



Serie Groeien in rendement

Hoe groeien melkveehouders in rendement? In zes artikelen volgde Veeteelt het project 'Groeien in rendement' van Wageningen Universiteit. Een interview met een succesvolle en een minder succesvolle groeier vormen het slot van de serie in Veeteelt.

Voor minder dan vierduizend euro per koe vergrootte Hans Kroodsmas in 2007 zijn stal. De melkveehouder uit Engwierum investeerde niet in een nieuwe melkstal of in extra koecomfort. Nee, de uitbreiding bestond in grote lijnen uit het graven van een kelder en het storten van putten, roosters en 85 boxdekken. Zelfs het aanleggen van een voerpad bleef buiten het investeringsplaatje; Kroodsmas voert zijn koeien met een Weelink-voerhek en drukte zo de kosten per extra kilo melk omlaag. Het systeem bespaart de melkveehouder veel arbeid: 'Ik zet om de vier à vijf dagen blokken voer klaar en ik voer de koeien met één druk op de knop. Door het Weelink-hek kan ik veel melk per arbeidskracht produceren, daar draait het om.'

Werkweek van 70 uur

Kroodsmas is een van de deelnemers uit het project 'Groeien in rendement'. De melkveehouder valt in de categorie 'succesvolle groeiers', dat wil zeggen dat de kasstroom op zijn bedrijf na investeren met gemiddeld vier cent per kilo melk omhoogliep. De hoge arbeidsproductiviteit en het lage investeringsbedrag per extra kilo melk spelen daarbij een rol. In de boekhouding draait het bedrijf van Kroodsmas met 1,75 volwaardige arbeidskracht. Samen met zijn vader Douwe (75) en zijn zonen Douwe (20) en Geert (17) melkt Hans (46) jaarlijks een quotum vol van 1.300.000 kilo melk. Per arbeidskracht komt hij zo ruim boven de 700.000 kilo melk. De consequentie is wel dat Hans Kroodsmas veel uren maakt op zijn bedrijf, maar daar is hij zich van bewust. 'Een gemiddelde werkweek telt bij mij zeventig uur. Ik vind dat niet erg. Als je groeit, dan krijg je nu eenmaal minder vrije tijd. En als ik meer tijd over zou hebben, dan

Hans Kroodsmas: zeventig uur per week geen bezwaar

Meer melk per man

Hans Kroodsmas verhoogde zijn kasstroom na een forse uitbreiding van zijn bedrijf.

Met een Weelink-voerhek bleef het investeringsbedrag per kilogram groei beperkt.

tekst Tijmen van Zessen

zocht ik werk om die tijd in te vullen. Ik zou bijvoorbeeld een groter deel van de mest zelf uitrijden.'

Tevredenheid overheerst

De machines waar Kroodsmas mee werkt, benut hij zo intensief mogelijk. De op-raapsilagewagen gebruikt hij bijvoorbeeld ook voor het zomerstalvoederen. De hoge bezetting van het voerhek belemmert de koeien niet in hun productie; die ligt op circa 8500 kilo melk per koe per jaar. 'Zelfs vóór de uitbreiding van de stal draaide het systeem behoorlijk; er zaten toen 140 koeien op 34 vreetplaatsen en onze vaarzen hadden nog steeds de hoogste lactatiewaarden.' Ook de melkstal benut Kroodsmas intensief, hij melkt nog met dezelfde 2x10 visgraat. 'Het melkt niet vlot, ik moet tijdens het melken drie keer de wacht ruimte velduwen, daar moeten we op termijn nog iets aan doen.'

Niettemin heeft Kroodsmas geen spijt van zijn investeringen. Hij zou het een tweede keer op precies dezelfde wijze aanpakken. Zonder hulp van externe adviseurs. 'Zo spannend was deze investering nu ook weer niet. Ik belde de bank met het idee om uit te breiden en al snel kreeg ik het antwoord dat dat wel kon', zegt Kroodsmas nuchter. De ondernemer bevestigt dat hij zich weinig van zijn stuk laat brengen door prikkels van buitenaf, maar is wel aangesloten bij een studieclub. 'Dat doe ik om mezelf scherp te houden. Het is altijd interessant om te zien hoe anderen de machine- of quotumkosten laag houden.'

Pas kocht Kroodsmas nog 60.000 kg quotum. 'Er moet actie zijn, een bedrijf kan niet stilstaan. Maar het is nu in balans; de stal is vol, de mest kunnen we kwijt op eigen grond en in ruwvoer zijn we zelfvoorzienend.'

