

Bijna vijfhonderd melkveehouders tonen interesse in vastzetten melkprijs

Melkprijs in eigen hand

Het eerste melkprijsgarantiesysteem van Nederland zag in het najaar van 2011 het levenslicht.

Edwin Burgers is de geestelijk vader en mededirecteur van Dairy Trading Online (DTO).

'Met het melkprijsgarantiesysteem brengt een melkveehouder meer zekerheid in zijn bedrijfsvoering.' Een kleine vijfhonderd melkveehouders meldde zich inmiddels spontaan aan.

tekst Tijmen van Zessen



Prijsontwikkelingen en prijsrisico's, dat is waar het bij Edwin Burgers (46) om draait. Eind jaren negentig zette hij de website aardappelmarkt.nl op, met onder andere informatie over de termijnmarkt voor fritesaardappelen. 'We hadden al snel tussen de twee- en vierhonderd unieke bezoekers per maand op de website, voor die tijd was dat goed', weet Burgers zich te herinneren. In 2004 werd het dienstencentrum DCA-Markt opgericht. Op de website boerenbusiness.nl bundelt DCA de relevante markt-informatie voor de agrarische sector. Elke maand bezoeken 290.000 mensen, waarvan 58.000 unieke bezoekers, de site voor actuele marktinfo. In het najaar van 2011 startte DCA samen met Steegro het eerste melkprijsgarantiesysteem van Nederland. Edwin Burgers is samen met Aris van Ommeren van Steegro directeur van het zogeheten Dairy Trading Online

(DTO). Op dairytradingonline.com kunnen geïnteresseerde melkveehouders kennismaken met DTO.

Vanwaar dit melkprijsgarantiesysteem?

'Door de liberalisering van het landbouwbeleid in Europa gaat de zuivelmarkt steeds meer bewegen. Een schommelende markt zorgt voor onzekerheid. Het melkprijsgarantiesysteem van DTO brengt wat meer zekerheid in de bedrijfsvoering van de melkveehouder. Het is niets anders dan "hedgen", het afdekken van financiële risico's.'

Hoe gaat dit concreet in zijn werk?

'De veehouder sluit een melkprijsgarantiecertificaat af met DTO. De omvang van één certificaat is 50.000 kilo melk, maar een veehouder mag meerdere certificaten afsluiten. Uiteindelijk ontvangt de veehouder voor de vastgelegde hoe-

veelheid melk de melkprijs die in het certificaat is afgesproken. Als de zuivelmarkt een hogere melkprijs uitkeert dan in het certificaat is omschreven, dan betaalt de veehouder het verschil aan DTO. Is de melkprijs in de markt lager, dan betaalt DTO het verschil uit aan de veehouder. De garantieprijs van FrieslandCampina is de referentie die geldt als de melkprijs van de markt.'

De veehouder blijft de melk dus aan zijn bestaande afnemer leveren?

'Inderdaad, een melkprijsgarantiecertificaat is een puur financieel product. Er is geen sprake van fysieke levering van melk aan DTO. Er moet wel een tegenpartij zijn die bereid is om certificaten te kopen. Dit zijn geen speculanten, maar professionele partijen die melk uit de markt nodig hebben, zoals Albert Heijn of Jumbo. Voor hen biedt het certificaat

het voordeel dat ze prijstechnisch gezien weten waar ze aan toe zijn. Ook zij rekenen met DTO het verschil tussen de variabele en afgesproken prijs af.'

Kunnen veehouders zelf onderhandelen over de prijs in het certificaat?

'Nee, dat is het werk van DTO. Wij hebben een goed beeld van de melkmarkt en weten welke prijzen reëel zijn. Daarbij kijken we naar het prijsverloop van afgelopen jaren, de actuele markt en naar de prijsverwachtingen van onder andere de banken. Het is vanzelfsprekend ons belang om een prijs in het certificaat te zetten die concurrerend is in de markt.'

honderd melkveehouders die zich spontaan hebben aangemeld. Het zijn vooral bedrijven die risico's willen spreiden, bijvoorbeeld vlak na een flinke investering met vreemd vermogen. Een bedrijf staat sterker richting de bank als het zich niet overlevert aan de markt, maar bezig is met prijsrisicomanagement. Als een bedrijf met 33 cent per kilo aan zijn verplichtingen kan voldoen, kan ik me goed voorstellen dat die ondernemer daar een jaar lang voor wil produceren.'

Hoeveel certificaten zijn er al afgesloten?

'Nog geen. We zijn met meerdere partijen in onderhandeling over het niveau en

schijn van misbruik steken we er een stokje voor. Het moet aannemelijk zijn dat je melk produceert of verwerkt.'

Als een veehouder melk levert aan bijvoorbeeld DOC, wat gebeurt er dan als de prijs van DOC sterk afwijkt van FrieslandCampina?

'Als FrieslandCampina minder betaalt dan de prijs in het certificaat en DOC juist meer, dan heeft de veehouder een voordeel. Hij krijgt evengoed het verschil tussen de melkprijs die in het certificaat staat en de melkprijs van FrieslandCampina. Als FrieslandCampina meer betaalt dan de prijs in het certificaat en DOC minder, heeft de veehouder een nadeel.

'Je staat sterker als je je niet overlevert aan de markt'

Maar daarmee blijf je op het moment van onderhandelen toch afhankelijk van de grillen van de markt?

'Dat is juist, maar de pieken en dalen demp je er wel mee. Bij een spotprijs van 47 cent per kilo, vind je geen boer die een jaar lang voor 33 cent melk levert, maar iedereen snapt ook dat meer dan veertig cent voor een heel jaar niet reëel is. Omgekeerd weet een partij die melk nodig heeft dat het in een prijsdal niet haalbaar is om tegen die lage prijs voor een jaar een certificaat af te sluiten.'

Wat kunt u zeggen over de belangstelling?

'We hebben inmiddels een kleine vijf-

de looptijd van het eerste melkprijscertificaat. Er staat inmiddels een certificaat in de steigers voor een x-aantal miljoen kilo melk, de planning is dat de voorwaarde van het eerste certificaat deze maand bekendgemaakt wordt aan de aangemelde melkveehouders.'

Is het voor speculanten ook mogelijk om zaken te doen?

'Speculatie staan we niet toe. Het systeem is alleen toegankelijk voor producenten en verwerkers van melk, voor het toelaten van speculanten is een vergunning nodig. We controleren niet of deelnemers echt melk leveren, maar bij

Dan ontvangt hij een lagere prijs dan in het certificaat staat en moet hij alsnog aan DTO het verschil met de melkprijs van FrieslandCampina betalen.'

Op het moment dat naast de melkpreizen ook de voerprijzen sterk stijgen, profiteer je niet van de goede melkprijs, maar ben je wel de dupe van een hoge voerprijs. Is dat geen gevaar?

'Daar hebben we ook bij stilgestaan, het is mogelijk om dat risico te ondervangen door een product te ontwikkelen dat naast de melkprijs ook de voerprijs vastzet. Maar dat ontwikkel je niet op een blauwe maandag, het is een optie die op tafel ligt. Het is een feit dat er de komende drie jaar van alles gaat gebeuren rondom het afdekken van prijsrisico's. Ik kan me voorstellen dat bijvoorbeeld FrieslandCampina zelf een soortgelijk instrument in de markt zet.'