

ANDRÉ VAN KRUIJSSEN:

‘Eerste jaar Plantion goede

Waar A12 en A30 aan elkaar zijn geknoopt is bloemenveiling Plantion, een modern sierteelthandelscomplex, verrezen. Na ruim een jaar draaien op de nieuwe locatie kijkt directeur André van Kruijssen tevreden terug. De start vond plaats in een moeilijke markt en toch konden onlangs goede cijfers worden gepresenteerd aan de leden. Een impressie in juni 2011.

Tekst: Arie Dwarswaard
Foto's: Rene Faas

Drie veilingklokken draaien om zeven uur 's morgens continu rond. De kopertribune zit deze woensdag helemaal vol. Langs de linkerklok gaan voornamelijk bolbloemen, midden overige bloemen en rechts kamerplanten. Kopers kunnen minimaal een blik per veilingkar kopen. Rond negen uur is het veilproces achter de rug en zijn de karren al grotendeels leeggehaald door de kopers. Plantion in Ede is ten opzichte van veilingen in Aalsmeer of Naaldwijk een op de regio gerichte veiling. En een veiling met een heel ander koperspubliek: nauwelijks commissieairs, maar vooral bloemist-winkeliers en groothandelaren. Die kopers komen uit een gebied dat loopt van Utrecht richting Amsterdam, rechts naar Zwolle, via de Duitse grensstreek naar Nijmegen en via Eindhoven dan zo weer naar Utrecht. Alles bij elkaar een flinke rechthoek uit Nederland, waar ook nog een deel Nordrhein-Westfalen bij zit. Anders dan de andere bloemenveilingen, maakt Plantion niet direct deel uit van de grote coöperatie FloraHolland. Flo-

raHolland is voor 35% aandeelhouder in het bedrijf. Plantion is voortgekomen uit een fusie tussen Veiling Oost Nederland in Bemmelen en Veiling Vleuten bij Utrecht, met als nieuwbouwlocatie Ede als uitkomst van het nodige overleg. Directeur André van Kruijssen vindt de ligging ideaal. "Door de nieuwe schaalgrootte vanwege de fusie van de twee veilingen kunnen we marktplaats zijn voor het midden en oosten van Nederland. We zijn goed bereikbaar en liggen bijna in het midden van het land."

.....
‘We hebben tot juni de omzet zien stijgen met 10,7% tot 64,4 miljoen euro. Dat was een groei volgens plan
.....

Op vijf veildagen zorgen 280 leden van de coöperatie voor een gevarieerd aanbod aan snijbloemen en kamerplanten. Die leden komen

niet uitsluitend uit de directe omgeving van Ede. Van Kruijssen: "Tulpen komen in de winter hier voornamelijk uit West-Friesland. Via het collectief vervoer is het geen enkel probleem voor de broeier om zijn tulpen hier te krijgen. Het betreft hier voor een belangrijk deel gastleden van FloraHolland, die ontheffing hebben om hier een deel van hun aanvoer te veilen."

DUURZAAM

Het gebouwencomplex is opgezet volgens de modernste inzichten op het gebied van duurzaam bouwen. Een gaskachel ontbreekt in het gebouw. Warm water uit diepere grondlagen wordt gebruikt voor vloerverwarming in het gehele gebouw. In het dak zijn veel luchtrupsen en -koepels gemaakt, zodat er weinig met elektrisch licht hoeft te worden gewerkt. "Door deze manier van bouwen kunnen we tot 70% besparen op onze CO₂-uitstoot", aldus Van Kruijssen. En het einde is nog niet in zicht als het aan hem ligt. "Het dak is naar het zuiden gericht voor plaatsing van zonnecollectoren, waarmee de benodigde elektriciteit duurzaam kan worden opgewekt." Kopers kunnen met hun auto binnen hun gekocht materiaal inladen, mist die auto voorzien is van voldoende schone en zuinige motoren. Zo niet, dan dient de bus voorzien te zijn van een katalysator of een roetfilter. Duurzaamheid en een schoon gebouw staan hoog in het vaandel.

MEER DAN KLOK

Naast het hart van de veiling, dat wordt gevormd door de drie klokken en de aan- en afvoerruimte, kent Plantion nog een aantal functies voor de sierteelt. Links van het gebouw ligt het groencentrum. Van Kruijssen: "Hier kunnen vooral hoveniers een groot scala aan boom-



In het groothandelscentrum vinden kopers veel aanvullende producten op het klokaanbod



Bij het groencentrum kunnen hoveniers en tuincentra een gevarieerd sortiment bomen, struiken en vaste planten op één plek inkopen

start'

kwekerijproducten en vaste planten inkopen. Het merendeel staat buiten, maar voor weergevoelige producten hebben we ook een binnengedeelte. Dit deel van Plantion startte onder moeilijke omstandigheden. Februari vorig jaar was het koud en er viel bij tijd en wijle de nodige sneeuw. Gelukkig neemt de belangstelling voor dit deel ook toe. Het scheelt hoveniers nu eenmaal een rit naar bijvoorbeeld Boskoop." Plantion kent ook een groothandelscentrum. Hier kunnen kopers terecht voor een breed aanbod aan bloemen, planten en hardware. Ook is hier een groot aantal bijzondere planten en bloemen te vinden dat niet voor de klok komt. Zo heeft Mark van Vliet van Van Vliet en Vianen bijvoorbeeld altijd tussen de vijf en de tien verschillende soorten rozen staan uit Ecuador. Maar ook een bijzondere kleur Hortensia of een blik Eremurus is hier te vinden. Bolgewassen zijn hier sowieso goed vertegenwoordigd. "Die doen het op deze marktplaats altijd erg goed bij de kopers." Van Vliet liet als voorzitter van Groothandelscentrum Plantion al tijdens de Algemene Ledenvergadering van 8 juni blijken tevreden te zijn met de ontwikkelingen op Plantion. De start was niet gemakkelijk, al was het alleen al vanwege de moeilijke marktpositie, maar mede dank zij de goede samenwerking met Plantion lukt het om steeds meer kopers uit Nederland en Duitsland naar Ede te krijgen. Van Vliet: "Het aanbod hier is voor kopers echt de moeite waard. Drie groothandelaren bieden een sortiment bloemen dat nergens in de wijde omtrek is te vinden. Dat aangevuld met planten en een groot aanbod in decoratiemateriaal, vazen en schalen maakt het tot een interessant kooppunt." Om de aantrekkelijkheid van het assortiment nog verder te vergroten is gestart met het bemiddelen tussen



André van Kruijssen: "De groei in 2011 is tot nu toe volgens plan"

groothandelscentrum en een aantal kwekers van bijzondere, kleine gewassen. Bemiddelen van bloemen en planten neemt bij Plantion een belangrijke plaats in.

GROEI POSITIEF

Tijdens de ledenvergadering van 8 juni kregen de leden de jaarcijfers voorgelegd. Lastig te vergelijken cijfermateriaal, stelt Van Kruijssen. "We zijn begin 2010 naar Ede verhuisd, de gegevens over 2009 zijn dus samengesteld uit die van de twee veilingen in Vleuten en Bemmelen. Bovendien is de verkoop van grond en gebouwen ver-

disconteerd in de jaarrekening van 2010. Een eenmalige bate, die aan de reserves is toegevoegd. Pas na afloop van 2011 is duidelijk hoe Plantion zich in Ede ontwikkelt. Dan hebben we een volledig jaar met een normale exploitatie achter de rug." Over de eerste vijf maanden van 2011 is Van Kruijssen positief. "We hebben in die periode de omzet zien stijgen met 10,7% tot 64,4 miljoen euro. Dat was een groei volgens plan. Wel blijft de groei in de klopmomzet wat achter bij de groei in het groencentrum en de bemiddeling. Dit jaar willen we laten zien dat we financieel goed draaien."

Resumé

Plantion in Ede draait sinds ruim een jaar als nieuwe marktplaats voor sierteeltproducten in het oosten van Nederland. Directeur André van Kruijssen is tot nu toe tevreden over de ontwikkelingen in Ede. Meer omzet, een groeiend sortiment siergewassen en goed functionerend in veilen, bemiddelen, groencentrum en groothandelscentrum.



Kerncijfers Plantion over 2010

Tijdens de Algemene Ledenvergadering op 8 juni kregen de leden de financiële resultaten ter goedkeuring voorgelegd. Omdat een vergelijking met 2009 en voorgaande jaren niet reëel is omdat de veiling pas in maart 2010 op de nieuwe locatie is gaan veilen zijn alleen de gegevens over 2010 vermeld.

Totaal baten:	€ 45,0 miljoen
Resultaat boekjaar:	€ 15,6 miljoen
Omzet snijbloemen:	€ 56,5 miljoen
Omzet kamerplanten:	€ 24,0 miljoen
Omzet tuinplanten:	€ 24,3 miljoen
Totale omzet:	€ 104,7 miljoen

