

Theo van Beekveld koos uit routine voor groei, maar is nu behoedzamer

Groeien vanuit de genen



De kasstroom van Theo van Beekveld daalde na een forse groeispurt van zijn bedrijf. De melkveehouder leerde daardoor zijn investeringen voortaan realistischer te begroten. Intussen hoort hij weer bij de 25 procent beste bedrijven van zijn accountant.

tekst Tijmen van Zessen

In 2005 verlengde melkveehouder Theo van Beekveld zijn ligboxenstal en creëerde ruimte voor 65 extra koeien. 'De geluiden dat het quotum zou verdwijnen, werden steeds sterker. Ik wilde vooruit.' De veehouder uit Heeswijk-Dinther molk op dat moment 500.000 kilo melk en had plannen om in 2010 een miljoen kilo te melken met 130 koeien. Samen met DLV, Agramatic en de adviseur van de voerleverancier bereidde Van Beekveld het groeiplan voor. Doordat hij in zijn 2 x 6 visgraatmelkstal bleef melken en koos voor tweedehands ligboxen kostte de investering niet meer dan drieduizend euro per koe. Ook kocht hij in die periode acht hectare land waarmee hij uitkwam op de huidige 38 hectare en de intensivering van het bedrijf binnen de perken hield.

Het rendement op de investeringen pakte anders uit dan gedacht. 'We hebben er een paar ton melk bijgekocht in de periode dat het quotum op z'n duurst was. Ook de koeien die we kochten, waren duur en de kosten voor mestafvoer vielen hoger uit dan in het verleden. Achteraf waren we met de investeringen totaal niets opgeschoten.'

Een ton melk gekrompen

Van Beekveld is een van de deelnemers uit het project 'Groeien in rendement'. Hij valt in de categorie 'groeiers bij wie de kasstroom na investeren daalde', in peiljaar 2009 met gemiddeld twee cent per kilo melk. 'Het zit in mij om te groeien. Het is niet mijn insteek om het bedrijf twintig jaar hetzelfde te houden.'

De wens om te groeien is er nog steeds, maar niet ten koste van alles. 'Ik melk op dit moment zelfs een ton minder dan een paar jaar geleden. Nu hoef ik minder melk te leasen, minder voer te kopen en minder mest af te voeren.'

Van Beekveld voorziet dat hij de capaciteit in zijn stal vanaf 2015 volledig kan benutten. Tot die tijd laat hij het bij 90 koeien en 70 stuks jongvee. 'Ik heb ervan geleerd dat je moet incalculeren dat prijzen ook tegen kunnen vallen. Trek maar een paar cent af van de melkprijs, dat is op een quotum van een miljoen kilo melk wel een gezinsinkomen. Het is beter om je bedrijf te optimaliseren dan blind te kiezen voor massa en volume.'

Er is meer dan werken alleen

Na de groeifase stegen voor Van Beekveld ook de bewerkingskosten, al was dat ook een gevolg van de derogatie-eis van zeventig procent grasland. 'Tot 2002 kuilden we het gras zelf, de machines hadden we samen met de buurman. Op een gegeven moment waren de machines versleten en moesten we door de derogatie meer gras telen. We hebben toen de keuze gemaakt de loonwerker in te schakelen.' De loonwerkkosten stegen van 1,5 naar 3,5 cent per kilo melk.

Toch is Van Beekveld tevreden over de invulling van het arbeidsproces. 'Ik zet het bedrijf op dit moment hoofdzakelijk in mijn eentje rond, af en toe helpt onze zoon een handje mee. Ik zou het niet meer gedaan krijgen om al het landwerk zelf te doen. Vroeger vond ik dat mooi. Nu zeg ik: hoe minder, hoe liever. Er is in het leven meer dan werken alleen. We gaan vaker op vakantie en ik twijfel of ik op mijn zestigste nog wel twee keer per dag in de melkput wil staan.'

De plannen voor een melkrobot en een vergunning voor 35 extra boxen liggen klaar, maar Van Beekveld wil eerst zekerheid of er een opvolger is. Intussen is er in elk geval voldoende perspectief: Van Beekveld behoort weer tot de 25 procent beste bedrijven van zijn accountant. |