geschikte leefklimaat voor de appel- en perenteelt. Dit komt mede doordat het gebied in de Himalaya ligt, waardoor extreme hitte, die men in de zuidelijke deelstaten wel kent, hier niet voorkomt. Binnen deze deelstaat zijn er heel veel kleine fruitbedrijfjes die allemaal individueel werken. Door de enorme oppervlakte van het gebied en de matige infrastructuur is het moeilijk om een onderling samenwerkingsverband op te zetten zoals wij dit in Nederland kennen.

'Er zijn vele uitdagingen op het gebied van de infrastructuur,' aldus delegatiedeelnehmer Han Fleuren van fruitboomkwekerij Fleuren uit Baarlo.

De wegen zijn smal en druk waardoor transport een groot knelpunt is. Hierdoor duurt het lang voordat de producten op de plaats van bestemming zijn. Doordat het gekoelde transport duur is, worden de producten veelal nog vervoerd in niet-gekoelde vrachtwagens. De fruittelers verkopen hun oogst direct aan de handelaren en deze verwerken en vervoeren het fruit naar Delhi waar het fruit wordt gedistribueerd over veel kleine tot zeer kleine marktverkopers.

Han Fleuren: 'Fruitteelt uit de tijd van mijn opa, maar met de prijzen van Europa.'

Tijdens het bezoek aan deze deelstaat hebben

de deelnemers van de handelsmissie onder meer een sapverwerkingsbedrijf bezocht. Daar stonden vrachtwagens in rijen te wachten om hun vracht te kunnen lossen. Meestal moeten ze daar zo'n twee dagen wachten. Ook heeft de delegatie hier een onderzoekinstelling bezocht die zich al jaren bezighoudt met het onderzoek van de diverse appelrassen en onderstammen. Deze onderzoekinstelling is een onderdeel van de horticulture-opleiding in de regio. Hier zijn ver-

schillende appelbomen op diverse onderstammen aangeplant, maar mist men een stuk kennis om deze onderzoeken volledig tot z'n recht te laten komen en om hier ook verder wat mee te doen. In dit gebied heeft de delegatie ook een sorteercentrum bezocht dat onderdeel is van de Dev Bhumi Cold Chain. In dit sorteercentrum stond een moderne sorteermachine zoals wij die in Nederland ook kennen, terwijl aan de andere kant van de hal werknemers op de grond appels



Jonge aanplant appelbomen bij het researchstation.



Uitzicht op fruitboomkwekerij in de Himalaya.

in dozen zaten te doen. Het blijkt vooral voor kleine oogsten voordeliger om dit door mensen te laten doen dan door machines.

Boomkweker Jan Veltmans uit Meijel: 'De vergoeding voor een dag werken is ongeveer drie euro. Dus de noodzaak om te innoveren, is nauwelijks aanwezig aangezien arbeid goedkoper is dan machines die het werk kunnen verlichten en verbeteren.'

De groep heeft zich vervolgens verplaatst naar diverse boomgaarden om te zien hoe de bomen zich daar ontwikkelen. Dit heeft tot veel nieuwe inzichten geleid omdat in de boomgaarden duidelijk werd welke problemen er zijn op het gebied van onder meer de toegepaste onderstammen, wat uiteindelijk resulteert in een lage opbrengst.

Na enkele dagen heeft de groep zich verplaatst van de regio Shimla terug naar de hoofdstad Delhi, met op de voorlaatste dag een bezoek aan de grootste lokale fruitmarkt van Delhi. Op deze markt verkopen honderden kleine handelaren hun handelswaar. Ondanks de beperkte middelen presenteren de marktlieden het product op een bijzondere wijze. De fruitmarkt is dagelijks, maar iedere avond wordt hij helemaal leeggeruimd. Er mag niets blijven staan. Kijk vooral niet raar op als er ineens een koe voor je staat. Deze lopen gewoon over straat, dus ook op de fruitmarkt. Koeien zijn heilig in India en iedereen, dus ook de handelaren, geven ze te eten.

Na het bezoek aan de fruitmarkt in Delhi heeft de groep het hoofdkantoor van de Dev Bhumi Cold Chain bezocht, met een ontvangst door de directie. Tijdens dit bezoek heeft de delegatie



Sorteren van de oogst bij een kleine fruitkweker.

veel informatie gekregen over de knelpunten die in India aan de orde van de dag zijn. Ook werd de delegatie geïnformeerd over de manier waarop er in India met elkaar zaken wordt gedaan. De manier van omgang en zaken doen verschilt in vele opzichten met die van Nederland. De Indiër is een stuk minder direct dan de Nederlander en binnen India bestaat nog steeds een kastensysteem, waardoor zaken doen met een lagere kaste niet eenvoudig is.

Han Fleuren: 'India beschikt over een erg jonge bevolking; daardoor zijn er kansen op het gebied van kennisoverdracht.'

Tijdens een bezoek aan een nieuwe, zeer grote, opslagfaciliteit van Suri Agro Fresh kreeg de delegatie uitleg over de manieren van distributie en de diverse opslagmogelijkheden. Binnen de opslagfaciliteit hebben telers de mogelijkheid om een stukje opslagruimte te huren voor een bepaalde tijd. De opslagfaciliteit organiseert de



De oogst is in volle gang bij een kleine fruitkweker.



Het apple research station.



De appelsorteermachine draait op volle toeren.

verpakking en het transport naar het distributiecentrum en zorgt ervoor dat het product in de opslagruimte terechtkomt. De teler kan na een bepaalde tijd op elk gewenst moment bij zijn product.

Ter afsluiting van de handelsmissie was de delegatie voor een businesscocktail op de residentie van de Nederlandse ambassade in Delhi uitgenodigd door de nieuwe ambassadeur in Delhi, Alphonsus Stoelinga, en de nieuwe landbouwrraad Arie Veldhuizen. Tijdens deze bijeenkomst waren diverse bedrijven en reeds gemaakte contacten aanwezig en ook afvaardigingen van de landbouwraden van andere landen, zoals Canada en Frankrijk. De landbouwraden van de diverse landen, die met een ambassade in Delhi aanwezig zijn, hebben zich verenigd om (landbouw)

export naar India te bevorderen. Op deze manier zal er meer export naar India plaatsvinden en zal de productiviteit van India toenemen. India, een land met de jongste bevolking ter wereld, is een land met 'million chances'. Dit werd tijdens de bijeenkomst nogmaals benadrukt. De ambassade, en dan vooral de landbouwrraad, steekt veel energie in de bevordering van export naar India en ondersteunt daartoe ook veel projecten vanuit Nederland.

Jan Veltmans: 'Als je door India reist, lijkt het alsof je op een gegeven moment in een achtbaan zit van indrukken, gevoelens en emoties.'

Deze handelsmissie heeft een fantastisch vervolg gekregen, want de delegatieleden hebben zich verenigd. Deze groep gaat, ondersteund door



Kleine oogsten worden met de hand gesorteerd omdat dit goedkoper is, zoals ook hier op het sorteercentrum.

diverse instellingen en de Nederlandse ambassade in Delhi, onderzoeken op welke wijze zij succesvol tot de Indiase markt kan toetreden. Doordat er binnen deze groep niet alleen fruitboomkwekers en onderstamkwekers zijn vertegenwoordigd, maar ook experts op het gebied van irrigatie, kan een groot deel van de vraag door deze groep bediend worden. Daarnaast wordt de groep ook ondersteund door Marc Ravesloot van PPO/WUR. Hij zal binnen deze groep ondersteuning bieden op onderzoekstechnische vraagstukken. Al met al was dit een zeer bijzondere handelsmissie waar nog lang over nagepraat zal worden.



Reiniging van de appels in het sorteercentrum.



Voor meer informatie over deze handelsmissie kunt u contact opnemen met Charlotte Mauritz van Phaff Export Marketing (cm@phaff.com) of met Helma van der Louw van PPH (hvdLouw@pph.nl). Foto's: AquaNed Watertechniek en Charlotte Mauritz.