

Een checklist voor de verkoop van houtige biomassa

Het Boschap is gevraagd om criteria aan te reiken aan marktpartijen waar aan kan worden gedacht bij het afsluiten van een contract voor houtige biomassa. Daar kunnen veel uiteenlopende onderwerpen bij aan de orde zijn. Een belangrijke stelregel hierbij is en blijft: een simpel contract is vaak het beste contract.

Een contract voor de afzet van biomassa is bij voorkeur langjarig, bijvoorbeeld voor een periode van vijf jaar met de mogelijkheid van automatische jaarlijkse verlenging waarbij de prijs volgens een vooraf afgesproken mechanisme wordt bepaald.

Een langjarig contract geeft de afnemer de mogelijkheid een installatie te bouwen die biomassa afneemt. Sterker nog, veel banken eisen een dergelijk langjarig contract voordat een lening wordt verstrekt voor de bouw van een biomassa centrale. Voor de leverancier van biomassa betekent een dergelijk langjarig contract de zekerheid van inkomsten, van groot belang voor de financiering van het beheer. Voor de afnemer betekent het leveringszekerheid voor de langere termijn tegen bekende kosten met een afnameplicht voor de overeen gekomen hoeveelheid. Naast een overeen gekomen prijs kan indexatie worden gebaseerd op de inflatie (CBS prijsindex gezinsconsumptie), de prijsontwikkeling van fossiele brandstoffen of de kostenstijging bij aannemers.

Naast de looptijd en de prijs (indexatie) zijn criteria voor een contract :

1. Producteisen:

Herkomst (is de biomassa uit duurzame bron, FSC certificering e.d.), vochtgehalte biomassa (CEN norm kan gevolgd, met minimum en maximum, bijvoorbeeld 30-50 %), soort biomassa (loof- of naaldhout, eikenhout etc.), asgehalte bij verbranding, energiewaarde, deeltjesgrootte houtchip, verontreiniging, wijze van kwaliteitscontrole (monsternamen, analyse)

2. Levering:

Leveringsplaats, loswijze (bv. In bunker kiepen), laad- en lostijden, leveringswijze (boot, trein, vrachtwagen (volumewagens of containers of allebei)), wijze van afroep en planning (tussen 15 maart en 15 juli kan er niet worden gewerkt in het bos, en zal er moeten worden geleverd uit voorraad; dit is duurder dan "normale" levering)

3. Acceptatie en afkeur:

Wanneer gaat het eigendom over (economisch voorbehoud), onder welke condities kan geleverd product worden afgekeurd.

4. Prijsstelling:

Per eenheid (m³, tonnen, tonnen DS, GJ, atro-tonnen)

5. Betaling:

Facturatie (periode), betalingscondities

6. Overige aandachtspunten:

Ontbindende voorwaarden contract (bv. faillissement afnemer), aansprakelijkheid (maar de leverancier moet niet aansprakelijk worden gesteld voor problemen in de biomassa-verwerkende installatie), wat te doen bij geschillen.

Bosschap, 3 augustus 2011