

‘Alles wordt duurder, behalve

Ze zijn er niet alleen in het blauw, maar ook in het roze, wit, paars en lila. We hebben het over Wisteria, oftewel: blauwe regen. Het gewas laat zich niet eenvoudig vermeerderen, maar met ruim 30 jaar ervaring heeft Arie le Clercq dit in de vingers. Hij is in Nederland zonder meer de grootste kweker van geïmporteerde Wisteria's. Het bedrijf A.J. le Clercq BV in Aarlanderveen telt 4,5 hectare, waarvan 2 hectare glas.

Tekst: Jeannet Pennings
Foto's: René Faas

Zijn eigen boomkwekerij, die moest en zou er komen. En het liefst met moeilijk te kweken gewassen, want Arie le Clercq kiest niet snel voor de makkelijkste weg. De ondernemer uit Aarlanderveen houdt van uitdaging en wist al op zesjarige leeftijd wat hij wilde. "Ik ben getogen tussen de bomen", lacht Arie. "Mijn vader was kasbaas op een kwekerij in Boskoop en ik mocht regelmatig met hem mee. Later ben ik zelf op een boomkwekerij gaan werken met het idee op een dag voor mezelf te beginnen. Dat gebeurde in '78, het jaar dat ik mijn vrouw Marianne leerde kennen. Toen was er geen enkele vierkante meter grond meer verkrijgbaar was. Alles was bezet. Uiteindelijk vonden we bedrijfsruimte in Ter Aar, waar we begonnen met een loonbedrijf. Spitten en freesen, dus lange dagen en zwaar

werk. Maar het was dé manier om in korte tijd geld te verdienen. Geld dat nodig was om een eigen kwekerij te beginnen."

COMPLEXE TEELT

Met het loonbedrijf als zijstraat, startte Arie ondertussen zijn kwekerij. Eerst coniferen en heesters, maar al snel kwam de Wisteriateelt om de hoek kijken. "Mijn voormalige baas deelde zijn perceel met een andere kwekerij. Daar werd onder andere Wisteria geteeld en zo maakte ik op jonge leeftijd kennis met dit gewas", legt Arie uit. "Waarom Wisteria mij fascineerde? Planten kweken is voor mij een uitdaging. Wisteria is een complexe teelt en daardoor een extra grote uitdaging. Het is geen plant om snel geld mee te verdienen, maar als het slaagt, kun je jezelf ermee onderscheiden." De eerste jaren waren een dure leerschool, geeft de ondernemer toe, mede door de teelt in containers. "Als beginnend bedrijf was het

moelijk om in de traditionele boomkwekerijhandel vertrouwen te winnen. Eind jaren '70 kwam net de potcultuur opzetten. De vraag naar boomkwekerijproducten in pot was groter dan het aanbod. Daar lag dus zeker een gat, maar eenvoudig was het niet. De potcultuur was nieuw en een totaal andere discipline als de vollegrondsteelt. Welke potgrond en bemesting kies je? Hoe zorg je voor een goede overwintering? We hebben veel uren gemaakt om deze en andere zaken uit te dokteren."

Maar de aanhouder wint. Eerlijkheid en betrouwbaarheid zijn daarbij volgens Arie van belang. "Als je iets verkoopt, moet het gewoon in orde zijn." Daarmee doelt hij niet alleen op de kwaliteit, maar ook op de soortechtheid van producten. "Bij zaailingen is dat lang niet altijd gegarandeerd. Het zaad, vaak afkomstig uit landen als China en Japan, is van wisselende kwaliteit. Wij hebben inmiddels een betrouwbaar adres gevonden die onze zaailingen levert. Deze gebruiken wij alleen als onderstam, waarop wij onze Wisteria's enten. Met ons eigen vermeerderingsmateriaal kunnen we soortechte en uniforme Wisteria's kweken." Van Wisteria zijn floribunda en sinensis cultivars de belangrijkste rassen. Wisteria sinensis 'Prolific' is een van de voornaamste cultivars uit het assortiment van A.J. le Clercq. Een zeer rijkbloeiende plant met blauwe bloemtrossen. "Maar we hebben ook roze, witte en paarse Wisteria's", benadrukt Arie. "En zelfs dubbelbloemigen. De teelt omvat zo'n 35 soorten in totaal. De verscheidenheid van Wisteria zit met name in de lengte van de bloemtrossen. Dit varieert per culti-



ve onze producten'

var van 25 centimeter tot meer dan een meter. Daarnaast zijn er onderlinge verschillen in rijkbloeiendheid en bloeiperiode. Sommige soorten bloeien al voordat er blad aan de boom zit."

PRECISIEWERK

Momenteel staan in de verwerkingshal bij A.J. le Clercq de karren met onderstammen klaar. "Vanaf januari tot half maart zijn we volop bezig met enten", vertelt Arie. "Dat gebeurt met een vaste koppel van 8 à 9 man; sommigen werken hier al 25 jaar. Daar zijn we erg blij mee, want Wisteria enten is precisiewerk. De kwaliteit van het enten zie ik terug in het eindresultaat."

.....
'Wij hebben de kennis en know-how, dat doen ze in het buitenland niet zomaar na'

.....
De enten en de griffels (geknipt van de vermeerderingsplanten) worden aan elkaar vastgemaakt met draad en hars en moeten onder warme omstandigheden aan elkaar groeien. "Dat duurt ongeveer zes tot zeven weken. In die tijd ben ik er dag en nacht mee bezig om de ideale omstandigheden te creëren. Eenmaal aan elkaar gegroeid blijven de Wisteria's een jaar op rolcontainers staan. Sommige producten, bestemd voor de postorderhandel of voor andere kwekers, gaan in p9-potten de deur uit. We streven er echter naar om zoveel mogelijk tweejarige planten in 2 liter potten te leveren. Dan heb je een voldoende sterke plant. Deze containers van 60 tot 70 centimeter hoog zijn vaak bestemd voor tuincentra en andere winkelketens."

Tot slot betreft een deel van de Wisteriateelt grotere maten (vanaf 1 meter) en de Wisteria's op stam. Deze producten belanden veelal in het tuincentrum. Het afleveren gaat het hele jaar door. "Alleen december is rustig", vertelt Arie. "In januari komen de eerste orders binnen en het gros gaat van februari tot en met mei de deur uit. We hebben altijd een voorraad van minimaal 500.000 stuks, zodat we klanten leveringszekerheid kunnen bieden. Onze afnemers zijn hoofdzakelijk handels- en postorderbedrijven en grote klimplantenkwekers die een totaalpakket kunnen leveren. Veredelde planten zijn altijd duurder dan zaailingen. Onze Wisteria's zie je over het algemeen dan ook niet terug in een bouwmarkt. De meeste Wisteria's blijven binnen Europa. Het is een winterhard



Arie le Clercq: 'Wisteria is geen product om snel geld mee te verdienen'

product en gaat dus ook naar landen met een koud klimaat."

BOUGAINVILLEA

Behalve Wisteria omvat het assortiment van Le Clercq Bougainvillea, Buddleja, Euony-



Bougainvillea 'Vera Deep Purple'

mus, Camellia, Cytisus, Hedera, Magnolia en Hydrangea. Een van de paradepaardjes is de paarse Bougainvillea 'Vera Deep Purple', een kwetsbare, maar rijkbloeiende en sierlijke plant. "Wij zijn de enige in Nederland die deze als terrasplant mag telen. De afzet van mei tot augustus past prima binnen ons pakket." Ongeveer de helft van de omzet haalt Arie nog altijd uit zijn Wisteriateelt. "Daarin zijn wij gespecialiseerd, waardoor we een goede en uniforme kwaliteit kunnen realiseren. Wisteria is een gewas dat die aandacht nodig heeft. Als we 15 procent uitval hebben, zijn we erg blij. Het is een uitdaging om het ieder jaar goed te doen; daar is kwekerspassie voor nodig." De boomkwekerijsector is volgens de ondernemer op de goede weg. "Vroeger teelden kwekers van alles wat. Door te specialiseren kunnen we de handel in Nederland houden. Wij hebben de kennis, know-how en logistiek, dat doen ze in het buitenland niet zomaar na. We hebben alleen meer ondernemers nodig die de producten kunnen vermarkten, want als kweker kun je niet alles zelf. De laatste jaren zijn zeker niet makkelijk voor de boomkwekerijsector. Alles wordt duurder, behalve onze producten. Een goede afzet is de grootste uitdaging; overproductie is niet het probleem."