



## Al een kwart eeuw sterk in water!

Het succesverhaal van AQUACO: specialisten in waterbeheersing

Aan de bedrijfskleur geel is het nog te zien, maar inmiddels weten nog weinig mensen meer dat AQUACO bijna 25 jaar geleden ontstaan is uit een onderdeel van Barenbrug Holland. Binnen Barenbrug was een kleine club mensen actief met als specialisme het beregenen van sportvelden. In die tijd is de Water-Cart ontwikkeld. Dit is een compacte haspelwagen, die specifiek bedoeld is voor gebruik op sportvelden. De machine is na 25 jaar nog steeds heel succesvol, omdat hiermee beheerders van openbaar groen in staat zijn om met relatief lage investeringen in machines en infrastructuur toch snel en effectief te kunnen beregenen. Door de jaren heen is het model uiteraard wel gemoderniseerd. Op een bepaald moment pasten de activiteiten van Barenbrug Beregening niet meer binnen de strategie van het moederconcern en heeft het management het bedrijf verzelfstandigd onder de naam AQUACO. Beide oprichters van AQUACO, Erik Stamer en Henk Lamers, zijn nog steeds werkzaam in het bedrijf.

Auteur: Hein van Iersel

### achtergrond

#### Vreemde eend

Al in het begin was AQUACO op een aantal fronten een vreemde eend in de beregeningsbijt. Roland Platjouw, algemeen directeur van AQUACO: "Wij hebben eigenlijk altijd de filosofie gehad om systemen te realiseren met gebruik van verschillende merken pompen, afsluiters, sproeiers en andere onderdelen.

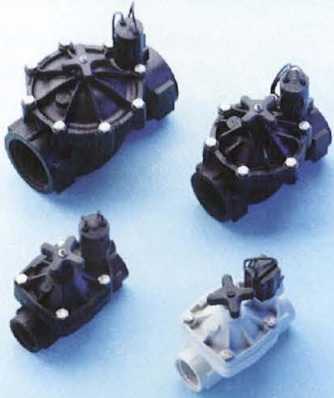
Ieder merk heeft beperkingen in zich en door de beste componenten met elkaar te combineren kun je een optimale prijs/kwaliteit verhouding realiseren. Zo gebruikt AQUACO op golfbanen voornamelijk sproeiers en besturingssystemen van Rainbird of Perrot. De afsluiters komen doorgaans van Weathermatic. Platjouw: "Als je bijvoorbeeld naar het Perrot

besturingssysteem "GREENKEEPER" kijkt, dan zie je een systeem dat misschien niet een wereldnaam heeft, maar wel absolute topkwaliteit biedt tegen een zeer gunstige prijs."

#### Ander werk

AQUACO is ooit begonnen als specialist in beregening van golfbanen en sportvelden,





maar inmiddels is die markt veel breder geworden. Platjouw." Naast tennis, hockey, voetbal en golf zijn we ook in de tuinbouw terecht gekomen. Eerst met installaties t.b.v. de wateropname van gewassen, maar later ook met luchtbevochtigingsystemen. Via de tuinbouw zijn we met globaal hetzelfde bevochtigingssysteem in de industrie aan de slag gegaan. Hier zorgen we onder andere dat de luchtvochtigheid in drukkerijen en houtverwerkende bedrijven op het vereiste peil blijft."

praten we wel verder."

Platjouw vervolgt: "Wat ook typisch bij AQUACO hoort, is dat we bij twijfel- of noodgevallen eerst het probleem oplossen en pas later kijken of we er financieel uit komen. We zijn in de eerste plaats oplossingsgericht. Een klant die voor zijn installatie geen onderhoudscontract heeft en bijvoorbeeld problemen met inwinteren heeft, zal door onze uitgebreide servicedienst toch geholpen worden om te voorkomen dat zijn systeem kapot vriest."

Platjouw: "Het nadeel van een beregeningsbedrijf is het sterk seizoensgebonden karakter. Maar zelfs in het seizoen kan het gebeuren dat we door regen of een probleem bij de aanleg van een baan niet verder kunnen met de werkzaamheden. Dat was voor ons een belangrijke reden om naast beregening ook andere markten te ontwikkelen, want in kassen en/of productiehallen kan meestal het hele jaar doorgewerkt worden."

### Kracht

Waarom zou een (golf)baancommissie of aannemer een beroep moeten doen op AQUACO voor de aanleg van een beregeningssysteem? Platjouw: "Laten we eerst eens vaststellen dat heel veel mensen ons benaderen. We hebben inmiddels al zo'n 70 golfbanen van beregening voorzien en ook in 2002 zien we dat er weer heel veel interes-



### 70 banen

Door de jaren heen heeft AQUACO voor bijna 70 golfbanen het beregeningssysteem ontworpen en geïnstalleerd. Het merendeel in Nederland, maar ook in Duitsland, België en Ierland.



### Afsluiters

AQUACO gelooft niet in One Brand Policy. Het bedrijf installeert ingrediënten van diverse merken en maakt daar een optimaal werkende installatie van.



### Roland Platjouw

### Golfbanen

Naast golfbanen is AQUACO actief in bijna alle takken buitensport, maar ook in de industrie op het gebied van bevochtiging en waterbehandeling.



### Water-Cart

Eén van de eerste succesnummers van AQUACO en nog steeds goed verkopend.



sante aanvragen op ons afkomen.

De belangrijkste reden om voor AQUACO te kiezen is toch wel de integriteit en klantgerichtheid van ons bedrijf."

Onder onze mensen heerst heel sterk de visie dat je niet moet proberen klanten iets te verkopen dat ze niet nodig hebben. Wij zeggen al heel snel: kies eerst voor de functionele oplossing en dan

